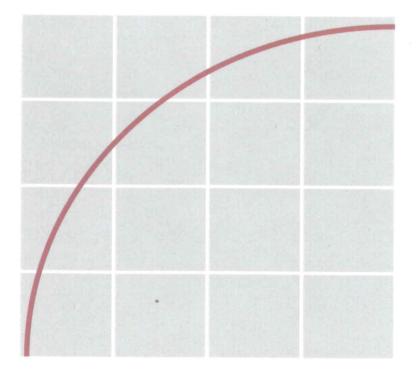
الوراقب الاقتصادي والاجتماعي



معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني سلطة النقد الفلسطينية

تم إنجاز العدد بمساهمات من كوادر وموظفى:

معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (المنسق العام: حنين غزاونة) الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني (المنسق: أمينة خصيب) سلطة النقد الفلسطينية (المنسق: شاكر صرصور)

المحرر: د. نعمان كنفاني

حقوق الطبع محفوظة. لا يجوز نشر أي جزء من هذا المراقب أو اختران مادته بطريقة الاسترجاع أو نقله على أي وجه بأي طريقة كانت المكترونية أو ميكانيكية أو بالتصوير أو بالتسجيل أو خلاف ذلك إلا بموافقة معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (ماس) والجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، وسلطة النقد الفلسطينية.

حقوق الطبع

© 2012 معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (ماس) ص. ب. 19111، القدس وص.ب 2426، رام الله تلفون: 4972-2-972+

فاكس: 2987055-972+ بريد إلكتروني: <u>info@mas.ps</u> الصفحة الالكترونية: <u>www.mas.ps</u>

© 2012 الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ص.ب 1647، رام الله نتلفون: 972-2-972+ فاكس: 972-2-2982710 بريد إلكتروني: diwan@pcbs.gov.ps للالكترونية: www.pcbs.gov.ps

© 2012 سلطة النقد الفلسطينية ص.ب: 452، رام الله هاتف: 2409920-2-972+ فاكس: 2409922-2-972+ بريد إلكتروني: info@pma.ps الصفحة الإلكترونية: www.pma.ps

للحصول على نسخ

الاتصال مع إدارة إحدى المؤسسات على العناوين المبينة أعلاه.

تم توفير تمويل لهذا العدد من المراقب الاقتصادي والاجتماعي من قبل صندوق الاستثمار الفلسطيني



تقديـــم

يسعدنا تقديم هذا العدد من المراقب الاقتصادي والاجتماعي، والذي يغطي النطورات التي طرأت على اقتصاد الأراضي الفلسطينية المحتلة خلال الربع الثاني من العام 2012 (خلال نيسان-حزيران 2012). ويعود الفارق الزمني بين الربع الذي يتم تحليله وبين موعد صدور المراقب إلى أن تحضير الاحصاءات الربعية، وخصوصاً احصاءات الحسابات القومية، يستغرق وقتاً طويلاً لا يقل عن ثلاثة أشهر.

يغطي العدد الحالي من المراقب الاقتصادي والاجتماعي أبرز المؤشرات الاقتصادية الكلية للاقتصاد الفلسطيني، بما فيها الحسابات القومية (نمو وبنية الناتج المحلي الإجمالي)، وكذلك بيانات سوق العمل، والموازنة العامة (المالية العامة)، ومؤشرات الاستثمار والأسعار والقوة الشرائية، وبيانات القطاع المصرفي، وبورصة فلسطين خلال الربع الثاني من العام. كذلك هناك تحليل لأرقام التجارة الخارجية (الميزان التجاري وميزان المدفوعات).

يحتوي هذا العدد من المراقب أيضاً على 9 صناديق تحليلية تعالج عدداً من القضايا الاقتصادية التي كانت موضع اهتمام خلال الربع الفائت، والتي أثرت بشكل مباشر أو غير مباشر على المناخ والسياسة الاقتصادية في الأراضي الفلسطينية. يراجع أحد هذه الصناديق أسعار زيت الزيتون في الأسواق العالمية وفي الأسواق الفلسطينية. ويتتاول صندوق آخر المقتصادية المقترحات الأخيرة لتعديل ترتيبات المقاصة بين الطرفين الاسرائيلي والفلسطيني. صندوق آخر يلخص الأسباب الاقتصادية وراء اندلاع موجة الاحتجاجات الشعبية ضد ارتفاع تكاليف المعيشة. كما يناقش أحد الصناديق أزمة الديون التي تمر بها شركة كهرباء القدس. وهناك أيضاً صندوق تحليلي عن الآثار المحتملة لقرار تحديد الحد الأدنى للأجور في الأراضي الفلسطينية.

أن المعلومات الاحصائية والتحليلية التي يقدمها المراقب الاقتصادي والاجتماعي الربعي ضرورية لكل من صانعي القرار والمحللين الاقتصاديين والسياسيين. إذ يوفر المراقب لمحة عامة عن تطور وحركة الاقتصاد ويعطي صورة عن المشاكل والقضايا الملحة التي ظهرت على السطح والتي شغلت المواطنين والخبراء خلال الأشهر الماضية.

نأمل أن يعزز هذا العدد مكانة المراقب الاقتصادي والاجتماعي كمرجع موثوق ورزين لتغطية التحولات التي تطرأ على الاقتصاد الفلسطيني، ولتوسيع قاعدة المعرفة الاقتصادية وإثارة النقاش المستنير والموثّق حول قيود وفرص النمو في الأراضي الفلسطينية.

جهاد الوزير محافظ سلطة النقد الفلسطينية

علا عوض رئيس الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني سمير عبد الله مدير عام معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني

المحتويسات

1	1- الناتج المحلي الإجمالي
4	صندوق 1: أسعار زيت الزيتون العالمية في ارتفاع وأسعار الزيت الفلسطيني في انخفاض!
6	2- سوق العمل
6	2-1 القوى العاملة ونسبة المشاركة -2
9	2-2 البطالة
11	2–3 البطالة في أوساط خريجي الجامعات والمعاهد
12	2-4 الأجر وساعات العمل
13	2-5 اعلانات الوظائف الشاغرة
15	صندوق 2: الحد الأدنى للأجور: بين التشريع والتطبيق
18	صندوق 3: 320 طلب لشاغر "موظفة استقبال"
18	3- المالية العامة
20	1−3 تحليل بنود الإيرادات والمنح
22	2-3 تحليل بنود النفقات العامة
23	3-3 الفائض/العجز المالي
23	3-4 صافي تراكم المتأخرات – الفائض/العجز المالي ما بين الأساس النقدي وأساس الالتزام
24	5-3 اير ادات المقاصة
25	الدين العام -3
26	صندوق 4: اتفاق مبدئي على تعديل ترتيبات المقاصة في بروتوكول باريس
28	صندوق 5: بيجاس: من برنامج مؤقت إلى آلية دائمة؟
30	4- القطاع المصرفي
30	-4 التطورات الرئيسة في الميزانية المجمعة للمصارف
35	4-2 مؤشرات أداء الجهاز المصرفي
36	4-3 نشاط غرف المقاصة
36	4-4 بورصة فلسطين
39	صندوق 6: غياب فئة الـ 10 أغوره من التداول في الأراضي الفلسطينية: ما له وما عليه!
41	5- مؤشرات الاستثمار
41	1-5 تسجيل الشركات
43	5−2 رخص الأبنية
44	5–3 استير اد الإسمنت
45	5-4 تسجيل السيارات

والاجتماعي	الاقتصادي	المر إقب
	٠ ي	

45	5–5 النشاط الفندقي
46	صندوق 7: أزمة شركة كهرباء القدس
48	6- الأسعار والقوة الشرائية
48	1-6 أسعار المستهلك
49	2-6 أسعار المنتج والجملة
49	6-3 أسعار تكاليف البناء والطرق
50	6-4 الأسعار و القوة الشرائية
51	صندوق 8: أزمة تكاليف المعيشة في الأراضي الفلسطينية
54	7- التجارة الخارجية
54	7-1 الميزان التجار <i>ي</i>
55	7-2 ميزان المدفو عات
56	صندوق 9: الاقتصاد الاسرائيلي: مكامن القوة
59	المؤشرات الاقتصادية الرئيسية في الضفة الغربية وقطاع غزة للأعوام 2000- 2011

الملخص التنفيذي

الناتج المحلي الإجمالي: بلغت قيمة الناتج المحلي الإجمالي نحو 1,722 مليون دولار خلال الربع الثاني 2012، مسجلاً ارتفاعاً بنسبة 9% مقارنة مع الربع الذي سبقه، وارتفاع بنسبة 7.7% مقارنة مع الربع المناظر من العام 2011. من جهة أخرى، ارتفعت حصة الفرد من الناتج المحلي الإجمالي في الربع الثاني 2012 بمقدار 8.2% مقارنة مع الربع الاول من العام 2012، وارتفاعاً بمقدار مقدار ناحية الإنفاق على الناتج المحلي الإجمالي، فبلغت قيمة ناحية الإنفاق على الناتج المحلي الإجمالي، فبلغت قيمة الإنفاق الاستهلاكي النهائي خلال الربع الثاني 2012 نحو 2011.

سوق العمل: ارتفع عدد العاملين في الضفة والقطاع من 834 ألف في الربع الاول من عام 2012 إلى 877 ألف في الربع الثاني من عام 2012. وعند مقارنة الربع الثاني لعام 2011 مع الربع الثاني لعام 2012، يلاحظ ازدياد العمالة بنسبة 2.9%. وانخفض معدل البطالة في الأراضي الفلسطينية إلى 20.9% في الربع الثاني لعام 2012 مقارنة مع 23.9% في الربع السابق. من جهة أخرى، ارتفع متوسط أجور العاملين في قطاع غزة بحوالي 0.6% ليصل معدل الأجر اليومي في القطاع إلى 64.3 شيكل في الربع الثاني من هذا العام مقارنة مع معدل أجر قدره 63.9 شيكل خلال الربع السابق. وارتفع متوسط أجور العاملين في الضفة الغربية بحوالى 2.3% ليصل معدل الأجر اليومي في الضفة إلى 87 شيكل في الربع الثاني من هذا العام مقارنة مع معدل أجر قدره 85 شيكل خلال الربع السابق. أما بالنسبة لعدد الشواغر المعلن عنها في الصحف المحلية خلال الربع الثاني من العام الحالي فقد توزعت بواقع 49% للقطاع الخاص، و39% لقطاع المنظمات الأهلية، و12% للقطاع الحكومي.

المالية العامة: شهدت الإيرادات المحلية انخفاضاً بمقدار 10% خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة مع الربع السابق (إلى 501 مليون دولار). كما شهدت النفقات الجارية ارتفاعاً بنحو 15% (إلى 777 مليون دولار) خلال نفس الفترة. وقد ارتفع العجز في الموازنة الجارية قبل

المساعدات بمقدار 143% (إلى 280 مليون دو لار). أما العجز الكلي قبل المساعدات الأجنبية فقد بلغ 331 مليون دو لار. وبعد إضافة المنح والمساعدات انخفضت قيمة العجز لتصل إلى 93.8 مليون دو لار خلال الربع الثاني من هذا العام.

القطاع المصرفي: بلغ إجمالي التسهيلات الائتمانية المباشرة في الربع الثاني من عام 2012 نحو 3,783.6 مليون دو لار، مسجلة بذلك ارتفاعاً مقداره 5.3% عن الربع الأول من نفس العام. شكلت تسهيلات القروض النسبة الأكبر من إجمالي التسهيلات المباشرة (70.4%). أما بالنسبة لإجمالي عدد الشيكات المقدمة للتقاص، فقد بلغ نحو 1,038,177 شيك بقيمة 2,370 مليون دو لار مع نهاية الربع الثاني. ويمثل هذا ارتفاعاً بنسبة 2.8% في العدد وانخفاضاً بنسبة 9.8% في العدد وانخفاضاً بنسبة 9.8% في القيمة مقارنة مع الربع السابق.

بورصة فلسطين: انخفض عدد الأسهم المتداولة خلال الربع الثاني من العام الحالي بنسبة 15% مقارنة مع الربع السابق، كما بلغت قيمة الأسهم المتداولة في الربع الثاني من هذا العام نحو 74.34 مليون دولار، بانخفاض مقداره 22% مقارنة مع الربع السابق. أما بالنسبة لمؤشر القدس فقد تراجع بواقع 42.71 نقطة نهاية الربع الثاني من العام الحالي مقارنة مع نهاية الربع السابق.

مؤشرات الاستثمار: يضم هذا القسم المؤشرات الاربعة التالية:

- تسجيل الشركات: بلغ عدد الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من هذا العام 278 شركة، مسجلة انخفاضاً بنسبة 13% مقارنة مع الربع السابق، وبنسبة 25.4% مقارنة مع الربع المناظر من عام 2011. كما بلغت قيمة رؤوس أموال الشركات المسجلة خلال الربع الثاني من العام الحالي نحو 37.3 مليون دينار أردني.
- رخص الأبنية واستيراد الاسمنت: ارتفع عدد رخص البناء الصادرة في الأراضي الفلسطينية خلال الربع

الثاني من عام 2012 مقارنة مع الربع المناظر من العام 2011 بنسبة 8.7%، فيما سجل ارتفاعاً بنسبة 0.83% مقارنة مع الربع الأول من العام 2012. من جهة أخرى، انخفض مجموع مساحات الأبنية المرخصة خلال الربع الثاني من عام 2012 بحوالي 11% مقارنة بالربع الأول من نفس العام. من جهة أخرى، بلغت كمية الاسمنت المستوردة إلى غزة إلى 13.5 ألف طن خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة مع 11.4 ألف طن خلال الربع المناظر من عام 2011. وفي الضفة الغربية بلغت كمية الاسمنت عام 2011. وفي الضفة الغربية بلغت كمية الاسمنت المستورد نحو 341.9 ألف طن خلال نفس الفترة.

- تسجيل السيارات: بلغ عدد السيارات الجديدة والمستعملة المسجلة في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من العام الحالي نحو 3,628 سيارة، انخفاض بنحو بنسبة 3% مقارنة مع الربع السابق، وانخفاض بنحو 28% مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي. كما يلاحظ أن أغلبية السيارات المسجلة خلال الربع الثاني من العام الحالي هي سيارات مستعملة ومستوردة من الخارج (44%).

النشاط الفندقي: هبط عدد الفنادق العاملة في الأراضي الفلسطينية إلى 98 فندقاً في نهاية الربع الثاني من هذا العام مقارنة مع 102 فنادق في نهاية الربع الأول من العام الحالي. وبلغ عدد النزلاء في فنادق الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني من هذا العام ما مجموعه 158,167 نزيلاً. وبالمقارنة مع الربع السابق يتبين أن هناك ارتفاعاً في عدد النزلاء بنسبة 37%، وكذلك ارتفاعاً بنسبة 20% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي.

الأسعار والقوة الشرائية: سجلت الأرقام القياسية لأسعار المستهاك في الأراضي الفلسطينية انخفاضاً بنسبة 0.45% خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة بالربع الأول من نفس العام. كما سجل الرقم القياسي لأسعار الجملة انخفاضاً بنسبة 2.15% خلال الفترة نفسها. وشهد الرقم القياسي لأسعار تكاليف البناء للمباني السكنية وغير السكنية في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من العام 2012 ارتفاعاً طفيفاً بنسبة 2016% مقارنة مع الربع الأول من العام نفسه.

من جهة أخرى، سجلت القوة الشرائية خلال الربع الثاني من عام 2012 تحسناً بنحو 1.77% مقاسة بالدولار مقارنة مع الربع السابق.

التجارة الخارجية: بلغ إجمالي قيمة الواردات السلعية المرصودة خلال الربع الثاني من عام 2012 حوالي 1,109 مليون دولار. وبلغت حصة اسرائيل حوالي 66% منها. أما الصادرات السلعية المرصودة خلال نفس الفترة فقد بلغت نحو 185 مليون دولار، وبلغت حصة اسرائيل 164 مليون دولار (88% من الإجمالي). أي أن عجز الميزان التجاري السلعي وصل إلى 924 مليون دولار خلال الربع الثاني من هذا العام.

ميزان المدفوعات: بلغ عجز الحساب الجاري نحو 793.6 مليون دو لار خلال الربع الثاني من هذا العام. ويزيد هذا العجز بمقدار مقارنة 14.9% مع الربع السابق. وزيادة بنحو 4% مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي. جرى تمويل عجز الميزان الجاري هذا من الحساب الرئسمالي والمالي، الذي وفّر مبلغ 875.2 مليون دو لار.

مواضيع الصناديق في هذا العدد: يحتوي هذا العدد من المراقب على 9 صناديق يناقش كل منها موضوعاً محدداً على النحو التالي:

أسعار زيت الزيتون العالمية في ارتفاع وأسعار الزيت الفلسطيني في انخفاض! يناقش هذا الصندوق الارتفاع الملحوظ الذي يشهده السعر العالمي لزيت الزيتون حالياً نتيجة انخفاض إنتاج إسبانيا، المصدر الرئيسي لزيت الزيتون. أما سعر زيت الزيتون الفلسطيني فإن احتمالية تأثره بالأسعار العالمية محدودة نظراً لأن سوق الزيت الفلسطيني يعتمد إلى درجة كبيرة على السوق المحلية وهو معزول عن السوق الدولية. ولكن هناك احتمال لارتفاع السعر في فلسطين في حال توفرت فرص توريد واسع للزيت إلى السوق الاسرائيلية.

الحد الأدنى للأجور: بين التشريع والتطبيق: يناقش هذا الصندوق تبعات اقرار الحد الأدنى للأجور في الأراضي الفلسطينية. تم إقرار الحد الأدنى للأجور بـــ 1,450 شيكل شهريا، و65 شيكل يوميا، و6.5 شيكل للساعة. يناقش

الصندوق الرأيان المتعارضان بالنسبة لمعيار تحديد الحد الأدنى للأجور في الأراضي الفلسطينية. الأول يرى أن يتم تحديده على ضوء تكاليف مستلزمات الحياة الضرورية، والثاني يرى أنه يجب تحديده على ضوء المتغيرات الاقتصادية. ولكن في الواقع، تطبيق أي منهما على حده لن يكن مجدياً في ظل التشوهات البنيوية للاقتصاد الفلسطيني. يدرس الصندوق التبعات الاقتصادية المختلفة لفرض حد يدرس الصندوق التبعات الاقتصادية المختلفة لفرض حد أدنى للأجور في الأراضي الفلسطينية، كما يوصي بضرورة متابعة بعض المؤشرات المهمة التي يحتمل ان تتأثر من تطبيق القرار في المستقبل مثل التشغيل، والأسعار.

120 طلب لشاغر "موظفة استقبال": يعرض هذا الصندوق الى صورة عملية تعكس بؤس سوق العمل الفلسطيني، وبشكل خاص مدى تفشي البطالة بين الشباب وخريجي الجامعات. قام معهد ماس مؤخراً بالإعلان عن شاغر "موظفة استقبال" لحملة شهادة الدبلوم المتوسط. ولقد تقدم 320 طلب لهذا الشاغر (8% منهم ذكور). معظم المتقدمين للوظيفة هم خريجون حديثون من كليات العلوم الإدارية والإنسانية، 70% منهم من حملة البكالوريوس و86% من العمل!

اتفاق مبدئي على تعديل ترتيبات المقاصة في بروتوكول باريس: يتطرق هذا الصندوق إلى التعديلات الأخيرة المقترحة، والتي تم التوقيع عليها بين الحكومة الفلسطينية والاسرائيلية، على الترتيبات التجارية في اتفاق باريس والتي تخص آلية المقاصة. تهدف الترتيبات المقترحة إلى التقليل من التسرب المالي وتسهيل حركة البضائع بين اسرائيل والسلطة الفلسطينية ودعم جهود الطرفين في نقليص التجارة غير المشروعة والتهرب الضريبي. يحتوي الصندوق على معلومات عن بنود الاتفاق المقترح بما لمضافة، وتأسيس مناطق تخليص جمركي فلسطينية، ومد المضافة، وتأسيس مناطق تخليص جمركي فلسطينية، ومد السرائيل إلى الأراضى الفلسطينية.

بيجاس: من برنامج مؤقت إلى آلية دائمة؟ يهدف هذا الصندوق إلى التعريف بآلية "بيجاس" وإلقاء نظرة على البرامج التي يتم صرف المساعدات الأوروبية عبرها إلى

الأراضي الفلسطينية. ويلخص الصندوق القنوات التي تقوم "بيجاس" من خلالها بتقديم الدعم إلى الأراضي الفلسطينية. ويبين الصندوق أن "بيجاس" ضخت مساعدات مالية مباشرة إلى الأراضي الفلسطينية خلال الفترة 2008–2011 بمقدار يزيد على مليار يورو. وأن نحو 65% من هذا المبلغ ذهب لتمويل رواتب الموظفين ومعاشات المتقاعدين.

غياب فئة الـ 10 أغوره من التداول في الأراضي الفلسطينية: ما له وما عليه! يناقش هذا الصندوق أثر غياب فئة العشر أغورات من التداول في السوق الفلسطينية، وتأثير ذلك على الأسعار. كما يحاول تحديد أي فئات المجتمع هي الأكثر تضرراً من ذلك الغياب. اختفت فئة العشر أغورات من السوق الفلسطينية منذ قرابة العقد ونصف ولم يكن ذلك نتيجة لقرار مدروس يمنع تداولها. غياب الفئات النقدية الأصغر له تأثير قوي على المستهلك الفلسطيني وذلك لسببين: الأول، أن الجزء الأكبر من الانفاق يذهب إلى الغذاء والمواصلات وهي مشتريات متكررة وتتم بدفعات قليلة، والسبب الثاني، هو أن مشتريات الفقراء تتم بشكل متكرر وبكميات أكثر ضاّلة من مشتريات الأغنياء. ويقدم الصندوق عرضاً لكلفة وفائدة هذه الفئة مجدداً وتأثير ذلك المحتمل على الأسعار.

أزمة شركة كهرباء القدس: يناقش هذا الصندوق أزمة الديون التي تمر بها شركة كهرباء القدس. إذ استلمت الشركة مؤخراً تهديداً من الشركة الإسرائيلية القطرية بقطع التيار الكهربائي عن مناطق امتياز شركة القدس ما لم يتم تسديد الديون المتراكمة على الشركة. يعرض هذا الصندوق أهم أسباب تفاقم هذه الأزمة والحلول المقترحة.

أزمة تكاليف المعيشة في الأراضي الفلسطينية: يناقش هذا الصندوق الأسباب الاقتصادية وراء اندلاع موجة الاحتجاجات الشعبية مؤخراً ضد سياسات السلطة وتدهور مستوى المعيشة. ويجمع الصندوق هذه الأسباب تحت خمسة عناوين: أولاً، استقرار البطالة على معدلات مرتفعة وخصوصاً في أوساط الشباب. ثانياً، انخفاض الأجور الحقيقية. ثالثاً، ارتفاع الأسعار خصوصاً المحروقات وضريبة القيمة المضافة. رابعاً، انقطاع صرف الرواتب والمعاشات والتحويلات. وخامساً، أثر بروتوكول باريس

على الأسعار. أما رد السلطة الوطنية على هذه الاحتجاجات وعلى تدهور مستوي المعيشة فقد كان بالتراجع عن الزيادات التي أعلنت في البداية حول أسعار بعض المحروقات وخفض الزيادة في ضريبة القيمة المضافة من 1% الى 0.5%، واعلان أسعار استرشادية لعدد من السلع الغذائية الأساسية، بالإضافة إلى تسريع اتخاذ قرار تحديد الدنى للأجور.

الاقتصاد الاسرائيلي: مكامن القوة: ينطرق هذا الصندوق إلى الأسباب الرئيسية وراء نجاح الاقتصاد الاسرائيلي خلال العقود الماضية وعدم تأثره بالأزمة المالية العالمية، التي اجتاحت مؤخراً الدول الغنية. يقترح الباحث جوردان وايزمان أربعة أسباب رئيسية وراء هذا النجاح وهي أولاً، أن اسرائيل تعلّمت من ماضيها المرير، ثانياً، تدفق مهاجرين بكفاءات عالية، ثالثاً، التدخل الحكومي الذكي، ورابعاً، السياسة النقدية المبتكرة.

1- الناتج المحلى الإجمالي

سجل الناتج المحلي الإجمالي ارتفاعاً نسبته 9% خلال الربع الثاني 2012 مقارنة مع الربع الأول 2012. جاء معظم هذا الارتفاع بسبب ارتفاع مساهمة نشاط الانشاءات خلال نفس الفترة (ارتفاع بمقدار 21%). ولكن، نظراً لأن الإنتاج الوطني يتأثر بقوة بالتحولات الموسمية يحبذ الاقتصاديون أن تتم مقارنة الناتج المحلي الإجمالي بين الفصول المتناظرة وليس بين الفصول المتلاحقة. وعلى أرضية هذه التوصية نجد أن الناتج المحلي الإجمالي ارتفع

بمقدار 7.7% في الربع الثاني 2012 مقارنة بالربع الثاني 2011 (ارتفاع مساهمة قطاع الانشاءات بنحو 6%). ومن الجدير بالملاحظة أن هذا ارتفاع حقيقي (بالأسعار الثابتة)، أي الارتفاع الاسمي مطروحاً منه تأثير تضخم الأسعار. من جهة أخرى، شهدت حصة الفرد من الناتج المحلي الإجمالي في الربع الثاني 2012 ارتفاعاً بمقدار 8.2% مقارنة بالربع الاول من العام 2012، وارتفاعاً بمقدار 4.6% مقارنة مع الربع المناظر من العام 2011 (انظر الجدول 1-1).

جدول 1-1: الناتج المحلي الإجمالي في الاراضي الفلسطينية (أسعار ثابتة، سنة الأساس 2004)

20	12		201	11		
الربع	الربع	الربع	الربع	الربع	الربع	النشاط الاقتصادي
الثاني	الأول	الرابع	الثالث	الثاني	الأول	
1,722.0	1,579.7	1,629.4	1,599.0	1,598.2	1,496.4	الناتج المحلي الإجمالي (مليون دولار)
1,203.0	1,115.5	1,154.6	1,124.5	1,135.0	1,058.3	- الضفة الغربية*
519.0	464.2	474.8	474.5	463.2	438.1	- قطاع غزة
427.1	394.7	410.2	405.6	408.5	385.3	ن.م.ج للفرد (دولار أمريكي)
502.4	469.0	488.7	479.2	487.0	457.2	- الضفة الغربية*
317.0	285.9	295.0	297.4	292.8	279.3	- قطاع غزة

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني 2012، إحصاءات الحسابات القومية، 2011-2012 رام الله-فلسطين. بيانات أرباع العام 2011 والربع الأول 2012 هي أولية وعرضة لمزيد من التنقيح.

بيانات الربع الثاني من العام 2012 هي الاصدار الأول وهي أولية وعرضة لمزيد من التتقيح.

(*) البيانات باستثناء ذلك الجزء من محافظة القدس الذي ضمته اسرائيل عنوة بعيد احتلالها للضفة الغربية عام 1967.

أما بالنسبة لبنية الناتج المحلي الإجمالي، فيمكن ملاحظة التالي (انظر الجدول 1-2):

- ♦ ارتفاع بمقدار 20% في حصة نشاط الزراعة بين الربعين الاول 2012 والثاني 2012. ولكن حدث انخفاض بمقدار 11.1% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام 2011.
- ♦ ارتفاع بمقدار 1.6% في حصة الصناعة والكهرباء
 والماء بين الربعين الاول 2012 والثاني 2012،

- وانخفاض بمقدار 4.6% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام 2011.
- ♦ ارتفاع بنحو 21% في مساهمة نشاط الانشاءات بين
 الربعين الاول 2012 والثاني 2012، وارتفاع بمقدار
 6% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام 2011.
- انخفاض بمقدار 6% في مساهمة نشاط الخدمات بين الربعين الاول 2012 والثاني 2012، وارتفاع بمقدار 4% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام 2011.

جدول 1-2: التوزيع المئوي لمساهمات الأنشطة في الناتج المحلي الإجمالي في الاراضي الفلسطينية* (أسعار ثابتة، سنة الأساس 2004)

20	2012		20	11		
الربع	الربع	الربع	الربع	الربع	الربع	النشاط الاقتصادي
الثاني	الأول	الرابع	الثالث	الثاني	الأول	
4.8	4.0	6.7	4.3	5.4	5.5	الزراعة وصيد الأسماك
12.5	12.3	12.0	12.4	13.1	13.1	التعدين والصناعة والمياه والكهرباء
0.4	0.4	0.4	0.4	0.3	0.4	التعدين واستغلال المحاجر
8.7	8.4	8.0	8.4	9.4	9.2	الصناعة التحويلية
2.7	2.9	2.8	2.8	2.7	2.9	إمدادات الكهرباء والغاز والبخار وتكبيف الهواء
0.7	0.6	0.8	0.8	0.7	0.6	إمدادات المياة وأنشطة الصرف الصحي وإدارة النفايات ومعالجتها
12.5	10.3	11.2	11.5	11.8	10.2	الإنشاءات
						- تجارة الجملة والتجزئة واصلاح المركبات
9.2	9.4	9.4	9.6	9.1	9.1	والدراجات النارية
2.2	2.3	2.2	2.1	2.0	2.1	النقل، والتخزين
4.4	4.8	4.6	4.7	4.7	4.9	الأنشطة المالية وأنشطة التأمين
6.3	6.5	6.3	6.7	6.4	6.3	المعلومات والاتصالات
22.4	23.8	21.8	21.5	21.5	22.2	الخدمات
2.1	1.7	2.1	1.4	1.1	1.1	أنشطة خدمات الاقامة والطعام
6.2	7.2	6.0	6.2	6.2	6.8	الأنشطة العقارية والايجارية
1.4	1.6	1.4	1.4	1.5	1.6	الأنشطة المهنية والعلمية والتقنية
0.6	0.7	0.6	0.6	0.6	0.6	أنشطة الخدمات الادارية والخدمات المساندة
7.7	7.8	7.4	7.7	7.6	7.6	التعليم
2.8	2.9	2.7	2.6	2.7	2.7	الصحة والعمل الاجتماعي
0.4	0.5	0.4	0.4	0.5	0.5	الفنون والترفيه والتسلية
1.2	1.4	1.2	1.2	1.3	1.3	أنشطة الخدمات الاخرى
13.0	13.6	13.2	14.0	14.0	14.8	الإدارة العامة والدفاع
0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	الخدمات المنزلية
-4.0	-4.3	-4.1	-4.1	-4.2	-4.3	ناقص: الوساطة المالية والمقاصة
6.2	6.9	7.0	7.0	6.8	7.3	زائد: الرسوم الجمركية
10.4	10.3	9.6	10.2	9.3	8.7	زائد: صافي ضريبة ق. م على الواردات
100.0	100	100	100	100	100	المجموع (%)

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني 2012، إحصاءات الحسابات القومية، 2011-2012 رام الله-فلسطين.

بيانات ارباع العام 2011 والربع الأول 2012 هي أولية وعرضة لمزيد من التتقيح.

بيانات الربع الثاني من العام 2012 هي الاصدار الأول وهي أولية وعرضة لمزيد من التتقيح.

(*) البيانات باستثناء ذلك الجزء من محافظة القدس الذي ضمته اسرائيل عنوة بعيد احتلالها للضفة الغربية عام 1967.

يعرض الجدول 1-3 قيمة الإنفاق على البنود الرئيسية المكونة للناتج المحلي الإجمالي خلال الربع الثاني من العام الد 2012. وتجدر الملاحظة أن الجدول يعبر عن المتطابقة الأساسية في الحسابات القومية:

استهلاك خاص + استثمار + استهلاك حكومي + الصادر ات – الوار دات = الناتج المحلي الإجمالي (GDP=C+I+G+X-M)

والأرقام بالنسبة للربع الثاني 2012 هي كالتالي (مليون دو لار):

مليون دولار	
1,545.5	استهلاك الأسر المعيشية
500.5	+ الاستهلاك الحكومي
65.6	+ استهلاك مؤسسات غير هادفة
	للربح وتخدم الاسر المعيشية
366.9	+ الاستثمار (التكوين الرأسمالي)
302.9	+ الصادرات
1,059.4	- الواردات
1,722	= الناتج المحلي الإجمالي

جدول 1-3: الناتج المحلي الإجمالي والانفاق عليه في الاراضي الفلسطينية * (أسعار ثابتة، سنة الأساس 2004)

القيمة بالمليون دولار امريكي

20	12		201	1		
الربع الثاني	الربع الأول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	فئة الاستخدام
2,111.6	2,053.5	1,895.1	1,933.6	1,875.3	1,982.2	الإنفاق الاستهلاكي النهائي
1,545.5	1,576.0	1,433.0	1,494.9	1,423.8	1,529.1	الإنفاق الاستهلاكي النهائي للأسر
500.5	419.9	390.4	378.7	391.8	396.3	الإنفاق الاستهلاكي النهائي الحكومي
65.6	57.6	71.7	60.0	59.7	56.8	الإنفاق الاستهلاكي النهائي للمؤسسات غير الهادفة للربح وتخدم الأسر
366.9	282.0	310.1	318.9	378.6	313.7	التكوين الرأسمالي الإجمالي
480.6	359.9	391.1	384.0	446.4	359.1	التكوين الرأسمالي الثابت الإجمالي
419.6	304.8	338.6	330.4	387.5	289.9	– المباني
61.0	55.1	52.5	53.6	58.9	69.2	- غير المباني
-113.7	-77.9	-81.0	-65.1	-67.8	-45.4	التغير في المخزون
0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	صافي الممتلكات القيمة
-756.5	-755.8	-575.8	-653.5	-655.7	-799.5	صافي الصادرات من السلع والخدمات
302.9	223.7	320.9	294.5	274.9	249.2	الصادرات
222.1	145.4	242.7	230.6	216.1	191.2	- السلع
80.8	78.3	78.2	63.9	58.8	58.0	- الخدمات
1,059.4	979.5	896.7	948.0	930.6	1,048.7	الواردات
916.8	846.6	771.4	817.7	819.7	951.5	- السلع
142.6	132.9	125.3	130.3	110.9	97.2	- الخدمات
1,722.0	1,579.7	1,629.4	1,599.0	1,598.2	1,496.4	الناتج المحلي الإجمالي

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني 2012، إحصاءات الحسابات القومية، 2011–2012 رام الله-فلسطين. بيانات ارباع العام 2011 والربع الأول 2012 هي أولية وعرضة لمزيد من النتقيح.

. بيانات الربع الثاني من العام 2012 هي الاصدار الأوّل وهي أولية وعرضة لمزيّد من التنقيح. (*) البيانات باستثناء ذلك الجزء من محافظة القدس الذي ضمته اسرائيل عنوة بعيد احتلالها للضفة الغربية عام 1967.

تقود دراسة الجدول 1-3 إلى مجموعة من الملاحظات:

 ان الإنفاق الاستهلاكي النهائي في الربع الثاني من هذا العام في الأراضي الفاسطينية يزيد على الناتج المحلى

الإجمالي (بمقدار 22.6%). هذا يعني أن الاقتصاد الفلسطيني يستهلك أكثر مما يقوم بإنتاجه، وهو ما تتم موازنته بالاستيراد.

- ÷ توزع الإنفاق الاستهلاكي النهائي بين 1,545.5 مليون دو لار (73%) للإنفاق الاستهلاكي للأسر المعيشية، و 500.5 مليون دو لار (24%) للإنفاق الاستهلاكي الحكومي، و 65.6 مليون دو لار (3%) للإنفاق الاستهلاكي النهائي للمؤسسات غير الهادفة للربح والتي تخدم الأسر.
- ♦ انخفاض الاستهلاك النهائي للأسر بمقدار 2% ما بين الربعين الأول من العام 2012 والثاني 2012، مقابل ارتفاع بنحو 19% للإنفاق الاستهلاكي الحكومي

- وارتفاع الانفاق الاستهلاكي للمؤسسات غير الهادفة للربح خلال نفس الفترة بنحو 14%.
- ♦ ارتفاع إجمالي التكوين الرأسمالي بمقدار 30% بين الربعين الأول من العام 2012 والثاني 2012، وانخفاض بمقدار 3% مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي.
- ♦ ارتفاع الصادرات من السلع والخدمات بمقدار
 2012% ما بين الربعين الاول من العام 2012
 والثاني 2012. كذلك ارتفاع الواردات بمقدار 8%
 خلال نفس الفترة.

صندوق 1: أسعار زيت الزيتون العالمية في ارتفاع وأسعار الزيت الفلسطيني في انخفاض!

انخفض محصول الزيتون في اسبانيا لهذا العام بسبب الشتاء القارص الذي تبعه صيف حار وجاف. ونظراً لأن موقع إسبانيا في سوق زيت الزيتون العالمي مشابه لموقع السعودية في سوق النفط (اسبانيا هي المنتج الاول والمصدر الأول لزيت الزيتون في العالم) ، فإن الأسعار العالمية للزيت شهدت ارتفاعاً ملحوظاً. هبط الإنتاج العالمي من زيت الزيتون لموسم 2013/2012 بنسبة 91%. وترك ذلك أثراً كبيراً على سعره الذي ارتفع في السوق الدولية للموسم الحالي بنسبة 34%. إذ ارتفع سعر الكيلو غرام من زيت الزيتون البكر من 191.2 يورو (نحو 11 شيكل) في أيلول من العام الماضي إلى 2.943 يورو (14.6 شيكل) خلال أيلول من هذا العام (نحو 13 شيكل/كغم) . أما في الميار زيت الزيتون بنسبة 38% الأسبوع الأول من شهر أيلول لهذا العام (نحو 13 شيكل/كغم).

ومع بدء موسم الزيتون في فلسطين (منتصف شهر تشرين أول إلى كانون أول) يتوجب التساؤل عن أثر انعكاس الارتفاع في السعر العالمي على سعر الزيت الفلسطيني. وتشير الملاحظات الأولية إلى أن أسعار الزيت المحلية، وعلى عكس ما حصل في السوق العالمية، شهدت انخفاضاً وليس ارتفاعاً. وفي محاولة لفهم هذه النزعات المتعارضة، يستعرض هذا الصندوق واقع سوق زيت الزيتون الفلسطيني.

تعتمد أشجار الزيتون في فلسطين على مياه الأمطار مما يجعل محصول الزيتون عرضه لتذبذب شديد. وهناك حركة دورية في إنتاج الزيتون (إنتاج وفير نسبياً في "السنة الماسية" يعقبه غلة ضئيلة في "السنة الشلتونية"). وكان متوسط إنتاج السنة الماسية في الماضي يقدر بنحو 33 ألف طن من زيت الزيتون، أما السنة الشلتونية فإن متوسط إنتاجها لا يزيد على 7 آلاف طن زيت. إلا أن هذه التقديرات، كما ذكر موقع مجلس الزيتون الفلسطيني، تراجعت ووصلت إلى 22 ألف طن زيت في السنة وفيرة الإنتاج (كما في 2010) و 5 آلاف طن في السنة رديئة الإنتاج (كما في العام 2009).

من المتوقع أن تصل كمية زيت الزيتون التي سيتم إنتاجها خلال هذا الموسم في الأراضي الفلسطينية 18 ألف طن. يضاف إلى هذا 6 آلاف طن من مخزون العام السابق. وبذلك يصبح العرض الكلي المتاح من زيت الزيتون 24 ألف طن. من ناحية مقابلة يبلغ الاستهلاك السنوي الفرد في الضفة الغربية 4.8 كغم وفي قطاع غزة 1.2 كغم السنوي المحلي من زيت الزيتون نحو 14 ألف طن (الاستهلاك المحلي من زيت الزيتون في هذا الموسم سوف يبلغ 10 آلاف طن تقريباً.

بلغ سعر الزيت في بداية الموسم في الضفة الغربية حوالي 23 شيكل فقط لكل كيلو غرام. ويتوقع أحد أعضاء مجلس الزيتون الفلسطيني أن ينخفض السعر إلى 18 شيكل مع مرور الوقت، هذا على الرغم من أن معظم المزارعين يخزنون إنتاجهم من الزيت حالياً انتظاراً

http://www.internationaloliveoil.org/news/view/660-year-2012-news/307-market-newsletter-september-2012

¹ أنتجت إسبانيا في العام 2012 حوالي1.7 مليون طن من زيت الزيتون أي ما يزيد عن 60% من الإنتاج العالمي وجاءت تركيا في المركز الثاني.

http://www.indexmundi.com/commodities/?commodity=olive-oil&months=60¤cy=eur

International Olive Council. 2012. Market Newsletter:

مجلس الزيتون الفلسطيني. http://www.pooc.org.ps/pooceng/

لارتفاع الأسعار. ويبرر الخبير توقعاته بانخفاض السعر بضعف الطلب على الزيت نتيجة عدم فتح سوق قطاع غزة أمام زيت الضفة، إضافة إلى العقبات في وجه التصدير إلى الخارج والى إسرائيل⁵.

-12 يعرض الجدول 1 قيمة صادرات وواردات زيت الزيتون في الأراضي الفلسطينية. ويستفاد من الجدول أن التصدير يتراوح بين 12 13 ألف دو لار في السنة⁶.

جدول 1: قيمة صادرات وواردات زيت الزيتون في فلسطين 2007-2010 (ألف دولار)

الواردات	الصادرات	العام
1	11,475	2007
171	11,493	2008
449	12,481	2009
1,619	13,806	2010

المصدر: الجهاز المركزي للاحصاء الفلسطيني، بيانات التجارة الخارجية للسلع والخدمات نتائج أساسية. السنوات 2007-2007

يواجه تصدير زيت الزيتون الفلسطيني إلى الأسواق الخارجية عقبات كثيرة، منها تذبذب الاسعار الكبير وارتفاع كلفة الإنتاج. كما لا يزال الزيت الفلسطيني في بداية مرحلة التعريف به في الأسواق العالمية وبناء على معلومات مجلس الزيتون الفلسطيني فإن أهم الأسواق التي يصدر الزيت الفلسطيني إليها هي أسواق الخليج العربي (حوالي 2,400 طن بالسنة) والأردن (500 طن) وأوروبا (700 طن) وأمريكا وكندا (500 طن). ولا يزال تسويق زيت الزيتون يحتاج إلى جهود كبيرة للترويج له في الأسواق العالمية نظراً لوجود منافسة شديدة ونظراً لأن الزيت الفلسطيني غير مرغوب كثيراً في أسواق أوروبا بسبب "ثقله" وحدة طعمه 8.

تراوح انتاج اسرائيل من زيت الزيتون بين 4-9 ألف طن خلال السنوات الخمس الماضية⁹. بينما بلغ استهلاك إسرائيل من زيت الزيتون ما بين 15 ألف طن و17 ألف طن خلال نفس الفترة¹⁰. وتعتمد اسرائيل بشكل أساسي على استيراد زيت الزيتون من تركيا نظراً لانخفاض سعر الزيت القلسطيني ذو المذاق الحاذق.

من خلال ما سبق يمكن ملاحظة أن سعر الزيت الفلسطيني يتحدد وفق قاعدة العرض والطلب المحلي. أما بالنسبة إلى تأثر سعر زيت الزيتون الفلسطيني بالأزمة العالمية فهو محدود، على الأرجح، نظراً للاعتماد بشكل حصري تقريباً على السوق المحلية. يواجه تصدير زيت الزيتون إلى الأسواق العالمية عقبات كثيرة ومنافسة شديدة من منتجين كبار ذوي باع طويل وعريق في التسويق. وهذا ما يجعل التصدير التجاري المربح للزيت الفلسطيني أمراً صعباً وبعيد المنال في المدى القريب على الرغم من الآفاق الواعدة على المدى البعيد.

ولكن لا يزال هناك احتمال لارتفاع أسعار زيت الزيتون في الأراضي الفلسطينية، وذلك في حال فتح السوق الإسرائيلية. إذ وصل سعر كيلو الزيت في السوق العالمية كما أشرنا سابقاً إلى 2.94 يورو (نحو 14.6 شيكل) الآن. وعند إضافة التكاليف الأخرى (تكاليف نقل، ضريبة قيمة مضافة، هوامش الربح)، يمكن أن يصبح سعر زيت الزيتون المستورد من الأسواق العالمية إلى السوق الاسرائيلية أعلى من سعر الزيت الفلسطيني وإلى ارتفاع أسعاره بالتالي.

⁵ مقابلة مع السيد طارق أبو لبن، عضو في مجلس الزيتون الفلسطيني.

⁶ نظم قرار مجلس الوزراء لعام 2009 استيراد زيت الزيتون من الخارج، وبموجب هذا القرار تم تشكيل لجنة فنية تنظم إعطاء تراخيص الاستيراد، وهي نتشدد في منح التراخيص لضمان تسويق الانتاج المحلي.

أ مقابلة مع السيد علي غانم، عضو في مجموعة عنبتاوي.

⁸ من الملفت للنظر أن تسويق الزيت الفلسطيني في الأسواق الغربية لا يتم عبر المنافذ التجارية العادية بل من خلال منظمات "التجارة العادلة" تبعا للسيد طارق أبو لبن (عضو في مجلس الزيتون الفلسطيني). تشكلت هذه المنظمات من قبل الجهات المناهضة للعولمة وهي تعمل على تسويق منتجات الفقراء من مختلف أنحاء العالم وعلى منحهم السعر العادل لمنتجاتهم.

⁹ http://www.indexmundi.com/agriculture/?country=il&commodity=olive-oil&graph=production

http://www.internationaloliveoil.org/estaticos/view/131-world-olive-oil-figures

2- سوق العمل

1-2 القوى العاملة ونسبة المشاركة

بلغت نسبة المشاركة في القوة العاملة (أي نسبة العاملين والعاطلين إلى من هم في سن العمل) خلال الربع الثاني من العام 2012 في الضفة والقطاع 43.6% مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي، ارتفعت بنحو نقطة مئوية واحدة. ويظهر جدول 1-2 استمرار التفاوت ما بين الضفة الغربية وقطاع غزة في نسبة المشاركة. إذ بلغت في الضفة 45.4%، في حين لم تتعد 40.3% في قطاع غزة خلال الربع الثاني 2012. ويعود هذا بشكل خاص إلى انخفاض نسبة مشاركة الإناث في القطاع مقارنة بالضفة (14.9% مقارنة مع 18.6%).

جدول 2-1: نسبة المشاركة في القوى العاملة للأفراد 15 سنة فأكثر في الضفة الغربية وقطاع غزة حسب المنطقة والجنس 2010 الربع الثانى 2012 (%)

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	المنطقة والجنس			
	كلا الجنسين										
45.4	45.4	45.5	47.3	46.2	45.3	43.2	43.7	الضفة الغربية			
40.3	39.9	38.4	39.5	39.0	38.1	37.0	36.4	قطاع غزة			
43.6	43.4	43.0	44.4	43.6	42.7	41.0	41.1	الضفة والقطاع			
				ن کور	1						
71.5	70.8	71.4	72.2	73.1	71.2	69.0	69.5	الضفة الغربية			
65.1	65.5	63.9	64.8	64.3	64.0	62.5	62.1	قطاع غزة			
69.2	68.9	68.7	69.5	70.0	68.6	66.7	66.8	الضفة والقطاع			
	إناث										
18.6	19.3	19.0	21.6	18.6	18.8	16.7	17.2	الضفة الغربية			
14.9	13.7	12.4	13.6	13.2	11.6	11.0	10.2	قطاع غزة			
17.3	17.3	16.6	18.7	16.7	16.2	14.7	14.7	الضفة والقطاع			

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

جدول 2-2: الأفراد 15 سنة فأكثر والعاملون منهم في الأراضي الفلسطينية حسب مكان العمل 2010 الربع الثاني 2012

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	مكان العمل
2,546	2,523	2,465	2,500	2,477	2,455	2,432	2,376	القوة البشرية (ألف)
1,109	1,095	1,059	1,111	1,108	1,048	997	976	القوى العاملة
877	834	838	878	839	852	780	744	عدد العاملين (ألف)
60.5	60.9	61.4	62.1	59.7	60.7	61.2	63.5	الضفة الغربية (%)
30.3	29.9	28.8	28.3	29.9	29.4	28.8	26.0	قطاع غزة (%)
9.2	9.2	9.8	9.6	10.4	9.9	10.0	10.5	إسرائيل والمستوطنات (%)

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

تشير البيانات الربعية إلى ارتفاع أعداد العاملين في الضفة والقطاع، من 834 ألف في الربع الاول من العام 2012 إلى 877 ألف في الربع الثاني 2012، أي ارتفاع بندو ... وعند مقارنة الربع الثاني لعام 2011 مع الربع الثاني لعام 2011، يلاحظ از دياد العمالة بنحو 8%. ولكن يبدو أن

معظم الزيادة حدثت بالنسبة للعاملين من داخل أفراد الأسرة غير مدفوعي الأجر (انظر جدول 2-4). توزع العاملون خلال الربع الثاني 2012 حسب مكان العمل على 61% في الضفة الغربية، و 30% في غزة، و 9% يعملون في إسرائيل و المستوطنات (انظر جدول 2-2).

جدول 2-3: التوزيع النسبي للعاملين 15 سنة فأكثر من الأراضي الفلسطينية حسب المنطقة والقطاع 2010- الربع الثاني 2012 (%)

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	القطاع			
	الأراضي الفلسطينية										
21.9	23.1	22.2	22.6	22.8	21.6	22.9	23.6	قطاع عام			
65.6	64.2	64.5	64.8	63.1	64.8	63.3	62.4	قطاع خاص			
3.3	3.5	3.5	3.0	3.7	3.7	3.8	3.6	قطاعات أخرى			
9.2	9.2	9.8	9.6	10.4	9.9	10.0	10.4	إسرائيل ومستوطنات			
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع			
				ة الغربية	الضفأ						
14.9	16.3	15.2	15.9	15.9	14.5	15.4	15.9	قطاع عام			
70.0	68.5	68.9	68.9	67.0	69.1	68.2	67.7	قطاع خاص			
2.0	2.0	2.1	1.8	2.3	2.4	2.4	2.5	قطاعات أخرى			
13.1	13.2	13.8	13.4	14.8	14.0	14	13.9	إسرائيل ومستوطنات			
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع			
				ع غزة	قطا						
37.9	39.1	39.4	38.8	38.6	41.7	48.0	46.1	قطاع عام			
55.7	54.0	53.8	54.1	54.6	51.3	44.3	46.7	قطاع خاص			
6.4	6.9	6.8	7.1	6.8	7.0	7.7	7.2	قطاعات أخرى			
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع			

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني.2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

يتبين من الجدول 2-3 أن القطاع الخاص كان المشغل الرئيسي للعمالة الفلسطينية في الضفة الغربية خلال الربع الثاني 2012، مستوعباً 70% من مجمل العاملين، يليه القطاع العام بنسبة 15%. أما في غزة، كان القطاع العام مستوعباً أكثر من ثلث العاملين هناك، ولكن نسبة العاملين في القطاع العام انخفضت من 41.7% خلال الربع الثاني لعام 2012. لعام 2011 إلى 37.9% خلال الربع الثاني لعام الخاص بالمقابل، ارتفعت نسبة الغزبين العاملين في القطاع الخاص مقارنة مع الربع الثاني لعام 2011.

أما بالنسبة للحالة الوظيفية للعاملين، فتشير البيانات إلى ارتفاع نسبة أعضاء أسرة غير مدفوعي الأجر في الأراضي الفلسطينية بين الربع الأول لعام 2012 والربع الثاني لعام 2012، وإلى ارتفاعها بحوالى نقطتين مئويتين بين الربع الثاني 2012 والربع المناظر من العام السابق (انظر جدول 2-4). كما يلاحظ انخفاض نسبة من يعمل لحسابه في قطاع غزة خلال الربع الثاني 2012 (إلى 15.5% مقارنة مع 16.5% في الربع المناظر من العام 2011).

الحالة العملية	الفلسطينية حسب	في الأراضي	للعاملين ف	النسبي	التوزيع	جدول 2-4:
	(%) 2012	الربع الثانى	-2010	المنطقة	و	

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	المنطقة والحالة العملية	
	الضفة الغربية								
7.2	7.6	7.4	6.5	7.4	7.6	8.0	7.1	صاحب عمل	
19.0	19.7	18.9	18.8	18.8	19.0	18.9	20.3	يعمل لحسابه	
63.1	63.2	64.1	61.3	64.0	64.7	66.7	63.6	مستخدم بأجر	
10.7	9.5	9.6	13.4	9.8	8.7	6.4	9.0	عضو أسرة غير مدفوع الأجر	
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع	
	قطاع غزة								
3.2	2.9	3.9	3.7	5.7	3.0	3.0	4.2	صاحب عمل	
15.5	16.5	17.7	16.3	15.8	20.3	18.7	14.3	يعمل لحسابه	
74.2	74.4	72.7	75.1	71.8	70.3	73.9	78.9	مستخدم بأجر	
7.1	6.2	5.7	4.9	6.7	6.4	4.4	2.6	عضو أسرة غير مدفوع الأجر	
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع	
				سطينية	الأراضي الفا				
6.0	6.2	6.4	5.7	6.9	6.3	6.6	6.4	صاحب عمل	
18.0	18.8	18.6	18.1	17.9	19.4	18.8	18.8	يعمل لحسابه	
66.5	66.5	66.6	65.2	66.4	66.4	68.8	67.6	مستخدم بأجر	
9.5	8.5	8.4	11.0	8.8	7.9	5.8	7.2	عضو أسرة غير مدفوع الأجر	
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

وتشير البيانات الربعية إلى حدوث تغير ملحوظ في توزيع 2012 والربع الأول لعام 2012، ولكن النسب ظلت على حالها نقريباً بين الربع الثاني لعام 2012 والربع الثاني لعام 2011 (انظر الجدول 2–5). في قطاع البناء والتشييد على سبيل المثال، على الرغم من الارتفاع الملحوظ في نسبة العاملين في هذا القطاع خلال الربع الثاني 2012 مقارنة

مع الربع الذي سبقه، إلا أن النسبة ظلت على حالها تقريباً العاملين حسب الأنشطة الاقتصادية بين الربع الثاني لعام مقارنة مع الربع الثاني لعام 2011. من جهة أخرى، يلاحظ انخفاض نسبة العاملين في قطاع الخدمات في الأراضي الفلسطينية من 37.1% في الربع الاول لعام 2012 إلى 34.9% في الربع الثاني لعام 2012. في المقابل، ارتفعت نسبة العاملين في قطاع الزراعة والصيد والحراجة من 10.5% إلى 12.7% خلال نفس فترة المقارنة.

جدول 2-5: التوزيع النسبى للعاملين في الأراضي الفلسطينية حسب النشاط الاقتصادي والمنطقة 2010- الربع الثاني 2012 (%)

الربع الثانى 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	النشاط الاقتصادي والمنطقة	
الأراضي الفلسطنية									
12.7	10.5	11.9	14.4	10.9	11.5	10.6	11.8	الزراعة والصيد والحراجة	
11.7	12.2	11.8	11.3	12.1	12.3	11.5	11.4	محاجر وصناعة تحويلية	
14.7	13.5	13.9	13.3	13.9	14.5	13.8	13.2	البناء والتشييد	
19.7	20.1	20.3	19.6	21.0	20.4	20.0	19.3	التجارة والمطاعم والفنادق	
6.3	6.6	6.1	6.0	6.0	6.1	6.4	6.0	النقل والتخزين والاتصالات	
34.9	37.1	36.0	35.4	36.1	35.2	37.7	38.3	خدمات وغيرها	
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع	

الربع الثانى 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	النشاط الاقتصادي و المنطقة
2012	2012	2011	2011		الضفة الغربية	2011	2010	
14.4	11.4	12.8	16.4	11.5	12.3	10.6	13.3	الزراعة والصيد والحراجة
14.4	14.9	14.4	13.6	14.7	15.0	14.1	13.7	محاجر وصناعة تحويلية
17.4	16.4	17.1	15.8	17.3	18.0	17.4	16.8	البناء والتشييد
20.4	21.4	21.0	20.1	21.9	20.9	21.3	19.9	التجارة والمطاعم والفنادق
5.9	5.6	5.5	5.2	5.4	5.6	5.9	5.7	النقل والتخزين والاتصالات
27.5	30.3	29.2	28.9	29.2	28.2	30.7	30.6	خدمات وغيرها
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع
					قطاع غزة			
8.9	8.4	9.6	9.1	9.3	9.5	10.5	7.7	الزراعة والصيد والحراجة
5.4	5.9	5.5	5.5	5.8	5.7	5.0	4.8	محاجر وصناعة تحويلية
8.7	6.7	6.0	6.8	6.0	6.2	4.9	3.0	البناء والتشييد
18.1	16.9	18.4	18.5	18.8	19.4	16.8	17.3	التجارة والمطاعم والفنادق
7.3	8.9	7.6	8.1	7.3	7.2	7.6	6.6	النقل والتخزين والاتصالات
51.6	53.2	52.9	52.0	52.8	52.0	55.2	60.6	خدمات وغيرها
100	100	100	100	100	100	100	100	المجموع

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

2-2 البطالة

مقارنة مع الربع الاول 2012، وارتفاع بنحو نقطتين

بلغ معدل البطالة في الربع الثاني 2012 في الأراضي مئويتين مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي. جاء الفلسطينية 20.9% (17.1% في الضفة الغربية و 28.4% ذلك على خلفية انخفاض معدل البطالة في الضفة الغربية في قطاع غزة). ويمثل هذا انخفاض بمقدار 3 نقاط مئوية بنحو 3 نقاط مئوية، وانخفاض بنحو 3 نقاط مئوية في قطاع غزة بين الأرباع المتتالية (انظر جدول 2-6).

جدول 2-6: معدل البطالة بين الأفراد المشاركين في القوى العاملة (15 سنة فأكثر) في الأراضي الفلسطينية حسب المنطقة والجنس2010 - الربع الثاني 2012 (%)

الربع الثاني 2012	الربع الاول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	المنطقة والجنس		
	الأراضي الفلسطينية									
18.8	22.0	19.2	19.3	20.5	16.4	20.5	23.1	ذكور		
29.5	31.5	28.4	27.2	30.5	28.6	27.3	26.8	إناث		
20.9	23.9	20.9	21.0	22.4	18.7	21.7	23.7	المجموع		
	الضفة الغربية									
16.1	18.6	15.9	15.5	18.3	13.4	16.3	16.6	ذكور		
21.4	25.5	22.6	20.3	25.3	23.3	21.8	19.7	إناث		
17.1	20.1	17.3	16.6	19.7	15.4	17.4	17.2	المجموع		
				لاع غزة	قط					
24.1	28.4	25.8	27.0	24.9	22.4	28.9	36.2	نكور		
47.2	46.5	44.0	46.4	43.4	43.6	42.1	47.8	إناث		
28.4	31.5	28.7	30.3	28.0	25.6	30.8	37.8	المجموع		

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

ومن مواصفات البطالة في الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني 2012 ما يلي:

♦ أنها مرتفعة في أوساط الشباب: بلغ معدل البطالة بين
 الشباب من الفئة العمرية 15-24 سنة 34.3%
 (56.1 للإناث الشابات و 30.5% للذكور الشباب).

هذا يوحي أن نسبة كبيرة من العاطلين عن العمل هم من الداخلين الجدد لسوق العمل (انظر جدول 2-7). بالمقابل بلغ معدل البطالة بين هذه الفئة من الشباب نحو 30.3% خلال الربع المناظر من العام الماضي.

جدول 2-7: معدل البطالة بين الأفراد المشاركين في القوى العاملة (15 سنة فأكثر) في الأراضي الفلسطينية حسب الجنس والفئات العمرية 2010 - الربع الثاني 2012 (%)

الربع الثاني 2012	الربع الاول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	الفئات العمرية		
	كلا الجنسين									
34.3	40.4	35.7	36.4	37.9	30.3	38.2	38.8	24-15		
23.9	24.8	21.7	21.5	22.5	20.6	22.5	24.2	34-25		
10.5	13.7	12.0	11.2	14.2	10.2	12.2	15.1	44-35		
12.2	14.5	13.0	13.3	12.8	12.1	13.6	16.4	54-45		
7.7	10.9	8.9	8.2	8.1	9.8	10.0	14.1	+55		
20.9	23.9	20.9	21.0	22.4	18.7	21.7	23.7	المجموع		
	- نکور									
30.5	36.9	32.3	32.8	34.0	26.4	35.3	36.8	24-15		
18.9	20.2	17.5	17.0	17.7	16.0	19.6	21.7	34-25		
10.5	13.9	12.2	11.9	14.8	9.6	12.3	15.5	44-35		
13.7	16.0	14.9	16.1	14.6	13.3	15.6	19.0	54-45		
9.5	13.2	10.4	9.7	9.6	11.3	10.9	16.3	+55		
18.8	22.0	19.2	19.3	20.5	16.4	20.5	23.1	المجموع		
				الإثاث						
56.1	58.1	53.5	51.5	58.1	51.0	53.8	49.6	24-15		
41.0	40.2	37.0	36.7	40.0	37.3	33.8	34.0	34-25		
10.6	12.8	11.0	8.6	11.4	12.9	11.9	13.2	44-35		
5.7	7.1	4.2	2.0	5.1	6.9	3.1	3.5	54-45		
1.3	0.7	2.3	1.4	0.9	3.0	4.5	2.1	+55		
29.5	31.5	28.4	27.2	30.5	28.6	27.3	26.8	المجموع		

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، قاعدة بيانات مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

♦ أنها متمركزة في أوساط الأكثر تعليماً بالنسبة للإناث:
 بلغ معدل البطالة بين الإناث ذوات التعليم 13 سنة فأكثر 42.6% خلال الربع الثاني 2012 مقارنة بمعدل بطالة متدني للغاية في أوساط الإناث غير المتعلمات الداخلات في سوق العمل. بالمقابل بلغ

معدل البطالة بين هذه الفئة من الإناث 39.2% خلال الربع المناظر من العام السابق. ولكن يلاحظ أن الأمر معكوس في أوساط الذكور، إذ أن البطالة تقل مع ازدياد سنوات التعليم.

جدول 2-8: معدل البطالة بين الأفراد المشاركين في القوى العاملة (15 سنة فأكثر) في الأراضي الفلسطينية حسب الجنس وعدد السنوات الدراسية 2010 – الربع الثاني 2012 (%)

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	العام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	العام 2010	عدد السنوات الدراسية		
	كلا الجنسين									
7.9	4.6	11.8	10.4	10.4	11.9	15.5	13.8	0		
18.5	24.8	19.8	19.1	20.3	16.5	23.1	25.7	6-1		
19.6	23.1	20.4	20.0	21.5	17.8	22.6	24.8	9-7		
18.2	22.1	19.2	19.8	20.4	16.1	20.5	23.2	12-10		
25.5	26.2	23.7	23.7	26.0	22.8	22.1	23.1	+13		
20.9	23.9	20.9	21.0	22.4	18.7	21.7	23.7	المجموع		
				ر	ذكو					
17.6	6.9	20.6	20.4	19.9	18.5	23.4	24.3	0		
21.5	27.6	22.2	22.2	22.7	18.4	25.6	28.6	6-1		
20.8	24.6	21.5	21.6	22.2	18.6	23.4	26.2	9-7		
18.9	22.5	19.7	20.6	21.0	16.4	20.6	24.0	12-10		
15.6	16.6	14.9	14.0	17.2	13.1	15.1	15.7	+13		
18.8	22.0	19.2	19.3	20.5	16.4	20.5	23.1	المجموع		
				ئ	إنان					
1.3	2.2	2.4	-	1.8	5.1	4.1	1.5	0		
1.9	4.2	2.9	1.5	3.6	4.3	2.2	5.1	6-1		
6.9	6.9	8.6	6.1	12.2	7.4	9.9	7.8	9-7		
11.4	19.0	14.5	12.9	14.0	12.6	19.5	13.6	12-10		
42.6	42.0	38.8	39.5	41.0	39.2	34.9	36.3	+13		
29.5	31.5	28.4	27.2	30.5	28.6	27.3	26.8	المجموع		

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2010-2011، والربع الثاني 2012.

2-3 البطالة في أوساط خريجي الجامعات والمعاهد

يسجل الجدول 2-9 معدل البطالة بين الأفراد الخريجين الذين يحملون مؤهل علمي دبلوم متوسط فأعلى في الأراضي الفلسطينية وفقاً للتخصص. يلاحظ ارتفاع عدد الخريجين العاطلين عن العمل خلال الربع الثاني 2012 مقارنة مع الربع المناظر من العام المنصرم (ارتفاع بنحو 13%). أقل معدلات البطالة خلال الربع الثاني 2012 كانت بين خريجي تخصص العلوم المعمارية والبناء. إذ

بلغت نسبة العاطلين عن العمل منهم 11.9%، (أي من بين 100 خريج هنالك حوالي 12 متعطل عن العمل من تخصص العلوم المعمارية والبناء). من جهة أخرى، سجل خريجو الصحافة والاعلام المعدل الأعلى من العاطلين عن العمل من بين كافة التخصصات، إذ بلغت نسبة العاطلين عن العمل منهم 41.2% خلال الربع الثاني 2012.

جدول 2-9: توزيع العاطلين عن العمل للأفراد الخريجين الذين يحملون مؤهلاً علمياً (دبلوم متوسط فأعلى) حسب التخصص 2011 – الربع الثاني 2012 (%)

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	الربع الثاني 2011	التخصص
39.3	38.1	39.9	علوم تربوية وإعداد معلمين
29.5	28.2	26.4	علوم إنسانية
29.2	33.6	20.7	العلوم الاجتماعية والسلوكية
41.2	32.4	45.2	الصحافة والاعلام
25.9	26.3	18.9	الأعمال التجارية والإدارية
22.9	14.9	15.2	القانون
17.5	23.6	23.3	العلوم الطبيعية
25.5	29.0	28.6	الرياضيات ولإحصاء
29.0	34.3	33.1	الحاسوب
23.3	20.1	15.1	الهندسة والمهن الهندسية
11.9	20.9	18.2	العلوم المعمارية والبناء
19.7	18.5	16.7	الصحة
17.3	26.9	7.8	الخدمات الشخصية
24.9	31.1	27.7	باقي التخصصات
27.2	27.9	24.0	المجموع

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. 2012، مسح القوى العاملة، 2011 و الربع الثاني 2012.

2-4 الأجر وساعات العمل

ارتفع متوسط الأجر اليومي لعمال الضفة الغربية بين الربع الأول لعام 2012 والربع الثاني لعام 2012. وشهد متوسط أجر عمال غزة ارتفاعاً بمقدار 0.6%، وأجر العاملين في اسرائيل والمستوطنات ارتفع بمقدار 0.7%. أما عند المقارنة بين الربع الثاني لعام 2011 والربع الثاني لعام 2011 فيلاحظ أن متوسط أجر العاملين في الضفة ارتفع 2012 (8%)، في حين ارتفع متوسط أجر العاملين في اسرائيل والمستوطنات (4%)، كما ارتفع أجر العاملين في اسرائيل والمستوطنات بمقدار (2%).

ما زالت الهوة بين متوسط الأجور في الضفة والقطاع واسعة نسبياً (الأجر في القطاع يمثل 73.6% فقط من

متوسط الأجر في الضفة). وتجدر الإشارة إلى أن الأجر اليومي الوسيط في غزة (وهو الأجر الذي يتقاضاه نصف العاملين) يعكس تفاوتاً أكبر في مستوى الأجور مقارنة بالضفة. إذ بلغ الأجر الوسيط في غزة 65% فقط من مستواه في الضفة. هذا التفاوت المستمر في معدلات الأجور بين الضفة وقطاع غزة يعكس واقع الطلب على العمالة في ظل الحصار الإسرائيلي المفروض. أما بالنسبة لساعات العمل الأسبوعية خلال الربع الثاني 2012، فقد كانت حول المعدلات التي سجلتها في السنوات والأرباع السابقة. ويلاحظ استمرار ارتفاع ساعات العمل الأسبوعية للعاملين في كل من الضفة الغربية وغزة وفي إسرائيل والمستوطنات (انظر جدول 2-10).

جدول 2-10: متوسط ساعات العمل الأسبوعية وأيام العمل الشهرية والأجر اليومي بالشيكل للمستخدمين معلومي الأجر في الأراضي الفلسطينية حسب مكان العمل 2011 – الربع الثاني 2012 (%)

الأجر الوسيط	متوسط الأجر	متوسط أيام	متوسط الساعات	مكان العمل					
اليومي	اليومي	العمل الشهرية	الأسبوعية	مصان المسان					
		الاول 2011	الربع						
76.9	85.0	22.0	42.6	الضفة الغربية					
50.0	64.6	23.3	39.2	قطاع غزة					
153.8	164.0	20.9	39.8	إسرائيل والمستوطنات					
76.9	92.4	22.2	41.3	المجموع					
		الثاني 2011	الربع						
76.9	84.8	22.5	42.8	الضفة الغربية					
48.1	61.8	23.7	37.5	قطاع غزة					
153.8	160.5	20.6	38.9	إسرائيل والمستوطنات					
76.9	90.8	22.5	40.9	المجموع					
الربع الثالث 2011									
76.9	84.3	22.6	43.4	الضفة الغربية					
46.2	59.3	23.4	38.2	قطاع غزة					
153.8	164.5	21.2	38.8	إسرائيل والمستوطنات					
76.9	92.6	22.5	41.2	المجموع					
		الرابع 2011	الربع						
76.9	85.7	22.5	43.7	الضفة الغربية					
50.0	60.6	23.3	36.9	قطاع غزة					
153.8	159.6	21.3	40.1	إسرائيل والمستوطنات					
76.9	91.1	22.5	41.4	المجموع					
		الأول 2012	الربع						
76.9	85.4	22.4	43.0	الضفة الغربية					
50.0	63.9	23.5	36.9	قطاع غزة					
153.8	162.0	20.7	41.2	إسرائيل والمستوطنات					
76.9	90.9	22.4	41.1	المجموع					
		الثاني 2012	الربع						
76.9	87.4	22.3	43.8	الضفة الغربية					
50.0	64.3	23.6	37.8	قطاع غزة					
153.8	163.2	20.3	41.8	إسرائيل والمستوطنات					
76.9	92.1	22.3	41.9	المجموع					
2012									

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2012. مسح القوى العاملة 2011 والربع الثاني 2012.

2-5 اعلانات الوظائف الشاغرة 11

بلغ عدد الوظائف الشاغرة المعلن عنها في الربع الثاني من العام 2012 نحو 1,083 وظيفة، مسجلة ارتفاعاً بنسبة

22% مقارنة مع الربع السابق، وبنسبة 27% مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي (انظر جدول 2-11). ومن الجدير ذكره أن هنالك 60 إعلاناً لم يتم تحديد عدد

أا قام معهد ماس بتجميع إعلانات الوظائف الشاغرة من الصحف اليومية (القدس، الأيام و الحياة)، ومن الموقع الإلكتروني www.jobs.ps.

الوظائف الشاغرة فيها. ولا بد من التأكيد على أن الوظائف الشاغرة المعلن عنها لا تمثل بالضرورة جميع فرص العمل المتوفرة، على الرغم من أن كافة الوظائف الحكومية يتوجب الإعلان عنها تبعاً لنص القانون 12.

استحوذ القطاع الخاص على النسبة الكبرى من الوظائف الشاغرة المعلن عنها في الربع الثاني من العام 2012 بنسبة 49% (533 شاغر)، يليه قطاع المنظمات الأهلية بنسبة 39% (422 شاغر)، ومن ثم القطاع الحكومي التي كانت حصته 12% (128 شاغر). وقد ارتفعت حصة كل من القطاع الخاص والقطاع العام من إجمالي الشواغر المعلن عنها بنسب 24% و21% على التوالي، بينما

انخفضت حصة قطاع المنظمات الأهلية بنسبة 23% مقارنة مع الربع الأول من نفس العام (انظر جدول 2-11).

أما بالنسبة لتوزيع الشواغر المعلن عنها حسب المنطقة الجغرافية، فقد استحوذت منطقة وسط الضفة الغربية على أغلبية الشواغر المعلن عنها بنسبة 65%، في حين كانت حصة كل من شمال وجنوب الضفة 15% و 11% على التوالي. أما قطاع غزة فقد بلغت حصته من الشواغر المعلن عنها حوالي 9%. وقد كان المؤهل العلمي الأكثر طلباً هو درجة البكالوريوس بنسبة 64% (انظر جدول 2-11).

جدول 2-11: عدد الوظائف الشاغرة في إعلانات الصحف اليومية في الأراضي الفلسطينية خلال الربع الأول والثاني من العام 2012، والربع الثاني 2011

	ى 2012	بع الثان	الر	الربع الأول	الربع الثاني					
المجموع	حزيران	أيار	نيسان	2012	2011					
حسب القطاع										
533	153	203	177	354	445	القطاع الخاص				
128	86	25	17	87	140	القطاع العام				
422	125	173	124	449	266	المنظمات غير الحكومية				
حسب المنطقة الجغرافية										
160	55	43	62	88	102	شمال الضفة				
703	232	273	198	640	645	وسط الضفة				
125	42	54	29	90	88	جنوب الضفة				
95	35	31	29	72	16	قطاع غزة				
			ä	ب الدرجة العلمي	حس					
107	47	45	15	61	77	ماجستير فأعلى				
698	250	259	189	632	544	بكالوريوس				
88	15	28	45	71	105	دبلوم				
190	52	69	69	126	125	أقل من ذلك				
				المجموع						
1,083	364	401	318	890	851					

المصدر: قام معهد ماس بتجميعها من الصحف اليومية (القدس، الأيام، الحياة)، ومن الموقع الإلكتروني <u>www.jobs.ps</u>

حاز الطلب على تخصصات العلوم الإدارية والاقتصادية على الحصة الكبرى من الشواغر المعلن عنها بنسبة 35%، يليه الطلب على تخصصات العلوم الإنسانية والاجتماعية بنسبة 20%، بينما بلغت نسبة الطلب على تخصصات العلوم التطبيقية والتخصصات والمهن الأخرى نحو 18%

لكل منهما، أما العلوم الطبية فقد بلغت نسبة الطلب على تخصصاتها نحو 9%. ومن الجدير ذكره أن أغلبية الشواغر المعلن عنها في قطاع غزة هي لقطاع المنظمات غير الحكومية (91%) (انظر جدول 2-12).

¹² نتص المادة (19) من قانون الخدمة المدنية رقم (4) لسنة 1998م على: "نقوم الدوائر الحكومية بالإعلان عن الوظائف الخالية فيها التي يكون التعيين فيها بقرار من الجهة المختصة خلال أسبوعين من خلوها في صحيفتين يوميتين على الأقل، ويتضمن الإعلان البيانات المتعلقة بالوظيفة وشروط شغلها".

جدول 2-12: عدد الوظائف الشاغرة في إعلانات الصحف اليومية في الأراضي الفلسطينية موزعة حسب التخصص المطلوب والقطاعات والمنطقة الجغرافية خلال الربع الثاني 2012

S 4 4 5 11		قطاع غزة			الضفة الغربية	التخصص	
المجموع	قطاع أهلي	قطاع خاص	قطاع عام	قطاع أهلي	قطاع خاص	قطاع عام	التحصص
100	8	0	0	33	49	10	علوم طبية وصحية
218	18	2	1	111	50	36	علوم إنسانية واجتماعية
193	22	3	0	49	94	25	علوم تطبيقية
377	29	2	1	132	178	35	علوم إدارية واقتصادية
195	9	0	0	11	155	20	أخرى (حرفيين، فنيي صيانة، أعمال سكرتاريةالخ)
1,083	86	7	2	336	526	126	المجموع

المصدر: قام معهد ماس بتجميعها من الصحف اليومية (القدس، الأيام، الحياة)، ومن الموقع الإلكتروني <u>www.jobs.ps</u>

صندوق 2: الحد الأدنى للأجور: بين التشريع والتطبيق

يعقد معهد ماس سلسلة جلسات حوارية تحت عنوان "الطاولة المستديرة" لنقاش قضايا الساعة وتوفير توصيات سياساتية لأصحاب القرار. ولقد عقد المعهد في 21 تشرين أول جلسة لنقاش تبعات اقرار الحد الادنى للأجور في الأراضي الفلسطينية. وتم في هذه الجلسة تقديم مداخلات من وزير العمل الفلسطيني، وممثلى أرباب العمل، ومن نقابات العمال. ولقد أعد المعهد ورقة خلفية للنقاش نقتبس منها التالى:

موضوع الحوار

أقر مجلس الوزراء في 9 تشرين الأول التوصية التي رفعتها "اللجنة الوطنية للأجور" حول الحد الأدنى للأجور في الأراضي الفلسطينية. وجاء هذا تنفيذا لأحد مواد قانون العمل الذي صدر في العام 2000. ولقد ضمت اللجنة الوطنية للأجور ممثلين عن الحكومة (خمس وزارات)، وأرباب العمل، إلى جانب نقابات العمال (الاتحاد العام لنقابات عمال فلسطين والاتحاد العام لعمال فلسطين والنقابات المستقلة ونقابة العاملين في الجامعات).

لم نفض اجتماعات اللجنة، التي استمرت على امتداد عام كامل تقريبا، إلى اتفاق بين أرباب العمل والعمال. إذ تمسك ممثلوا العمال بحد شهري أدنى للأجور يبلغ 1,750 شيكل في حين تمسك أرباب العمل بمبلغ 1,250 شيكل فقط. وعليه قام وزير العمل بتقديم اقتراح توفيقي: حد أدنى للأجر 1,450 شيكل شهرياً، و 65 يومياً و 8.5 شيكل للساعة. وافق ثلاثة عشر عضواً (من أصل خمسة عشر) في اللجنة الوطنية للأجور على اقتراح الوزير. على أن يبدأ التطبيق في مطلع العام 2013 بحيث تقوم الشركات بتصويب أوضاعها حتى ذلك التاريخ. إلا أن الاتحاد العام لنقابات عمال فلسطين قام بتنظيم اعتصام أمام مقر رئاسة الوزراء ضد قرار اللجنة. وضمت المظاهرة المئات من العمال والعاطلين من مختلف مناطق الضفة الغربية و على رأسهم الأمين العام للاتحاد وجميع أعضاء لجنته التنفيذية.

مدرستان رئيسيتان بالعلاقة مع منهجية تحديد الحد الأدنى للأجور

هناك رأيان متعارضان للإجابة على سؤال معيار تحديد الأجر الأدنى. ترى المدرسة الأولى أن الحد الأدنى للأجور يجب أن يتم تحديده على ضوء تكاليف مستلزمات الحياة الضرورية. في حين ترى المدرسة الثانية أن الحد الأدنى للأجور يجب أن يتم تحديده على ضوء المتغيرات الاقتصادية (مثل انتاجية العمل ومستويات الأجور والدخول الفعلية في الاقتصاد).

على أن تطبيق أي منهما على انفراد في الاراضي الفلسطينية غير ملائم وغير مجدي. والسبب يعود إلى التشوهات البنيوية في الاقتصاد الفلسطيني. إذ أن بنيات الانتاج والتشغيل والانتاجية في الاقتصاد الفلسطيني هي بنيات اقتصاد فقير متخلف، في حين أن هيكل ومستوى تكاليف الحياة قريبة من تلك التي تسود في الاقتصادات الغنية المنطورة. وبالتالي فإن أي مستوى مقترح للأجور يبدو منخفضاً بالعلاقة مع تكاليف الحياة ومرتفعاً بالعلاقة مع الانتاجية.

المدرسة الأولى: حساب الحد الأدنى للأجر بالعلاقة مع المستوى الضروري/المقبول للحياة:

يتم تحديد الحد الأدنى للأجر على ضوء الدخل الأدنى الضروري لحياة الفرد او على ضوء مستويات خطوط الفقر الوطنية. في اسرائيل على سبيل المثال يبلغ خط الفقر الشهري لأسرة من 4 أفراد هو 5,807 شيكل (50% من وسيط الدخل النصرفي). وخط الفقر الشهري لأسرة من 4 أفراد هو 5,807 شيكل. إذن الحد الأدنى الضروري للأجر لضمان أن تكون الأسرة على خط الفقر الوطني هو 30 شيكل/ ساعة فقط. (192/5,807 شيكل/ شهر أي 22 شيكل/ بالساعة فقط.

وفي الأراضي الفلسطينية، يبلغ مستوى الفقر المدقع للأسرة 1,832 شيكل شهرياً. إذن الحد الأدنى للأجر الضروري لحياة الأسرة حتى تصل إلى مستوى الفقر المدقع هو 9.5 شيكل/ساعة (192/1,832). على افتراض عدد ساعات العمل الشهرية 192 ساعة وأن الأسرة فيها شخص واحد يعمل.

المدرسة الثانية: حساب الحد الأدنى للأجر بالعلاقة مع المتغيرات الاقتصادية

يرى أنصار هذه المدرسة أن الحد الأدنى الضروري للحياة يخلط بين السياسة الاجتماعية والسياسة الاقتصادية، وهو يتجاهل الآثار العكسية على الإنتاج والتشغيل: هل يستطيع الاقتصاد تحمل هذا الأجر؟ والبديل من وجهة نظر أنصار هذه المدرسة هو الانطلاق ليس من خط الفقر للأسرة ولكن من مستوى الأجور الفعلية في السوق، أي من انتاجية العمل.

يلاحظ في غالبية - لا بل في كل دول العالم - أن الأجر المتوسط دائماً ما يكون أعلى من الأجر الوسيط¹⁴. وتقوم معظم دول العالم (75 دولة حسب احصاءات ILO) بوضع الحد الأدنى للأجور على نسبة 40-50% من متوسط الأجور فيها. أو على نحو 55% من الأجر الوسيط (في انكلترا مثلاً يبلغ الحد الادنى للأجور 52% من الأجر الوسيط، وفي فرنسا 61%). في اسرائيل على سبيل المثال، يبلغ متوسط الاجور 653/8 شيكل شهريا. أي أن الحد الأدنى للأجور في اسرائيل يمثل 50% من متوسط الأجور هناك (8,563/4,300).

في الأراضي الفلسطينية، يبلغ الأجر المتوسط اليومي 79.7 (87.4 في الضفة و 64.3 في غزة). أي نحو (11.9 شيكل/ ساعة في الضفة و 10.2 شيكل/ ساعة في غزة). إذن فإن و 10.2 شيكل/ ساعة في غزة). إذن فإن الحد الأدنى للأجر اليومي في الأراضي الفلسطينية تبعاً لهذا النهج يتراوح بين 35 شيكل (55% من الأجر الوسيط) و 32 شيكل (40% من الأجر المتوسط). حسابات هذا المنهج تعطى مستويات أجر متدنية للغاية غير مقبولة سياسياً واجتماعياً.

قانون الحد الأدنى للأجور في فلسطين

أقر الحد الأدنى للأجر في الأراضي الفلسطينية كالتالي: 1,450 شيكل شهرياً، و 65 يومياً و 8.5 شيكل للساعة. وبافتراض أن متوسط عدد العاملين في الأسرة هو 1.6 فإن الحد الأدنى الشهري للأجر يضمن للعائلة دخلاً يعادل 2,320 شيكل (= 1.6 X 1,450). وهذا يزيد على مستوى دخل الفقر المدقع للعائلة (المكونة من 2 بالغين و 3 أطفال) والذي يبلغ 1,832 شيكل. لا بل هذا يزيد قليلا عن دخل الفقر العادي للعائلة الفلسطينية (2,293 شيكل). ولكن إذا هبط عدد الأفراد العاملين في الأسرة عن 1.2 فإن الحد الأدنى للأجر الشهري لا يكفي لضمان دخل أعلى من حد الفقر المدقع للعائلة. وإذا هبط عدد العاملين في العائلة عن 1.5 فإن دخل العائلة سوف يكون أقل من مستوى الفقر العادي.

يلاحظ أن الحد الأدنى للدخل اليومي (65 شيكل) يبلغ 75% من متوسط الأجر اليومي في الضفة الغربية (87.4 شيكل في العام 2012) و 100% تقريباً من متوسط الأجر اليومي في الأراضي الفلسطينية. هذه معدلات مرتفعة على ضوء المتوسطات الدولية التي أشرنا إليها سابقاً والتي تضع تضع الحد الأدنى على 40% فقط من متوسط الأجر.

¹³ على افتراض عدد ساعات العمل في الشهر هو 192: 8 ساعات يوميًا في 6 أيام أسبوعيًا خلال 4 أسابيع. أيضا المثال يفترض أن للاسرة معيل و لحد.

¹⁴ الأجر المتوسط = الأجور الكلية/عدد العمال. أما الأجر الوسيط فهو الاجر الذي يحصل عليه معظم العمال.

(الربع الثاني، 2012)	هريا أقل من 1,450 شيكل (الذين يتقاضون أجراً ش	جدول 1: عدد العاملين
----------------------	--------------------------	-----------------------	----------------------

الأراضي الفلسطينية	قطاع غزة	الضفة الغربية	القطاع
17,100	10,300	6,800	الزراعة والصيد والحراجة وصيد الأسماك
27,800	8,100	19,700	التعدين والمحاجر والصناعة التحويلية
19,000	14,200	4,800	البناء والتشبيد
39,100	18,100	21,000	التجارة والمطاعم والفنادق
10,800	8,100	2,700	النقل والتخزين والاتصالات
36,600	20,200	16,400	الخدمات والفروع الأخرى
150,400	79,000	71,400	المجموع

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2012. قاعدة بيانات مسح القوى العاملة: الربع الثاني، 2012 رام الله - فاسطن.

يستفاد من احصاءات جهاز الاحصاء أن أكثر من 150 ألف شخص في الأراضي الفلسطينية بحصلون على دخل شهري أقل من 1,450 شيكل. وهؤلاء هم المرشحون للاستفادة من القانون. ويبلغ عدد هؤلاء 20% من إجمالي عدد العاملين في الاراضي الفلسطينية (باستثناء اسرائيل والمستعمرات). 47% منهم في الضفة الغربية وأكثر من نصفهم يعملون في قطاعات التجارة والمطاعم والخدمات (انظر الجدول 1,083 عند 1). ويبلغ وسيط أجر هؤلاء العمال نحو 1,083 شيكل. أي أن أجر العامل الذي يحرز الأجر الوسيط سوف يزداد بمقدار 34% عند تطبيق الحد الأدنى الجديد (انظر الجدول 2).

جدول 2: الأجر اليومي المتوسط والوسيط للعمال الذين يتقاضون أجراً شهرياً أقل من 1,450 شيكل (الربع الثاني، 2012)

الأراضي الفلسطينية	قطاع غزة	الضفة الغربية	
925.7	819.9	1,039.8	متوسط الأجر الشهري
1,000.0	800.0	1,083.3	وسيط الأجر الشهري

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2012. قاعدة بيانات مسح القوى العاملة: الربع الثاني، 2012 رام الله – فلسطين.

وعلى افتراض أن أجر العمال الذين يحرزون أقل من 1,450 شيكل شهرياً سوف يرتفع من أجرهم المتوسط (925.7 شيكل) إلى أجر الحد الأدنى، فإن القانون الجديد سيؤدي إلى زيادة فاتورة الأجور بمقدار يقرب من 945 مليون شيكل سنوياً، 37% من هذا المبلغ سيكون في الضفة الغربية (انظر الجدول 3). هذا الارتفاع في فاتورة الأجور يمكن امتصاصه عبر 3 قنوات: أرباح أقل (إعادة توزيع الدخل)، أو/و زيادة في إنتاجية العمل.

جدول 3: الزيادة المتوقعة في فاتورة الأجور عند تطبيق الحد الأدنى للأجور على العمال الذين يتقاضون أقل من 1,450 شيكل

الزيادة في فاتورة الاجور (مليون شيكل)	الضفة الغربية	قطاع غزة	الأراضي الفلسطينية
في الشهر	29.3	49.8	79.1
في السنة	351.6	597.6	949.2

المصدر: حسابات الباحث بناءً على بيانات الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2012. قاعدة بيانات مسح القوى العاملة: الربع الثاني، 2012 رام الله

المؤشرات المهمة التي يجب متابعتها في المستقبل، والتي يمكن على اساسها تقرير نجاح أو فشل قرار فرض حدود دنيا للاجور في الاراضى الفلسطينية، هي المؤشرات الثلاثة التالية:

- ♦ درجة الالتزام بتطبيق القرار.
- ♦ أثر زيادة الأجور الدنيا على التشغيل.
- ♦ وأثر زيادة الاجور على الأسعار والتضخم.

صندوق 3: 320 طلب لشاغر "موظفة استقبال"

قام معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني في شهر تموز الماضي، بالإعلان عن شاغر لموظفة استقبال. واشترط المعهد أن يكون في حوزة المتقدمين شهادة دبلوم متوسط مع اتقان مقبول للغة الانكليزية ومعرفة باستخدام الحاسوب. تلقى المعهد 320 طلباً لشغر هذه الوظيفة. وعند التدقيق في الطلبات والسير الذاتية للمتقدمين ظهرت نتائج محبطة تعكس الواقع المؤسف لسوق العمل الفلسطيني.

جدول 1: توزيع المتقدمين لشاغر موظفة استقبال حسب المؤهل الأكاديمي

دبلوم متوسط	بكالوريوس	
71	100	علوم إدارية وإقتصادية
2	92	علوم إنسانية واجتماعية
14	32	علوم تطبيقية
2	1	علوم طبية وصحية
*89	225	المجموع

^{* 6}من المتقدمين يحملون شهادة الثانوية العامة فقط.

- ♦ بلغت نسبة المتقدمين ممن يحملون شهادة البكالوريوس اشغر هذه الوظيفة 70% (انظر الجدول 1).
- ♦ يلاحظ من الجدول أن معظم حملة البكالوريس المتقدمين لوظيفة "موظفة استقبال" هم خريجون من كليات العلوم الادارية والانسانية.
 على الرغم من أن 32 متقدماً يحملون شهادة البكالوريس في العلوم التطبيقية.
- ♦ إن نحو 69% من حملة البكالوريوس المتقدمين للوظيفة هم خريجون حديثون من الجامعات (2010–2012)، في حين أن 30% هم خريجين جامعين لما قبل 2010. ولكن العكس هو الصحيح تقريباً بالنسبة لحملة الدبلوم المتوسط، إذ أن 64% من المتقدمين هم خريجون قبل العام 2010.
 - ♦ أن 8% من المتقدمين لشغر الوظيفة هم من الذكور.
- ♦ أن 86% من المتقدمين لشغر الوظيفة عاطلون عن العمل، في حين أن 14% يعملون حالياً ويرغبون بتغيير وظيفتهم أو مكان عملهم.

تعكس هذه النتائج واقع الشباب وخريجي الجامعات الفلسطينية والبطالة العالية التي تتقشى بينهم حيث بلغ معدل البطالة في أوساط خريجي الجامعات والمعاهد (الذين يحملون دبلوم متوسط فأعلى) نحو 27.2% في الربع الثاني من العام 2012. وهذا ما يدفع الكثير منهم إلى البحث عن أي فرصة للعمل حتى وإن كانت في غير مجال تخصصهم أو تتطلب مؤهل أكاديمي أقل من مؤهلاتهم. كما أنها تعكس بعض التحولات في المعايير الاجتماعية، إذ أن 26 رجل تقدموا الشغر وظيفة "موظفة استقبال"!

3- المالية العامة 15

تشير البيانات المالية إلى تراجع الوضع المالي للسلطة الفلسطينية خلال الربع الثاني من العام 2012. ويمكن إيجاز التطورات في أداء المالية العامة خلال هذا الربع مقارنة مع الربع السابق كما يلى:

♦ ارتفاع العجز الجاري إلى 280.7 مليون دو لار، أو ما
 يعادل 11% من الناتج المحلي الإجمالي، مقابل عجز
 بلغت نسبته 4.8 % في الربع السابق.

¹⁵ بيانات العمليات المالية منشورة بالشيكل وقد تم أخذ سعر الصرف الشهري المعتمد لدى المصدر وتحويلها للدولار ومن ثم احتساب المجاميع الشهرية لكل ربع. البيانات الواردة بخصوص الربع الثاني من العام 2012 هي بيانات أولية صادرة عن وزارة المالية الفلسطينية وهي عرضة للتحديث والتتقيح. الأرقام بين أقواس هـــي ذات اشارة سالبة.

- ♦ ارتفاع ملحوظ في إجمالي النفقات العامة بنحو
 15.4% (إلى 828.3 مليون دولار)، جراء ارتفاع
 نفقات غير الاجور.
- ارتفاع ملحوظ في الرصيد القائم من الدين العام بنسبة
 وصلت 5% (ليستقر عند 2,339.4 مليون دولار).

أما عند المقارنة مع الربع المناظر من العام السابق، فإن إجمالي الايرادات المحلية انخفضت بنحو 7%. كما انخفضت النفقات العامة بنحو 7% خلال نفس الفترة.

ونظراً لارتفاع المنح والمساعدات بنحو 60% بين الربعين المتناظرين، فإن هذا أدى إلى انخفاض العجز الكلي بعد المساعدات بمقدار 54% (إلى 94 مليون دولار). ومن الضروري التنبيه إلى أن هذه الأرقام هي أرقام الموازنة على الأساس النقدي، وهي تختلف عن الأرقام على أساس "الالتزام"، أي أن هذه الأرقام لا تأخذ بعين الاعتبار الالتزامات المتراكمة على السلطة والتي لم تقم بتسديدها فعلياً كما سوف يتضح في الفقرة 3-4.

ويعرض الجدول 3-1 خلاصة التطورات المالية لموازنة السلطة الفلسطينية وفقاً للأساس النقدي خلال الربع الثاني من العام 2012:

جدول 3-1: خلاصة الوضع المالي للسلطة الفلسطينية خلال الربع الثاني 2012

مليون دولار))					
2012			20	11		البيان
الربع الثاني	الربع الاول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	5 -
734.5	770.8	668.3	1,005.0	683.4	796.9	إجمالي الإيرادات العامة والمنح (صافي)
496.8	559.6	514.2	545.2	536.1	580.6	إجمالي الإيرادات المحلية (صافي)
501.3	559.8	514.2	545.2	538.7	591.5	الإيرادات المحلية
99.8	153.5	123.3	102.5	121.6	134.8	الإيرادات الضريبية
48.2	48.6	41.2	66.1	68.4	44.4	الإيرادات غير الضريبية
353.2	357.7	349.7	376.6	348.8	412.3	إير ادات مقاصة
4.5	0.2	-	-	2.6	10.9	ارجاعات ضريبية
237.7	211.2	154.1	459.8	147.3	216.3	الإيرادات الخارجية (منح ومساعدات)
204.5	197.0	132.6	362.9	122.0	191.1	لدعم الموازنة
33.2	14.2	21.5	96.9	25.2	25.2	لدعم المشاريع التطويرية
828.3	717.7	809.2	764.6	889.5	793.5	إجمالي النفقات العامة
777.5	675.3	734.8	715.5	780.0	730.4	النفقات الجارية، ومنها:
420.4	403.0	393.6	409.4	448.8	427.2	الأجور والرواتب
324.3	233.0	293.4	277.8	301.5	270.1	نفقات غير الأجور
32.9	39.3	47.9	28.3	29.8	33.1	صافي الإقراض
50.8	42.4	74.4	49.1	109.4	63.2	النفقات التطويرية
17.6	28.1	52.9	(47.7)	84.2	38.0	ممولة من قبل الخزينة
33.2	14.2	21.5	96.9	25.2	25.2	ممولة من قبل الدول المانحة
(280.7)	(115.7)	(220.6)	(170.3)	(243.9)	(149.8)	العجز/الفائض الجاري
(331.5)	(158.1)	(295.0)	(219.4)	(353.4)	(213.0)	العجز/الفائض الكلي (قبل المنح والمساعدات)
(93.8)	53.1	(140.9)	240.4	(206.1)	3.3	العجز/الفائض الكلي (بعد المنح والمساعدات)
93.8	(53.1)	140.9	(240.4)	206.1	(3.3)	التمويل
94.8	(56.7)	134.2	(229.7)	183.4	13.1	صافي التمويل من المصارف المحلية
(1.0)	3.6	6.7	(10.6)	22.8	(16.5)	الرصيد المتبقي

المصدر: البيانات المنشورة في التقارير المالية الصادرة عن وزارة المالية الفلسطينية (أساس نقدي) – جدول رقم (3).

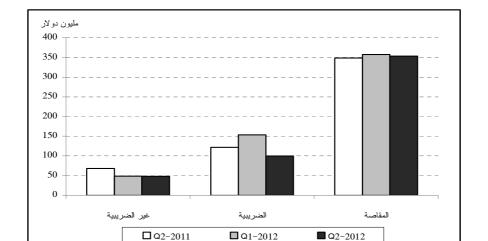
1-3 تحليل بنود الإيرادات والمنح

تراجعت الإيرادات العامة والمنح بنسبة 4.7% خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة مع الربع السابق لتبلغ حوالي 734.5 مليون دولار، جراء تراجع الإيرادات المحلية الصافية، وبالمقابل ارتفعت المنح والمساعدات الخارجية بمقدار 12% خلال نفس الفترة. وعند استعراض مكونات إجمالي الإيرادات المحلية تشير البيانات إلى استحواذ إيرادات المقاصة على حصة الأسد بنسبة 5.07% تليها الإيرادات الضريبية بنسبة 20%، تليها الإيرادات غير الضريبية بنسبة 5.9%، لتبقى هذه الحصص حول معدلها للأرباع السابقة.

فيما يخص إيرادات المقاصة فقد تراجعت خلال الربع الثاني من عام 2012 بنسبة 1.2% مقارنة بالربع السابق، لتبلغ 353.2 مليون دولار. غير أنها كانت أعلى بنسبة 1.3% مقارنة بالربع المناظر من عام 2011. وبشكل عام فإن مساهمة إيرادات المقاصة في الإيرادات المحلية الصافية هي في تحسن منذ العام 2010، فقد ارتفع

المستحق منها شهرياً للسلطة الفلسطينية بالمعدل من 105 مليون دولار إلى 121 مليون دولار خلال النصف الأول من العام 2012.

وفيما يتعلق بالإيرادات الضريبية فقد تراجعت في الربع الثاني مقارنة بالربع الأول بنسبة 35% لتبلغ 9.98 مليون دو لار. ويعود التراجع إلى أن الربع الأول من بداية كل عام يشهد استحقاق ضريبتي الدخل والأملاك مما يجعل قيمة المتحصلات أعلى عند المقارنة مع باقي أرباع السنة 11. ولكن الإيرادات الضريبية خلال الربع الثاني انخفضت بمقدار 18% عن مثيلها في الربع المناظر من العام الماضي. وهو أمر مثير للقلق خصوصاً في ظل السياسات الحكومية الهادفة إلى زيادة مصادر التمويل المحلي لسد العجز المزمن في ميزانية الحكومة. أما فيما يخص الإيرادات غير الضريبية فقد تراجعت بشكل طفيف خلال الربع الثاني من العام 2012 بنسبة أقل من 1% مقارنة بالربع السابق لنبلغ 48.2 مليون دو لار.



شكل 3-1: هيكل الإيرادات المحلية

المصدر: البيانات المنشورة في التقارير المالية الصادرة عن وزارة المالية الفلسطينية

¹⁶ إيرادات المقاصة يتم تحصيلها بالشيكل، وعليه فإن القيمة الاسمية لهذا البند مقوماً بالدولار نتأثر بشكل كبير بتذبذبات سعر صرف الدولار مقابل الشيكل، فعند النظر في التطورات على إيرادات المقاصة ما بين الربعين المتناظرين كما تم تحصيلها بالشيكل فقد بلغ الارتفاع فيها قيمة أعلى من ذلك وصلت إلى نحو 12.3%.

أو وفقاً لأساس الإلتزام بلغت ضريبة الدخل لهذا الربع حوالي 121.4 مليون شيكل بانخفاض نسبته 58.4% عن الربع السابق، كما تراجعت ايرادات الجمارك من نحو 60.4 مليون شيكل خلال الربع الاول لتبلغ 28.1 مليون شيكل في الربع الثاني من العام 2012، أما ايرادات ضريبة الاملاك فقد تراجعت من نحو 7.3 مليون شيكل لتبلغ حوالي 1.1 مليون شيكل خلال نفس الفترة.

أما فيما يتعلق بمصادر التمويل الخارجية (المنح والمساعدات) المخصصة لدعم الموازنة والمشاريع التطويرية، فقد ارتفعت خلال الربع الثاني من عام 2012 بنحو 12.5% لتبلغ حوالي 237.7 مليون دولار، ويعود

ذلك إلى تحويل المنح العربية، وزيادة الدعم التطويري. علماً أن هذه المنح والمساعدات كانت أعلى من نظيرتها في العام السابق بنحو 61.4%.

جدول 2012: مؤشرات الإيرادات العامة والمنح خلال الربع الثاني 2012

20	2012 2011		2012		2 2011			elN
الربع الثاني	الربع الاول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	البيان		
496.8	559.6	514.2	545.2	536.1	580.6	إجمالي الإيرادات المحلية (صافي) مليون دولار		
67.6	72.6	76.9	54.2	78.5	72.9	نسبة إلى إجمالي الإيرادات والمنح (%)		
63.9	82.9	70.0	76.2	68.7	79.5	نسبة إلى النفقات الجارية (%)		
19.3	23.1	20.5	21.5	20.6	24.8	نسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي (%)		
237.7	211.2	154.1	459.8	147.3	216.3	الإيرادات الخارجية (منح ومساعدات) مليون دو لار		
32.4	27.4	23.1	45.8	21.5	27.1	نسبة إلى إجمالي الإيرادات والمنح (%)		
30.6	31.3	21	64.3	18.9	29.6	نسبة إلى النفقات الجارية (%)		
9.3	8.7	6.1	18.2	5.7	9.3	نسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي (%)		
2567.9	2,421.8	2,511.8	2,530.9	2,601.8	2,337.6	إجمالي الناتج المحلي (مليون دولار) *		

المصدر: جدول رقم (3-1)

ذهبت معظم المساعدات (86%) إلى دعم الموازنة. وارتفعت هذه بنسبة 3.8% ما بين الربعي المتتالبين وبنسبة 67.6% ما بين الربعين المتناظرين، لتبلغ حوالي 204.5 مليون دولار. توزعت بين الآلية الفلسطينية الأوروبية "بيجاس" بحوالي 42. هليون دولار، والبنك الدولي 81.4

مليون دولار، ومنح عربية من الجزائر بحوالي 69.4 مليون دولار ونحو 11.8 مليون دولار تم تقديمها من فرنسا. أما الشق المتعلق بالدعم التطويري فقد بلغ لهذا الربع حوالي 33.2 مليون دولار أو ما يعادل 14% من إجمالي المنح والمساعدات (انظر الجدول 3-2).

جدول 3-3: المنح والمساعدات الخارجية المقدمة للسلطة الفلسطينية خلال الربع الثانى 2012

(مليون دولار)

20	12		201	•111		
الربع الثاني	الربع الاول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	البيان
204.5	197.0	132.6	362.9	122.0	191.1	التمويل لدعم الموازنة
69.4	30.1	0.0	207.3	26.0	52.9	منح عربية
135.1	166.9	132.6	155.6	96.1	138.1	منح دولية
33.2	14.3	21.4	96.9	25.2	25.1	التمويل التطويري
237.7	211.3	154.1	459.8	147.3	216.2	إجمالي التمويل الخارجي

المصدر: جدول رقم (7) - جدول الدعم الخارجي.

يلاحظ أن حصة المساعدات الخارجية من إجمالي الإيرادات والمنح هي في تراجع مستمر (من 61% في الربع الأول من العام 2008 إلى حوالي 32% خلال الربع الحالي)، وبالمقابل فقد ارتفعت حصة الجباية المحلية خلال نفس

الفترة من 39% إلى حوالي 68%. وفي ذلك إشارة إلى تزايد اعتماد الحكومة الفلسطينية على مصادر التمويل الذاتي لتمويل إنفاقها العام وتقليص الاعتماد على الدعم الخارجي.

^{*} مصدر البيانات: الجهاز المركزي للاحصاء الفلسطيني.

2-3 تحليل بنود النفقات العامة

شهدت النفقات العامة (الجارية والتطويرية) ارتفاعاً بنسبة 15.4% خلال الربع الثاني من عام 2012 لتبلغ حوالي 828.3 مليون دولار (32.3% من الناتج المحلي الإجمالي). وقد جاء الارتفاع في النفقات العامة على خلفية ارتفاع النفقات الجارية، وبشكل خاص مدفوعات غير الأجور. وقد جاء الارتفاع في بند غير الأجور بسبب ارتفاع النفقات التحويلية والتشغيلية بحيث ارتفعت النفقات على مراكز المسؤولية للسلطة الفلسطينية كما ارتفعت تحويلات السلطة الفلسطينية كما ارتفعت الخدمات الاجتماعية التي تتم عبر الوزارات.

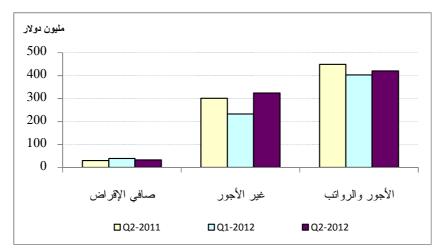
ازداد الانفاق الجاري للسلطة الفلسطينية في الربع الثاني مقارنة بالربع السابق بنحو 15% ليبلغ 777.5 مليون دولار. ويعزى الارتفاع في الإنفاق الجاري بالدرجة الأساس إلى قيام السلطة الفلسطينية برفع انفاقها على النفقات التحويلية والتشغيلية بالاضافة الى زيادة الانفاق على الأجور. وتستقطع الأجور والرواتب بنحو 45% من النفقات الجارية. ولقد ارتفعت فاتورة الرواتب بنحو 4.3% مقارنة بالربع السابق نتيجة استحداث وظائف وتعيينات جديدة.

جدول 3-4: مؤشرات النفقات العامة خلال الربع الثاني 2012

20	12		20	11	البيان	
الربع الثاني	الربع الاول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	<u>رسيب</u> ،
777.5	675.3	734.8	715.5	780.0	730.4	النفقات الجارية (مليون دولار)
93.9	94.1	90.8	93.6	87.7	92.0	نسبة إلى إجمالي النفقات العامة (%)
30.3	27.9	29.3	28.3	30.0	31.2	نسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي (%)
50.8	42.4	74.4	49.1	109.4	63.2	النفقات التطويرية (مليون دولار)
6.1	5.9	9.2	6.4	12.3	8.0	نسبة إلى إجمالي النفقات العامة (%)
2.0	1.8	3.0	1.9	4.2	2.7	نسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي (%)

المصدر: جدول 3-1

شكل 3-2: هيكل النفقات الجارية



المصدر: البيانات المنشورة في التقارير المالية الصادرة عن وزارة المالية الفلسطينية

وتجدر الإشارة أن قيمة فاتورة الرواتب النقدية (أي التي دفعت فعلياً) بلغت 420 مليون دولار. وهذه دون مستوى الالتزام (أي الرواتب التي يتوجب دفعها) بحوالي 38 مليون دولار، وهو نفس النقص تقريباً الذي عانت منه الخزينة في

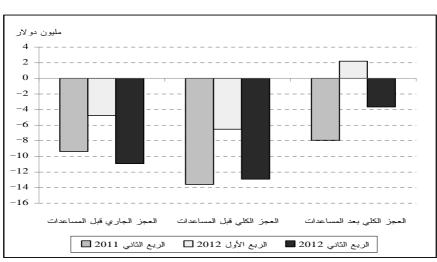
الربع السابق. ويعزى هذا النقص النقدي المتكرر في تغطية القيمة الفعلية لفاتورة الرواتب إلى الأزمة المالية وضعف السيولة المتاحة للخزينة 18.

النقص النقدي في تغطية فاتورة الرواتب الفعلية حوالي 26.6 مليون دو لار بالمتوسط لكل ربع من أرباع العام 2011.

أما الإنفاق على صافي الإقراض فقد سجل تراجعاً ملحوظاً بنحو 16.4% خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة مع الربع السابق ليبلغ نحو 32.9 مليون دو لار. علماً أن الوزن النسبي لهذا البند من الإنفاق الجاري قد انخفض منذ بداية العام 2008 من نحو 13% إلى ما يقارب 5%. وارتفعت النققات التطويرية أيضاً لتبلغ 50.8 مليون دو لار مقارنة مع 42.4 مليون دو لار خلال الربع السابق. علماً أن المخصص من المنح والمساعدات الخارجية نقداً للتمويل التطويري بلغ 33.2 مليون دو لار.

3-3 الفائض/العجز المالى

أدى ارتفاع النفقات الجارية وتراجع إجمالي الإيرادات المحلية (الصافية)، إلى ارتفاع العجز الجاري خلال الربع الثاني ليبلغ حوالي 280.7 مليون دو لار مقارنة مع 115.7 مليون دو لار خلال الربع السابق. وهو أيضاً أعلى من نظيره في العام 2011 (حوالي 244 مليون دو لار). وشكّل هذا العجز حوالي 11% من الناتج المحلي الإجمالي مقارنة مع 8.4% في الربع الأول من العام 2012.



شكل 3-3: مؤشرات العجز المالي كنسبة لإجمالي الناتج المحلي الاسمي

المصدر: جدول 3-1.

أما على صعيد العجز الكلي (جاري وتطويري) قبل المنح والمساعدات فقد بلغ حوالي 331.5 مليون دولار (13% من الناتج المحلي الإجمالي مقارنة مع 6.5% للربع السابق). أما فيما يخص رصيد الموازنة بعد المنح والمساعدات، فقد سجل عجزاً بحوالي 93.8 مليون دولار في الربع الثاني مقارنة مع فائض بحوالي 53.1 مليون دولار دولار في الربع الأول وعجز بلغ 206.1 مليون دولار خلال الربع المناظر من العام السابق.

دو V(r) وتوزّع هذا بين متأخرات كإرجاعات ضريبية بحوالي 21 مليون دو V(r) ومتأخرات لصالح القطاع الخاص (62.7 مليون دو V(r) ومتأخرات الأجور والرواتب (38 مليون دو V(r) ومتأخرات تخص الإنفاق التطويري (9.7 مليون دو V(r) بالمقابل بلغت المطلوبات لصالح السلطة الفلسطينية نحو 22.3 مليون دو V(r) بذلك صافي تراكم المتأخرات على السلطة خلال الربع الثانى ما يعادل 109 مليون دو V(r)

3-4 صافي تراكم المتأخرات - الفائض/العجز المالي ما بين الأساس النقدي وأساس الالتزام

بلغ إجمالي تراكم المتأخرات على السلطة الفلسطينية خلال الربع الثاني من العام 2012 حوالي 131.4 مليون

وعند إضافة صافي تراكم المتأخرات (109 مليون دولار) إلى العجز الجاري على الأساس النقدي (281 مليون دولار) يكون رصيد العجز الجاري وفقاً لأساس الالتزام حوالي 390 مليون دولار.

بند صافي تراكم المتأخرات = المطلوبات لصالح السلطة الفلسطينية ناقص الالتزامات المستحقة عليها. ويعبر هذا البند عن السيولة لدى السلطة، حيث أن انخفاض قيمته تدل على تحسن وضع السيولة والعكس صحيح.

²⁰¹ تجدر الإشارة إلى أن تخلف الخزينة عن دفع الإرجاعات الضريبية مستمر بشكل متواصل منذ بداية العام 2011.

ويدلل تراكم المتاخرات على السلطة الفلسطينية بأنها ما زالت تعاني من صعوبات في سد فجوة التمويل بالاعتماد على الموارد المالية المتاحة من دون الحصول على دعم إضافي عاجل من المانحين الدوليين. ومن المتوقع أن يؤدي

تراكم المتاخرات إلى الحد من قدرة السلطة الفلسطينية على تخفيض دينها العام أو الحصول على مصادر تمويل أخرى نظراً لارتفاع المخاطر والتكاليف.

2011

ساهمت إيرادات المقاصة (على أساس الالتزام) بنحو

63.8% و 74.2% من إجمالي الإيرادات المحلية خلال

الربعين الأول والثاني من العام 2012، على التوالي. وعند

إضافة المساعدات الخارجية للموازنة فإن حصة إيرادات

المقاصة تتخفض إلى نحو 46.3% و50.2% على التوالي للربعين المتتاليين. وكما يتضح أيضاً من الجدول أعلاه، فقد

شكلت إيرادات المقاصة حوالي 14.4% نسبة لإجمالي

الناتج المحلى خلال الربع الثاني من العام 2012.

مليون دو لار 546.8 600 500 400 300 150.3 200 109.1 100

Q1-2012

شكل 3-4: التطورات الربعية على صافى تراكم المتأخرات 21

المصدر: البيانات المنشورة في التقارير السنوية الصادرة عن وزارة المالية الفلسطينية

Q2-2012

3-5 ايرادات المقاصة

يعرض الجدول 3-5 التطورات الربعية في إيرادات المقاصة وفقاً لأساس الالتزام. ويتضح من الجدول أن الإيرادات بلغت حوالى 369.7 مليون دولار خلال الربع الثاني العام 2012 (ارتفاع 3.5% عن الربع السابق ونمو محدود ب 1.2% مقارنة بالربع المناظر). وتجدر الإشارة ارتفاع ايرادات ضريبة القيمة المضافة بنحو 6.6% هو مصدر الارتفاع الرئيس في ايرادات المقاصة.

هنا إلى أن التحويلات النقدية لمستحقات المقاصة من قبل الجانب الإسرائيلي قد جاءت دون مستوى الالتزام بحوالي 16 مليون دو لار. وعند النظر في مكونات المقاصة يُلاحظ

متساوية، الثلث تقريباً لكل بند.

كما يلاحظ أيضاً أن مساهمة المكونات الرئيسية الثلاث في إيرادات المقاصة (القيمة المضافة والجمارك والمحروقات)

24

²¹ الاختلاف في تقدير هذا البند عنه للأرباع السابقة ناجم عن قيام وزارة المالية بتحديث بياناتها للأرباع السابقة بالكامل.

جدول 3-5: إيرادات المقاصة *

(مليون دولار)

20	12		20	2011		
الربع الثاني	الربع الاول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	البيسان
369.7	357.2	351.3	379.0	365.4	329.6	إيرادات مقاصة
124.0	123.8	126.2	132.6	130.0	115.9	الجمارك
127.5	119.6	112.0	119.2	118.0	104.1	القيمة مضافة
117.8	112.0	112.7	119.2	115.6	109.9	المحروقات
0.0	0	0	0	0	0	ضريبة الشراء
0.8	0.6	0.5	7.0	0	0.6	ضريبة الدخل
-0.5	1.2	-0.1	1.1	1.8	-0.8	أخرى
74.4	63.8	68.3	69.5	68.2	56.8	إير ادات المقاصة نسبة لإجمالي الإير ادات المحلية الصافية (%)
50.2	46.3	52.6	37.7	53.5	41.4	إيرادات المقاصة نسبة لإجمالي الإيرادات العامة والمنح (صافي) (%)
14.4	14.8	14.0	15.0	14.0	14.1	إيرادات المقاصة نسبة لإجمالي الناتج المحلي (%)

المصدر: جداول العمليات المالية، تفاصيل الإيرادات والنفقات ومصادر التمويل (أساس الالتزام)، وزارة المالية.

3-6 الدين العام

شهد الدين العام خلال الربع الثاني من العام 2012 ارتفاعاً ملحوظاً وصل نحو 5% مقارنة بالربع السابق، ليستقر عند حوالي 2.3 مليار دولار، توزع بين دين خارجي بنسبة 48% ودين محلي بنسبة 55%، وقد توزع الدين الخارجي بين مؤسسات مالية عربية بنسبة 56%، مؤسسات دولية وإقليمية بنحو 30%، وقروض ثنائية بنسبة 14%. أما

الدين المحلي فقد كان في أغلبه مستحقاً للجهاز المصرفي علماً أن نحو 14.5% منه جاء لتغطية مستحقات تخص هيئة البترول (انظر الجدول (-6)). وتجدر الإشارة إلى أن خدمة الدين العام لهذا الربع قد بلغت حوالي 4.9 مليون دو لار مقارنة بحوالي 7.3 مليون دو لار للربع السابق.

جدول 3-6: الدين العام خلال الربع الثاني 2012

(مليون دولار)

	(3-3-03	(
2012				20	11	*111	
	الربع الثاني	الربع الاول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	البيان
	1,213.4	1,101.7	1,098.5	827.7	1,123.7	907.3	أ- الدين المحلى
	546.1	481.4	506.1	376.9	433.4	402.6	قروض البنوك
	320.2	162.8	168.5	167.0	0	0	(قصير الأجل)
	225.9	318.6	337.6	209.9	0	0	(طويل الأجل)
	482.6	448.0	441.0	302.7	529.9	362.2	تسهيلات بنكية
	482.6	448.0	441.0	302.7	0	0	(قصير الأجل)
	176.4	164.1	142.8	139.3	150.8	133.2	قروض هيئة البترول
	176.4	164.1	142.8	139.3	0	0	(قصير الأجل)
	8.3	8.2	8.6	8.7	9.6	9.2	قروض مؤسسات عامة أخرى
	8.3	8.2	8.6	8.7	0	0	(قصير الأجل)
	1,126.0	1,126.7	1,114.3	1,116.2	1,046.9	1,045.6	ب- الدين الخارجي

^{*} تم استخدام أساس الالتزام كون بيانات جداوله هي الوحيدة التي تحتوي على تفاصيل المقاصة بمكوناتها.

20	12		20	11		
629.1	630.7	617.2	617.3	539.8	539.2	مؤسسات مالية عربية
522.5	522.4	522.4	522.7	444.1	444.1	صندوق الأقصى
56.4	56.3	43.3	42.4	42.2	42.1	الصندوق العربي للنتمية الاقتصادية والاجتماعية
50.2	52.0	51.5	52.2	53.5	53.0	البنك الاسلامي للتنمية
341.2	338.1	341.9	342.4	346.2	346.6	مؤسسات مالية إقليمية ودولية
293.5	295.0	297.0	298.0	300.0	301.0	البنك الدولي
25.3	20.7	22.6	22.1	23.9	23.4	بنك الاستثمار الأوروبي
3.2	3.3	3.3	3.4	3.5	3.5	الصندوق الدولي للتطوير الزراعي
19.2	19.1	19.0	18.9	18.8	18.7	الأوبك
155.7	157.9	155.2	156.5	160.9	159.8	قروض ثنائية
2,339.4	2,228.4	2,212.8	1,943.9	2,170.6	1,952.9	مجموع الدين العام

المصدر: البيانات المنشورة في التقارير السنوية الصادرة عن وزارة المالية الفلسطينية

صندوق 4: اتفاق مبدئى على تعديل ترتيبات المقاصة في بروتوكول باريس

يشكو الطرف الفلسطيني منذ توقيع اتفاق باريس في العام 1994 بين اسرائيل ومنظمة التحرير الفلسطينية، من الإجحاف الذي يلحق به نتيجة "التسرب المالي". والتسرب المالي هو المبالغ التي يتحملها المواطن الفلسطيني (إما على شكل جمارك على المستوردات أو ضرائب غير مباشرة أو ضرائب مشتريات)، والتي تحصلها اسرائيل ولا تعيدها إلى السلطة الوطنية. ولقد حاولت السلطة الوطنية مراراً وتكراراً فتح هذا الموضوع مع الجانب الاسرائيلي من خلال "اللجنة الاقتصادية المشتركة" دون جدوى 22. على أن تطوراً هاماً حول هذا الأمر حدث في نهاية شهر حزيران الماضي في اجتماع ضم رئيس الوزراء ووزير المالية الفلسطينيين ووزير المالية الاسرائيلي، ولقد تم الاتفاق في هذا الاجتماع على عدد من الاجراءات التي يمكن أن تؤدي إلى تقليص النسرب المالي.

بلغت ايرادات المقاصة نحو 1.5 مليار دولار في العام 2011، ويمثل هذا ارتفاعاً بمقدار 20% عن السنة السابقة. تساهم ايرادات المقاصة بنحو 65-70% من إجمالي الايرادات المحلية في الموازنة. وهذه النسبة تعطي فكرة سريعة عن أهمية ايرادات المقاصة في الموازنة الحكومية والاقتصاد الفلسطيني ككل.

مقدار واشكال التسرب المالي 23

يعاني الجانب الفلسطيني من خسارة مالية كبيرة نظراً لأنه لا يسترجع كافة الضرائب غير المباشرة التي يدفعها المستهلكون الفلسطينيون في الضفة والقطاع على السلع التي يستهلكونها. على سبيل المثال لا تسترجع السلطة الوطنية ضرائب المشتريات التي يتم دفعها على السلع والبضائع التي يتم شرائها من إسرائيل (ما عدا بالنسبة للمحروقات). كذلك لا تحصل السلطة الوطنية على الجمارك التي تدفع على البضائع الأجنبية التي تستورد أو لا إلى إسرائيل ثم يعاد تصديرها إلى الضفة والقطاع. هذا إلى جانب خسائر الضرائب المختلفة امفروضة على المشتريات المباشرة لسكان الضفة والقطاع من إسرائيل والتي لا يتم بالطبع توثيقها بفواتير.

وهناك أيضاً الخسائر الكبيرة (ضريبة قيمة مضافة وغيرها من الضرائب غير مباشرة) على مشتريات التجار الفلسطينيين من اسرائيل والتي لا يقوم التجار هؤلاء بتوثيقها بغواتير ووثائق استيراد تحول إلى وزارة المالية الفلسطينية. هذا بالإضافة إلى أن بعض الشركات الفلسطينية نقوم بالاستيراد غير المباشر عبر وسطاء إسرائيليين لتجنب التأخير في التخليص الجمركي والعراقيل الاخرى التي يغرضها موظفو الجمارك الإسرائيليون. وبالعادة يقوم الوسيط بالابلاغ أن هذه الشحنات متوجهة الى اسرائيل وليس إلى الأراضي الفلسطينية، وهكذا فإن الجمارك وضريبة المشتريات والقيمة المضافة على هذه المستوردات، التي يتحملها المواطن الفلسطيني، تذهب إلى الحكومة الاسرائيلية.

²² من المعلوم أن اللجنة الاقتصادية المشتركة، وهي اللجنة المسؤولة عن ملاحقة ومراجعة تطبيق اتفاق باريس، توقفت عن الاجتماع منذ اندلاع الانتفاضة الثانية، ولم تعقد سوى اجتماعاً يتيماً منذ ذاك التاريخ في أيلول 2009. ولكن المطالب الفلسطينية في هذا الاجتماع تركزت على زيادة كميات الكوتا في قوائم A1 وA2 ، دون تحقيق نتائج تذكر.

[.] - من أجل معلومات أوسع عن "التسرب المالي" يمكن مراجعة صندوق كامل حول هذا الموضوع في "المراقب" العدد 25.

عامل آخر يدفع المستوردين الفلسطينيين إلى التقليل من قيمة وارداتهم أو عدم توثيقها، هو السعي لتخفيض ضريبة الدخل التي يتوجب عليهم دفعها (والتي تتحدد قيمتها على ضوء قيمة الواردات). ويؤدي التهرب من الابلاغ عن القيمة الحقيقية للواردات إلى مضاعفة خسائر السلطة الوطنية الفلسطينية.

هناك العديد من الدراسات والأبحاث النظرية التي قامت بها مراكز البحث الفلسطينية والدولية لتوثيق نواقص ومشاكل آلية المقاصة في اتفاق باريس. كما أن هناك العديد من التقديرات لهذا التسرب المالي للضرائب غير المباشرة المدفوعة من قبل المستهلكين الفلسطينيين والمحجوزة من قبل الإسرائيليين. وفي دراسة الاتحاد الأوروبي، قدّر دوماس (1999) أن هذه القيمة تراوحت بين 90 و 140 مليون دو لار في العام 1997 (بنسبة 2006) قدّر التسرب المالي في العام 1997 (بنسبة 2006) قدر التسرب المالي بحوالي 133 مليون دو لار سنوياً (أي ما نسبته 3.2% من الناتج المحلي الإجمالي)²⁵. ومن الجدير بالذكر أن كلا هذين التقديرين يستثني حساب المبالغ الضائعة بسبب المشتريات المباشرة (دون فو اتير) للمستهلكين والتجار في الضافة والقطاع.

الترتيبات الجديدة/ المقترحة في الية المقاصة

لا يخفى أن الأزمة المالية الحادة التي تمر بها السلطة الوطنية كانت أحد الحوافز المهمة وراء السعي للحد من التسرب المالي. ويقول تقرير صندوق النقد الدولي أن زيادة مبالغ المقاصة بمقدار 5% فقط سوف تؤدي إلى سد 75 مليون دولار من العجز في الموازنة الفلسطينية في العام 2012. وأشار التقرير إلى أن اتفاقاً قد تم التوصل إليه بين اللجان الفنية الاسرائيلة والفلسطينية في العام الماضي لسد جزء من الثغرات في آلية حساب وتحويل المقاصة. ولقد تم رفع هذا الاتفاق إلى الحكومة الاسرائيلية لاقراره، ولكن الحكومة لم تستجب لذلك، لا بل أنها ربطت الموافقة بإعادة فتح ملف المفاوضات السياسية 26.

لم يرشح الكثير عن الاجتماع والاتفاق الذي تم توقيعه بين وزير المالية الفلسطيني د. نبيل قسيس ووزير المالية الاسرائيلي يوفال ستينتز، بحضور رئيس الوزراء الفلسطيني، الدكتور سلام فياض. إذ لم يتم نشر نص الاتفاق كاملاً وكل ما يتوفر لدينا هو البيان الصحفي الذي صدر عن وزارة المالية الاسرائيلية، والتقرير الصحفي المقتضب من المتحدث باسم الحكومة الفلسطينية.

يقول التصريح الصحفي الاسرائيلي أن الهدف من الترتيبات الجديدة هو "تسهيل حركة البضائع بين اسرائيل والسلطة الفلسطينية ودعم جهود الطرفين في تقليص التجارة غير المشروعة والتهرب الضريبي". ولقد تمكنا من جمع المعلومات التالية عن بنود الاتفاق وهي تشتمل على ثلاثة نقاط:

1. حساب مقاصة الجمارك وضرائب المشتريات والقيمة المضافة

بدءا من مطلع العام 2013 سوف يتم استبدال آلية حساب الجمارك والضرائب على السلع المستوردة عبر، أو الواردة من، اسرائيل من نظام "البضائع المعلن عنها" إلى البضائع التي يتم ادخالها فعلياً (the actual rather than the reported transfer of goods). وسيتم تحقيق هذا عبر زيادة تبادل المعلومات بين الطرفين. وبشكل خاص سوف يتمكن الموظفون في وزارة المالية الفلسطينية من الاطلاع على أسماء المستوردين الفلسطينيين الذين يخلصوا بضائعهم المستوردة عبر الوكلاء الاسرائيليين. كما تم الاتفاق على اجراءات لتقليص التهريب والتهرب من الضرائب وذلك عبر استخدام التقنيات الحديثة مثل المتابعة الالكترونية للبضائع والأقفال الالكترونية على حاويات المستوردات والمتوجهة إلى السوق الفلسطينية.

2. مناطق تخليص جمركي فلسطينية

عانى الفلسطينيون عبر السنوات الطويلة الماضية من المعاملة الفظة والنكاليف المرتفعة والـتأخير لبضائعهم في مناطق التخليص الجمركي الاسرائيلية. ويسمح الاتفاق الجديد بتأسيس مساحات خاصة للتخليص الجمركي للبضائع الفلسطينية على مناطق العبور بين اسرائيل والضفة. ومن المؤمل أن يساهم هذا في تسهيل الاستيراد من الخارج وتقليص النكاليف والأسعار بالتالي.

3. مد أنبوب لنقل المحروقات

تم الاتفاق أيضا على مد خط لنقل المستقات النفطية مباشرة من اسرائيل إلى أراضي السلطة الوطنية عوضا عن النقل بالشاحنات كما يتم حالياً. وإلى جانب الفوائد البيئية لهذا المشروع، من المؤمل أن يؤدي الأنبوب إلى تقليص تكاليف الشحن والتخزين المرتفعة وإلى

Dumas, J (1999). Fiscal Leakage in the West Bank and Gaza Strip. MEDA Program of the EU.

World Bank (2002). Long Term Policy Options for the Palestinian Economy. West Bank and Gaza Office.

IMF (March, 2012): Recent Experience and Prospects of the Economy of the West Bank and Gaza. Staff report prepared for the meeting of the Ad Hoc Liaison Committee.

نقليص كلفة استيراد الوقود بالتالي. يقدر أحد المصادر أن الاجراءات الجديدة هذه يمكن أن تؤدي إلى زيادة ايرادات السلطة الوطنية بمقدار يتراوح بين 200 و 450 مليون دو لار .²⁷

عقد معهد ماس في السابع والعشرين من أيلول الماضي جلسة "طاولة مستديرة" لمناقشة التعديلات الأخيرة على الترتيبات التجارية في اتفاقية باريس. وشارك في جلسة الحوار هذه السيد يوسف الزمر رئيس مجلس الإيرادات الضريبية في السلطة الفلسطينية. وأكّد السيد الزمر خلال هذا اللقاء أنه على خلاف البيان الإسرائيلي لم يتم حتى الآن التوصل إلى اتفاق حول النقاط موضع البحث. وقال " أن ما حصل لا يمكن تسميته اتفاقاً بل إن ما نشر لا يتعدى كونه أجزاء من رسائل تفاهم متبادلة بين الطرفين الإسرائيلي والفلسطيني. وأن الأمور كافة ما تزال بحاجة الى نقاش مستفيض ومفاوضات شاقة".

صندوق 5: بيجاس: من برنامج مؤقت إلى آلية دائمة؟

يهدف هذا الصندوق إلى التعريف بآلية "بيجاس" وإلقاء نظرة على البرامج التي يتم صرف المساعدات الأوروبية عبرها إلى الأراضي الفلسطينية. قام الاتحاد الأوروبي في العام 2008 بتأسيس برنامج "بيجاس". وكلمة "بيجاس" هي الأحرف الأولى من الاسم الفرنسي (Mécanisme Palestino-Européen de Gestion de l'Aide Socio-Economique - PEGASE)، أي الآلية الفلسطينية-الأوروبية لادارة المعونة الاجتماعية والاقتصادية. وكان من المفترض أن يدوم العمل بهذه الآلية لمدة ثلاث سنوات فقط، ولكنها ما تزال مستمرة حتى اليوم.

ظهر برنامج "بيجاس" كآلية مؤقتة تسمح للاتحاد الأوروبي بالاستمرار في تقديم الدعم المادي والتقني إلى الأراضي الفلسطينية دون المرور عبر حكومة حماس التي جاءت إلى السلطة في العام 2006. ومن المعلوم أن الدول الغربية كانت قد وضعت مجموعة من المطالب واشترطت على حكومة حماس الالتزام بها لاستمرار التعامل الرسمي معها. ولكن حكومة حماس رفضت هذه المطالب، وهو ما أدى الى توقف المساعدات إلى الحكومة المنتخبة، إلى جانب توقف اسرائيل عن تحويل أموال المقاصة. وتم تأسيس "بيجاس" كآلية تمويل بديلة تسمح في الاستمرار في تقديم الدعم إلى الأراضى الفلسطينية دون اشراك حكومة حماس المنتخبة.

تهدف آلية بيجاس، وفقا للبيان الصحفي الذي صدر عن المفوضية الأوروبية في كانون الثاني من العام 2008، إلى "المساهمة في انعاش الاقتصاد الفلسطيني وفي بناء دولة فلسطينية قائمة على أسس السلام والرخاء". وقد تزامن تدشين هذه الآلية مع "خطة الاصلاح والنتمية (2010–2018)" وخليفتها "خطة النتمية الوطنية (2010–2013)" اللتان وضعتهما السلطة الفلسطينية بهدف تهيئة مؤسساتها لتحمل المسؤولية حال اعلان الدولة المستقلة²⁸.

تقوم آلية "بيجاس" بتقديم الدعم عبر قناتين رئيسيتين هما29:

- 1. الدعم الفني والدعم المباشر للمشاريع: ويشتمل هذا على مشاريع واسعة النطاق لمساعدة السلطة في اصلاح الادارة العامة. كما تدعم هذه القناة بناء القدرات في قطاع الحماية الاجتماعية. ويأخذ الدعم الفني شكل التدريب والتأهيل ووضع الدراسات³⁰.
 - 2. الدعم المالي المباشر: يتم تمرير الدعم المالي المباشر عبر 5 برامج محددة ومعرّفة بشكل دقيق. وهذه البرامج هي:

http://www.ft.com/cms/s/0/95f77d30-6df6-11e1-baa5-00144feab49a.html#axzz26zP.

²⁸http://europa.eu/rapid/pressReleasesAction.do?reference=MEMO/08/46&format=HTML&aged=0&language=EN&guiLanguage= en

²⁹ جميع الأرقام الواردة في هذا الصندوق مأخوذة من التقرير الصادر مؤخراً عن المغوضية الاوروبية والذي يقيم أداء آلية بيجاس خلال الفترة 2008–2011. European Commission (2012). External Evaluation of PEGASE 2008-2011 For West Bank and Gaza. Retrieved from http://www.lacs.ps/documentsShow.aspx?ATT_ID=5820

http://www.eurojar.org/en/euromed-projects-actions/pegase-help-building-palestinian-state-promoting-good- governance-and-rule-l

- ♦ مساعدة الأسر الفلسطينية المحتاجة: ويدعم هذا البرنامج التحويلات النقدية التي تشرف عليها وزارة الشؤون الاجتماعية المساعدة الأسر الفلسطينية الفقيرة. إذ يقوم بدفع مساعدات ربعية (كل 3 أشهر) إلى الأسر الفلسطينية التي تعيش في فقر مدقع. وقد تم انفاق 111.3 مليون يورو عبر هذا البرنامج بين شباط 2008 وشباط 2011. وبلغ عدد المستفيدين منه نحو 93 ألف أسرة مع نهاية 2011. كما يقوم الاتحاد الأوروبي عبر هذا البرنامج بتقديم المساعدة التقنية لوزارة الشؤون الاجتماعية لتحديث واصلاح برنامج التحويلات النقدية. وضمت الإنجازات في هذا المجال إنشاء قاعدة بيانات وطنية موحدة الفقر، واعتماد منهجية لاستهداف الفقراء. وبالرغم من التوسع في استهداف الفقراء إلا أن التغطية ما زالت محدودة، وتركّز على الأسر التي تقع تحت خط الفقر المدقع فقط. .
- دفع رواتب الموظفين والمتقاعدين: يساهم هذا البرنامج بدفع رواتب موظفي الخدمة المدنية (أي موظفي الوزارات) من جهة، ودفع التحويلات للمتقاعدين من جهة أخرى. وفي الفترة بين شباط 2008 وشباط 2011 استفاد من هذا البرنامج 81% من موظفي الخدمة المدنية، أي 74,300 شخص. وتشمل المجموعات الرئيسية المستفيدة الكادر الطبي والمعلمين اللذين حصلا على 15% و 46% من مجموع المدفوعات. إضافة الى ذلك، استفاد حوالي 10,250 متقاعداً من هذا البرنامج. وقد بلغت الأموال الموزعة من خلال هذا البرنامج ما بين شباط 2008 وشباط 2011 نحو 649 مليون يورو.
- ♦ دفع رواتب الشرطة والدفاع المدني: تم دفع 15.09 مليون يورو ما بين شباط 2008 وشباط 2011 لضمان استمرار هذه الخدمات المدنية.
- ♦ تسديد ديون السلطة للقطاع الخاص واعادة اعمار غزة: تم اطلاق هذا البرنامج في العام 2009 من أجل توفير الدعم المالي للشركات التي دُمِّرت أو تضررت اثر العدوان الإسرائيلي على غزة. وهدف البرنامج إلى تسديد ديون السلطة الوطنية واعادة تحفيز التجارة والنشاط الاقتصادي في القطاع الخاص. ويضم البرنامج نوعين من المبادرات:
- إعادة تأهيل القطاع الخاص: تم توزيع 9.6 مليون يورو منذ بداية هذا البرنامج حتى كانون الثاني من العام الماضي على الشركات المتضررة من الأحداث والحرب. وتضمن التمويل شراء الماكنات، والأثاث ومعدات المكاتب، بالإضافة إلى مواد البناء. وقد توزع التمويل في هذا المشروع على عدة قطاعات، لكنه لم يشمل قطاع الزراعة (الذي كان من المفترض أن يقوم ممولون آخرون بتمويله). ونظراً لنجاح هذا البرنامج، فقد تقرر استخدامه نموذجاً ليطبق في مجال القطاع الزراعي في مناطق "ج" في الضفة الغربية في 2012.
- تسدید جزء من دیون السلطة إلى القطاع الخاص. وقد تم صرف 27.63 ملیون یورو على هذا البرنامج في الفترة ما بین شباط 2008 وكانون الثاني 2011.

ويلخص الجدول 1 قيمة المساعدات الأوروبية (الدعم المالي المباشر) المقدمة إلى الأراضي الفلسطينية من خلال آلية "بيجاس" خلال الفترة 2008-2011. يتضح من الجدول أن "بيجاس" ضخت مساعدات مالية مباشرة إلى الأراضي الفلسطينية خلال الفترة 2008-2011 بمقدار يزيد على مليار يورو. وأن نحو 65% من هذا المبلغ ذهب لتمويل رواتب الموظفين ومعاشات المتقاعدين.

جدول1: الدعم المالي المباشر عبر آلية "بيجاس" خلال 2008-2011 (مليون يورو)

حجم المساعدات المقدمة	القطاع
196.82	دعم الخدمات العامة الأساسية
111.3	دعم الأسر الفلسطينية المحتاجة
649.08	رواتب الموظفين والمتقاعدين
15.09	رواتب الشرطة والدفاع المدني
37.23	تسديد ديون السلطة للقطاع الخاص واعادة اعمار غزة
1,009.52	المجموع

المصدر: http://www.lacs.ps/documentsShow.aspx?ATT_ID=5820

29

³¹ معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (ماس). الضمان الاجتماعي في الأراضي الفلسطينية: الوضع الراهن والتحديات دراسة استكشافية (2012).
32 http://ec.europa.eu/europeaid/where/neighbourhood/country-cooperation/occupied_palestinian_territory/occupied-palestinian_territory.en.htm

4− القطاع المصرفي³³

شهد مجموع صافي موجودات/مطلوبات المصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية هبوطاً بنسبة 1.2% نهاية الربع الأول من الثاني من العام 2012 مقارنة مع نهاية الربع الأول من نفس العام، مقابل نمو بنسبة 2.47% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام 2011. وفيما يلي تلخيص لأهم التغيرات التي طرأت على البنود الرئيسة لجانبي الميزانية المجمعة للمصارف خلال الربع الثاني 2012 مقارنة مع الربع الذي سبقه:

جانب الأصول:

- تراجع الأرصدة الخارجية للمصارف بنسبة 16% .
- ♦ نمو أرصدة المصارف لدى سلطة النقد بنسبة 4.1%.
- ارتفاع أرصدة المصارف داخل فلسطين بنسبة 0.7%
 - ♦ ارتفاع مجموع صافي الاستثمارات بنسبة 1.9%.

جانب الخصوم:

- \diamond تراجع إجمالي الودائع بنحو 0.7%.
- ♦ ترجع ودائع الجمهور (العملاء) بنحو 1.9%
- ♦ ارتفاع أرصدة سلطة النقد لدى المصارف بنسبة
 ♦ 21.4%.
 - ♦ تراجع صافى حقوق الملكية بنسبة 1.6%

من ناحية أخرى، بقي عدد المصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية ثابتاً عند 18 مصرفاً، لكن بزيادة فرع واحد ليصل عدد الفروع والمكاتب مع نهاية الربع الثاني إلى 227 (163 فرع و 64 مكتب) منتشرة في الأراضي الفلسطينية.

4-1 التطورات الرئيسة في الميزانية المجمعة للمصارف

يلخص الجدول 4-1 البنود الرئيسة للميزانية المجمعة للمصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية. وفيما يلي عرض لأهم التطورات على جانبي الأصول والخصوم على حد سواء.

1. جانب الأصول (الموجودات)

انخفض صافي الموجودات بقيمة 105.7 مليون دو لار وبنسبة 1.2% خلال الربع الثاني من العام 2012 مقارنة مع الربع الأول من نفس العام. وعند المقارنة مع الربع المناظر من العام 2011 يلاحظ أن تلك الموجودات ارتفعت بنحو 2.4% أو ما يعادل 208.2 مليون دو لار. وبالنظر إلى البنود الرئيسة لموجودات المصارف، يلاحظ أن صافي التسهيلات الائتمانية المباشرة ارتفع بنسبة 5% وبقيمة 189 مليون دو لار، مقابل تراجع إجمالي الأرصدة لدى سلطة النقد والمصارف بنسبة 9.3% وبقيمة 335.5 مليون دو لار مقارنة بالربع السابق من نفس العام. في المقابل ارتفع بند النقدية بنحو 16.3% ليبلغ 602.8 مليون دو لار.

كما يلاحظ انخفاض في محفظة الأوراق المالية بنحو 9.5 مليون دولار نتيجة لانخفاض محفظة الأوراق المالية للستثمار بحوالي 9.3 مليون دولار ومحفظة الأوراق المالية للمتاجرة بنحو 200 ألف دولار. بالمقابل ارتفع بند الاستثمارات بنحو 2%. ويعزى هذا الارتفاع إلى زيادة الاستثمار في الشركات الشقيقة $^{4.3}$ بنحو 4.3 مليون دولار ويوضح وانخفاض حصص الأقلية بنحو 1.6 مليون دولار. ويوضح الشكل $^{4-1}$ توزيع موجودات المصارف نهاية الربع الثاني من العام 2012.

³³ بيانات أولية قابلة للتعديل.

³⁴ تعرف الشركة الشقيقة، حسب قانون المصارف، على أنها الشركة التي يسيطر فيها المصرف على (20%-50%) من الأسهم أو القوة التصويتية؛ أو هي الشركة التي تشترك مع المصرف في كونهما مسيطر عليهما من قبل شخص آخر بنسبة تتراوح ما بين (20% إلى أقل من 50%) من الأسهم أو القوة التصويتية دون أن يصدر عن الشخص المسيطر قوائم مالية.

جدول 4-1: الميزانية المجمعة للمصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية للفترة من الربع الثانى -2011 الربع الثانى -2011

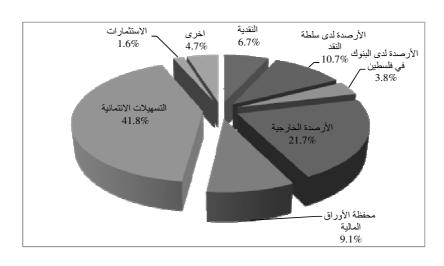
(مليون دولار)

2012			2011		البيان
الربع الثاني	الربع الأول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	بيان الميزانية
9,045.4	9,151.1	9,110.3	8,860.5	8,837.2	مجموع صافي الأصول $^{(1)}$
3,783.6	3,594.5	3,482.8	3,215.2	3,434.8	التسهيلات الائتمانية المباشرة
3,264.8	3,600.3	3,743.7	3,722.2	3,502.2	الأرصدة لدى سلطة النقد والمصارف
963.6	925.3	940.9	927.9	947.6	– أرصدة لدى سلطة النقد
340.4	337.9	335.3	259.3	291.8	 الأرصدة لدى المصارف في فلسطين
1960.9	2337.0	2467.5	2535.0	2262.8	- أرصدة المصارف في الخارج
820.2	829.7	826.3	629.5	582.0	محفظة الأوراق المالية
602.8	518.5	496.7	545.4	539.6	النقدية والمعادن الثمينة
176.6	175.1	171.3	163.3	152.9	الأصول الثابتة
144.1	141.4	137.4	310.2	311.5	الاستثمارات
6.4	6.1	5.9	5.2	5.4	القبولات المصرفية
246.9	285.6	246.2	269.5	308.7	الأصول الأخرى
9,045.4	9,151.1	9,110.3	8,860.5	8,837.2	مجموع صافي المطلوبات ⁽²⁾
6,911.5	7,045.4	6,972.5	6,820.5	6,950.3	إجمالي ودائع الجمهور
1,212.4	1,232.3	1,182.0	1,156.3	1,131.7	حقوق الملكية
582.0	530.5	646.5	474.8	452.8	أرصدة سلطة النقد والمصارف
185.6	186.7	171.1	173.8	167.1	مخصص ضرائب وأخرى
142.3	141.8	122.0	217.4	117.5	المطلوبات الأخرى
11.6	14.5	16.2	17.7	17.8	القبولات المنفذة والقائمة

المصدر: سلطة النقد الفلسطينية- الميزانية المجمعة للمصارف

(1)، (2) تمثل إجمالي الأصول (المطلوبات) مطروحاً منها المخصصات.





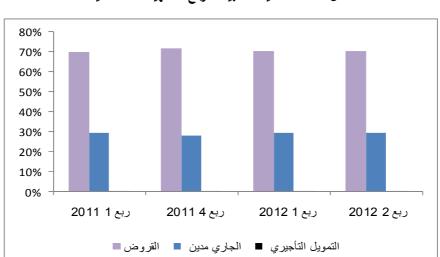
المصدر: سلطة النقد الفلسطينية- الميزانية المجمعة للمصارف

التسهيلات الائتمانية المباشرة

استمر الارتفاع في صافي التسهيلات الائتمانية المباشرة خلال الربع الثاني من العام، لتشكل ما نسبته العاملة في فلسطين، وذلك على خلفية استمرار الأزمة المالية التي تعاني منها الحكومة. إذ ارتفعت حصة الحكومة بنحو 2.5 نقطة مئوية مقارنة بما كانت عليه في الربع الأول من العام لتبلغ 3,783.6 مليون دولار. وتوزعت التسهيلات الائتمانية المباشرة بين

قروض بنسبة 70.4%، وجاري مدين بنسبة 29.4%، وتمويل تأجيري بنحو 0.2%.

من ناحية ثانية ارتفعت حصة قطاع غزة من التسهيلات المباشرة خلال الربع الثاني بنحو 0.8 نقطة مئوية، لتصبح 9.7% من مجموع صافي التسهيلات. وهكذا استمر استحواذ الضفة الغربية (بما فيها التسهيلات للقطاع العام ولغير المقيمين) على الجزء الأكبر من التسهيلات، ليبلغ نصيبها نحو 90.3%.



شكل 4-2: الأهمية النسبية لأنواع التسهيلات الائتمانية

المصدر: سلطة النقد الفلسطينية- الميزانية المجمعة للمصارف.

جدول 4-2: توزيع محفظة التسهيلات الانتمانية المباشرة للفترة من الربع الأول 2011-الربع الثاني 2012

2012			20	11		
الربع الثاني	الربع الأول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	
			بهة المستفيدة	حسب الج		
1203.4	1,121.0	1,108.9	856.4	1,118.1	915.7	قطاع عام
2526.2	2,419.0	2,318.2	2,303.8	2,256.2	2,116.8	قطاع خاص مقيم
54.0	54.5	55.7	55.0	60.5	61.3	قطاع خاص غير مقيم
			وع التسهيل	حسب ن		
2665.1	2,526.1	2,496.0	2,347.1	2,316.2	2,169.7	قروض
1109.9	1,060.1	978.8	860.6	1,111.1	918.2	جاري مدين
8.5	8.2	8.0	7.5	7.5	6.9	تمويل تأجيري
			نوع العملة	حسب		
2236.0	2,209.4	2,206.7	2,009.8	2,011.5	1,873.3	دو لار أمريكي
538.0	427.8	404.9	419.5	454.0	320.5	دينار أردني
985.5	935.0	851.2	764.4	948.6	879.8	شيكل إسرائيلي
24.1	22.8	20.0	21.5	20.7	21.2	عملات أخرى

المصدر: سلطة النقد الفلسطينية- الميزانية المجمعة للمصارف

وفيما يتعلق بتوزيع التسهيلات الائتمانية ما بين القطاعين العام والخاص يلاحظ استقرار حصة كل منهما عند 31.8% و68.2% للقطاعين على التوالي (انظر الجدول 4-2). كما توزعت التسهيلات الائتمانية بحسب نوع العملة بنسب متفاوتة مع استمرار سيطرة الدولار الأمريكي على النصيب الأكبر منها (59%).

يشير الجدول 4-3 إلى استمرار هيمنة قطاع العقارات والإنشاءات على الحصة الأكبر من التسهيلات الائتمانية الممنوحة للقطاع الخاص وبنسبة 21.3%، ثم قطاع التجارة بشقيها الخارجية والداخلية بنسبة 21%، تليها القروض الاستهلاكية بنسبة 18.8%.

جدول 4-3: حصص القطاعات الاقتصادية المختلفة من رصيد التسهيلات الائتمانية للقطاع الخاص للفترة من الربع الأول 2011 وحتى الربع الثاني 2012

2011	
الربع الربع الربع الربع الأول الثانى الثالث الرابع	القطاع الاقتصادي
حصة القطاع (مليون دولار)	
406.4 401.3 385.3 368.2	العقارات والإنشاءات
22.9 21.9 27.4 83.3	تطوير الأراضي
302.0 292.5 295.3 287.7	التعدين والصناعة
491.3 497.9 498.3 427.5	التجارة الداخلية والخارجية
34.8 31.8 31.8 49.5	الزراعة والثروة الحيوانية
50.0 51.4 49.4 52.6	السياحة والفنادق والمطاعم
22.6 25.7 24.3 21.9	النقل والمواصلات
295.2 377.9 383.0 458.8	الخدمات
ت المالية 54.5 70.0 66.3	تمويل الاستثمار بالأسهم والأدواد
118.7 114.5 97.5 93.2	تمويل شراء السيارات
417.0 365.8 330.9 172.4	تمويل السلع الاستهلاكية
224.7 180.0 188.4 168.8	أخرى في القطاع الخاص
1 2451.9 2428.2 2381.6 2238.4	المجموع
حصة القطاع (نسبة مئوية)	
16.6 16.5 16.2 16.4	العقارات والإنشاءات
1.0 0.9 1.2 3.7	تطوير الأراضي
12.3 12.0 12.4 12.8	التعدين والصناعة
20.0 20.5 20.9 19.1	التجارة الداخلية والخارجية
1.4 1.3 1.3 2.2	الزراعة والثروة الحيوانية
2.0 2.1 2.1 2.4	السياحة والفنادق والمطاعم
1.0 1.1 1 1	النقل والمواصلات
12.0 15.6 16.1 20.5	الخدمات
ت المالية 2.4 2.9 2.8	تمويل الاستثمار بالأسهم والأدواد
4.8 4.7 4.1 4.3	تمويل شراء السيارات
17.0 15.1 13.9 7.7	تمويل السلع الاستهلاكية
9.2 7.4 7.9 7.5	أخرى في القطاع الخاص
	المصرد فسلطة النقد الفاسطينية

المصدر: سلطة النقد الفلسطينية

³⁵ حصص كل قطاع تشتمل على المخصصات أيضاً، لذا يمكن ظهور فوارق في المجموع بين الأرقام في الجدولين 4-2، 4-3.

أرصدة المصارف الخارجية

شكلت أرصدة المصارف الخارجية ما نسبته 21.7% من مجموع صافي موجودات المصارف (1,960.9 مليون دو لار). ويمثل هذا انخفاضاً بنحو 3.8 نقطة مئوية مقارنة مع نسبتها في الربع السابق. وهذا التراجع ترافق مع زيادة نسبة التسهيلات الائتمانية إلى مجموع موجودات المصارف بحوالي 2.8 نقطة مئوية خلال نفس فترة المقارنة.

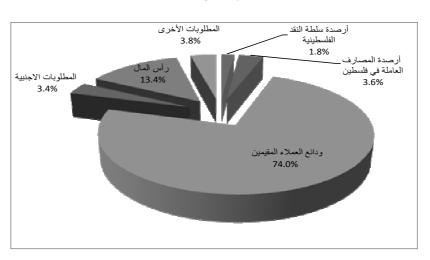
♦ أرصدة المصارف لدى سلطة النقد الفلسطينية

شكلت أرصدة المصارف لدى سلطة النقد ما نسبته 10.7% من مجموع صافي موجودات المصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني من هذا العام، وبقيمة بلغت نحو 963.6 مليون دولار. توزعت هذه الأرصدة ما بين احتياطيات إلزامية بنسبة توزعت هذه الأرصدة ما بين احتياطيات إلزامية بنسبة 72.7%، وحسابات جارية بنسبة 6.6%، وحسابات أخرى بنسبة 20.7%.

2. جانب المطلوبات

ينكون جانب المطلوبات في الميزانية المجمعة للمصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية بشكل رئيسي من إجمالي ودائع الجمهور (4.76%). وتشتمل هذه على ودائع العملاء المقيمين (74%) وودائع العملاء غير المقيمين (2.4%). وبلغت ودائع الجمهور في نهاية الربع الثاني من العام 2012 حوالي 6,911.5 مليون دولار، مسجلة تراجعاً بنحو 1.9% عن الربع السابق، وبنسبة 0.6% عن الربع المناظر من عام 2011. ويأتي رأس المال في الترتيب الثاني من حيث الأهمية النسبية (4.13%) في المطلوبات ثم يأتي صافي حقوق الملكية، الذي انخفض بنحو 1.6% الانخفاض إلى زيادة الأرباح الموزعة. وبالرغم من تراجع صافي حقوق الملكية، إلا أن رأس المال المدفوع قد ازداد بنحو 2.2% ليبلغ نحو 890 مليون دولار.

شكل 4-3: هيكل مطلوبات المصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية نهاية الربع الثاني 2012

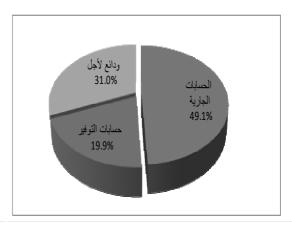


المصدر: سلطة النقد الفلسطينية- الميزانية المجمعة للمصارف. المطلوبات الأجنبية تشمل ودائع العملاء غير المقيمين، ودائع المصارف العاملة خارج فلسطين، وبنود دائنة تحت التنفيذ.

شكّلت الودائع الجارية (تحت الطلب) ما نسبته 49.1% من إجمالي ودائع الجمهور، في حين شكلت الودائع الآجلة 31%. أما ودائع التوفير فشكلت 19.9% (انظر الشكل 4-

5). واستمرت سيطرة عملة الدولار الأمريكي على إجمالي ودائع الجمهور (39.2%)، وعملة الشيكل (30.2%)، ثم تلاها الدينار الأردني بنسبة 26%.

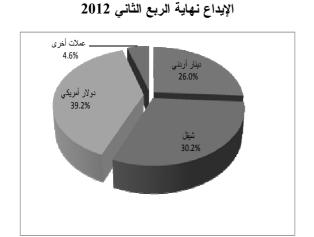
شكل 4-4: توزيع ودائع الجمهور بحسب نوع الوديعة نهاية الربع الثاني 2012





4-2 مؤشرات أداء الجهاز المصرفي

يتضح من الميزانية المجمعة للمصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية أن الربع الثاني من العام 2012 شهد تحسناً في بعض المؤشرات التي تعكس أداء الجهاز المصرفي الفلسطيني وتنبنباً في مؤشرات أخرى. فقد استمر التحسن في نسبة التسهيلات الائتمانية إلى الودائع غير المصرفية لتصل إلى 54.7% مقارنة بنحو 49.4% في الربع المناظر من العام 2011. كما ارتفعت نسبة التسهيلات الممنوحة للقطاع الخاص إلى ودائع ذلك القطاع خلال الربع الثاني من العام لتصل إلى 40.5%، مقارنة بنحو 36.2% في الربع المناظر.



شكل 4-5: توزيع ودائع الجمهور حسب نوع عملة

في المقابل تراجعت نسبة ودائع العملاء إلى إجمالي الموجودات لتصل إلى 76.4% خلال الربع الثاني من العام مقارنة بنحو 78.7% خلال الربع المناظر للعام 2011. وفي نفس السياق شكّلت الأرصدة الخارجية إلى إجمالي الودائع نحو 26.2% مقارنة بنحو 31% خلال الربع المناظر من العام 2011، نتيجة لانخفاض أرصدة المصارف في الخارج بنحو 13.3% خلال فترة المقارنة.

جدول 4-4: مؤشرات أداء الجهاز المصرفي للفترة من الربع الأول 2011 - الربع الثاني 2012 (نسبة مئوية)

(علب سويه)							
	2012		2011				
	الربع الثاني	الربع الأول	الربع الرابع	الربع الثالث	الربع الثاني	الربع الأول	المؤشر
	54.7	51.0	50.0	47.1	49.4	44.7	التسهيلات الانتمانية/الودائع غير المصرفية
	40.5	38.3	37.3	37.5	36.2	34.9	تسهيلات القطاع الخاص الائتمانية/ودائع القطاع الخاص
	26.2	33.2	32.4	34.8	31.0	33.9	الأرصدة الخارجية/إجمالي الودائع
	76.4	77.0	76.5	77.0	78.7	79.4	ودائع العملاء/إجمالي الموجودات

المصدر: سلطة النقد الفاسطينية- الميزانية المجمعة للمصارف

أرباح المصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية

بلغ صافي دخل المصارف العاملة في الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني من العام 2012 حوالي 23.3 مليون دو لار، وهي تقل بنحو 8.5 مليون دو لار عن أرباحها المتحققة في نهاية الربع المناظر من العام

السابق. وبلغت أرباح المصارف التراكمية منذ بداية العام وحتى نهاية الربع الثاني من هذا العام حوالي 61.4 مليون دولار.

4-3 نشاط غرف المقاصة

تغيد بيانات غرفتي المقاصة التابعة لسلطة النقد في كل من رام الله وغزة، أن إجمالي عدد الشيكات المقدمة للتقاص مع نهاية الربع الثاني من العام 2012 بلغت 1,038,177 شيكا بقيمة 2,370.1 شيابة ولار. ويمثل هذا ارتفاعا بنسبة 2.8% في العدد وانخفاضاً بنسبة 9% في القيمة مقارنة مع

الربع السابق. كما يلاحظ أيضاً انخفاض في عدد وقيمة الشيكات المعادة (انظر الجدول 4-5). ويعزى هذا الانخفاض، بشكل أساسي، إلى فعالية تطبيق النظام الآلي للشيكات المعادة الذي يحد من ظاهرة الشيكات المعادة من خلال تصنيف العملاء.

جدول 4-5: عدد وقيمة الشيكات المقدمة للتقاص والمعادة منها للفترة من الربع الأول 2011 الربع الثانى 2012

نسبة المعاد / المقدم للتقاص		ت المعادة	الشيكات المعادة		الشيكات الم	الفتر ة
القيمة (%)	العدد (%)	القيمة (مليون\$)	العدد (شيك)	القيمة (مليون\$)	العدد (شيك)	العدرة
5.8	10.8	167.2	106,141	2,882.7	981,188	الربع الأول 2011
5.7	11.6	175.6	115,883	3,059.2	1,001,249	الربع الثاني 2011
7.0	13.3	213.2	134,574	3,055.7	1,010,402	الربع الثالث 2011
7.0	12.5	202.1	131,518	2,870.8	1,055,827	الربع الرابع 2011
6.9	11.8	180.3	119,019	2,604.4	1,009,857	الربع الأول 2012
6.8	10.7	161.6	111,283	2,370.1	1,038,177	الربع الثاني 2012

المصدر: سلطة النقد الفلسطينية- النشرة الإحصائية الشهرية

4-4 بورصة فلسطين

- الرسملة السوقية³⁶: بلغت نسبة الرسملة السوقية
 في بورصة فلسطين في العام 2011 نحو 32%
 مقارنة بــ 29% في العام 2010.
- عدد الشركات المدرجة: بلغ عدد الشركات المدرجة في بورصة فلسطين في نهاية الربع الثاني من العام 2012، 47 شركة، وتتوزع الشركات المدرجة على كل من قطاع البنوك والخدمات المالية (9 شركات)، بزيادة شركة واحدة سجّلت في نيسان، قطاع الصناعة (11 شركات)، قطاع التأمين (7 شركات)، قطاع الاستثمار (8 شركات) وقطاع الخدمات (12 شركة).

- قيمة الأسهم المتداولة إلى الناتج المحلي الإجمالي: بلغت هذه النسبة في بورصة فلسطين للربع الثاني من العام 2012 نحو 4.3% مقارنة مع 6.1% خلال الربع الأول من العام 2012.
- نسبة الدوران⁷⁵: بلغت هذه النسبة في الربع الثاني من العام 2012 نحو 2.8%، مقارنة مع 3.4% خلال الربع السابق. وعلى صعيد القطاعات، بلغ معدل دوران أسهم قطاع التأمين 4.7%، قطاع البنوك والخدمات المالية 4.3%، قطاع الاستثمار 2.9%، قطاع الخدمات 2.1% وقطاع الصناعة 4.2%.

♦ درجة التركيز ³⁸:

 [♦] مؤشرات السيولة:

³⁷ يعكس هذا المؤشر درجة سيولة السوق المالية أي السرعة التي يمكن أن تناء بما الأسمد.

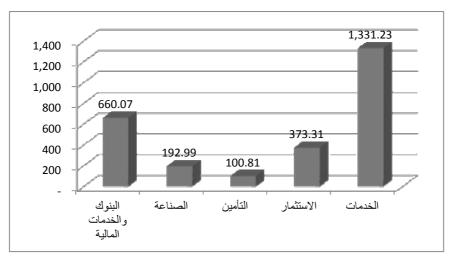
³⁸ يستخدم هذا المؤشر لمعرفة مدى تأثير عدد من الشركات على التغيير في أسعار الأسهم. ويقاس المؤشر بحساب حصة أكبر 5 أو 10 شركات من حيث قيمة الأسهم المتداولة.

³⁶ يستخدم هذا المؤشر لقياس أهمية ودور السوق المالي في الاقتصاد ويُحسب من خلال قسمة القيمة السوقية للأسهم المدرجة في السوق على الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية. وتجدر الملاحظة أن هذه النسبة تحسب للسنة ككل وليس لأرباعها.

حظيت الشركات الخمس الأولى على حوالي 80% من إجمالي قيمة الأسهم المتداولة في الربع الثاني من العام 2012، وهذه الشركات هي الاتصالات الفلسطينية (34%)، بنك فلسطين (21%)، فلسطين للتتمية والاستثمار – باديكو (12%)، البنك الإسلامي الفلسطيني (7%) وشركة فلسطين لتمويل الرهن العقاري (6%).

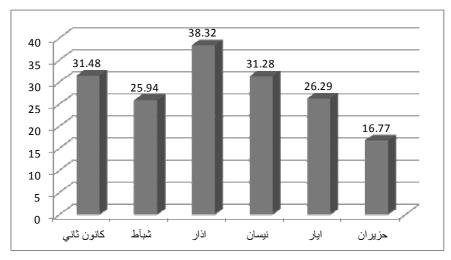
بلغت القيمة السوقية لأسهم الشركات المدرجة في بورصة فلسطين في نهاية الربع الثاني من العام 2012 حوالي 2.7 مليار دولار، مسجلة انخفاضاً بنسبة 6% مقارنة بنهاية الربع السابق. أما على صعيد القطاعات، فما زال قطاع الخدمات يستحوذ على الحصة الكبرى من إجمالي القيمة السوقية بنسبة 50%، يليه قطاع البنوك والخدمات المالية بنسبة 25% (انظر شكل 4-6).

شكل 4-6: قيمة الأسهم المدرجة في بورصة فلسطين حسب القطاع في الربع الأول 2012 (مليون دولار)



المصدر: بورصة فلسطين www.p-s-e.com

شكل 4-7: قيمة الأسهم المتداولة في بورصة فلسطين خلال أشهر الربع الأول والثاني، 2012 (مليون دولار)

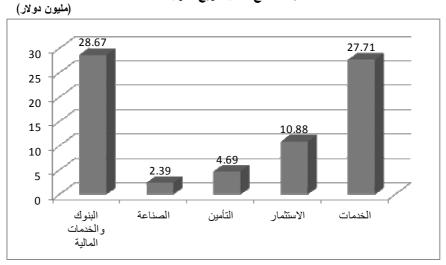


المصدر: بورصة فلسطين www.p-s-e.com

بلغت أعداد الأسهم المتداولة في بورصة فلسطين خلال الربع الثاني من العام 2012 نحو 40.14 مليون سهم، مسجلة انخفاضاً بنسبة 15% مقارنة مع الربع السابق. وبلغت قيمة الأسهم المتداولة نحو 74.34 مليون دولار في الربع الثاني من العام 2012، بانخفاض مقداره 22% عن الربع السابق (انظر شكل 4-7).

أما فيما يتعلق بقيمة الأسهم المتداولة حسب القطاعات، فقد استحوذ قطاع البنوك والخدمات المالية على النصيب الأكبر منها في الربع الثاني من العام 2012، بنسبة 39%، يليه قطاع الخدمات بنسبة 37% (انظر شكل 4-8).

شكل 4-8: قيمة الأسهم المتداولة في بورصة فلسطين حسب القطاع خلال الربع الأول، 2012



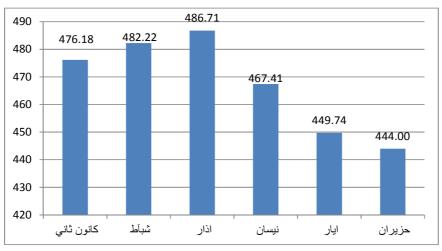
المصدر: بورصة فلسطين www.p-s-e.com

مؤشر القدس

أغلق مؤشر القدس في نهاية الربع الثاني من العام 2012 عند 444.00 نقطة عن إغلاق الربع السابق (انظر شكل 4-9)، وقد جاء هذا التراجع على خلفية انخفاض مؤشرات وقيم التبادل بشكل عام. ويعود هذا الانخفاض الكبير في مؤشر القدس إلى الوضع الاقتصادي

والسياسي العام و القائم في الأراضي الفلسطينية، بإلاضافة الى الأزمة المالية الصعبة التي تمر بها السلطة الفلسطينية، والذي أدى إلى عزوف رجال الأعمال عن الاستثمار في الأراضي الفلسطينية.

شكل 4-9: مؤشر القدس لأشهر الربع الأول والثاني، 2012



المصدر: بورصة فلسطين www.p-s-e.com

صندوق 6: غياب فئة الـ 10 أغوره من التداول في الأراضي الفلسطينية: ما له وما عليه!

ما هو أثر غياب فئة العشر أغورات من النداول في السوق الفلسطينية؟ هل هناك أثر لغياب هذه الفئة النقدية على الأسعار، وهل أثر هذا الغياب موزع بعدالة على كافة الفئات الاجتماعية؟

نكتسب هذه الأسئلة أهمية خاصة في الظروف الراهنة في الأراضي الفلسطينية، حيث بلغت الاحتجاجات على ارتفاع الأسعار وتراجع مستويات الحياة ذروتها. سوف نحاول في هذا الصندوق الإجابة على تلك الاسئلة وعلى تداعياتها.

فئة العشر أغورات هي أصغر فئة نقدية متداولة في إسرائيل. وهي تمثل 10/1 من الشيكل الإسرائيلي. وكان بنك إسرائيل (البنك المركزي الإسرائيلي) قد سحب من النداول فئة الخمس أغورات عام 2008 (علما أنه سمح باستمرار النداول بها حتى العام 2011). وعزى بنك إسرائيل قرار سحب فئة الخمس أغورات إلى استبيان للرأي أجراه ووجد فيه أن 80% من العامة أيدوا سحب هذه الفئة من التداول. هذا إلى جانب ارتفاع تكاليف سك هذه الفئة النقدية والتي كانت تبلغ 16 أغورة.

وفئة العشر أغورات هي الفئة النقدية الأكثر انتشاراً في إسرائيل، إذ بلغ عدد الــ 10 أغورات أكثر من نصف عدد الفئات النقدية المعدنية المتداولة. وهي تستخدم بشكل رئيسي في المواصلات العامة⁴⁰. اختفت فئة العشر أغورات من التداول في الأراضي الفلسطينية منذ ما يقرب من العقد ونصف. وعلى ذلك فإن أصغر فئة نقدية متاحة للتداول باتت منذ ذلك الحين فئة الــ 50 أغورة.

تأتي أهمية توفر فئات نقدية ذات قيمة صغيرة من دورها في تأمين التسعير العادل للسلع والخدمات. فكلما صغرت الفئات النقدية، كان السعر أكثر دقة وأقرب للقيمة. ولكن، هناك بالمقابل تكلفة سك العملة، وهي تكلفة لا تتقلص بالضرورة مع انخفاض قيمة الفئة النقدية. لذلك يتوجب على البنك المركزي أن يجد التوازن بين تأثير توفر الفئة النقدية الصغيرة على فعالية التسعير من جهة وبين تكلفة سك هذه الفئة من جهة ثانية.

من المعلوم بالطبع أن سلطة النقد الفلسطينية لا تتحمل تكلفة سك فئة العشر أغورات. ولكنها بالمقابل تتحمل تكاليف نقل كميات من هذه الفئة النقدية من بنك إسرائل (البنك المركزي الإسرائيلي) إلى الأراضي الفلسطينية، وتكاليف إرجاعها عند وجود فوائض أو ضرورة الاستبدال. تكاليف النقل هذه قد تكون مرتفعة نسبياً (نظراً لضآلة قيمة الفئة النقدية). من جهة ثانية يجب التنبيه أيضاً إلى أن بنك إسرائيل الذي يتحمل تكلفة السك ولكنه بالمقابل يحصل على إيرادات من إصدار العملة (ما يعرف بالسينيوريج seigniorage) وهو ما لا تحصل عليه سلطة النقد الفلسطينية ويخسره الاقتصاد الفلسطيني. ولكن هذا الإيراد ليس بالكبير على الأرجح بالعلاقة مع فئة العشر أغورات نظراً لانخفاض قيمتها. هذا فضلاً عن أن خسارة ايراد الاصدار تترافق مع كافة الفئات النقدية، من كافة أنواع العملات، التي يتم تداولها في الأراضى الفلسطينية.

يؤدي غياب الفئات النقدية الصغيرة غالباً إلى زيادة الأسعار. على سبيل المثال إذا كانت تكلفة انتاج سلعة ما 2.70 شيكل واذا حدد التاجر هامش 50 أغورة للربح فإن السعر يصبح 3.20 شيكل. لكن هذا السعر غير ممكن لغياب فئة العشر أغورات من السوق الفلسطينية. وعلى ذلك يتم تدوير السعر إلى الأعلى وإلى أقرب 50 أغورة (أصغر فئة نقدية متاحة)، أي إلى 3.50 شيكل. ويمثل هذا زيادة بمقدار 9% على السعر. وإذا افترضنا أن هذه السلعة أساسية يحتاجها المستهلك ثلاثين مرة في الشهر فإن وجود فئة العشر أغورات يمكن أن يوفر 9 شيكل على المستهلك شهرياً. وهذا ليس بالمبلغ الزهيد بالنسبة لدخل الفقراء. من جهة أخرى فإن توفر فئات نقدية صغيرة يمكن أن يسمح بوجود منافسة أقوى، إذ قد يكون بائع المفرق على استعداد للتضحية بـ 20 أو 30 أغورة من ربحه لصالح المستهلك ولكنه يستتكف عن التضحية بنصف شيكل.

http://www.bankisrael.gov.il/press/eng/070716/070716e.htm

http://www.boi.org.il/he/Currency/DocLib/skira10e.pdf

تخلصت عدة دول، مثل فرنسا وبريطانيا وأستراليا، خلال الثلاثين سنة الماضية من أصغر فئات عملاتها، إلا أن الفئات التي تم إلغاؤها تعادل أقل من نصف سنت أمريكي ⁴¹. أما في الولايات المتحدة فلا يزال السنت، الذي يمثل 100/1 من الدولار الأمريكي (أقل من أغورة) متداولاً في السوق الأمريكية.

جرى في الولايات المتحدة دراسات مختلفة لتقييم أثر سحب السنت من التداول. وتوصلت إحدى هذه الدراسات إلى أن هذا سيتسبب بخسارة للمستهلكين تعادل مئات الملايين من الدولارات⁴². وتوصلت دراسة أخرى في ولاية بنسلفانيا إلى أن أصحاب الدخل المتدني سيكونون الأكثر تضرراً من عمليات تدوير الأسعار عند سحب السنت من التداول، وذلك بسبب تدني قيمة مشتريات هؤلاء في كل زيارة إلى السوبرماركت (5 دولارات أو أقل)43.

كما تتوفر دراسات موثقة حول ما تم في الأسواق الأوروبية عند تدوير الأسعار إلى أقرب فئات نقدية من العملة الجديدة عندما تم استبدال العملات الوطنية باليورو عام 42002. وقد وجدت دائرة الخدمات الإحصائية للمفوضية الأوروبية أن التدوير قد أدى إلى ارتفاع الأسعار بشكل عام، وأن ارتفاع الأسعار كان أعلى في قطاع الخدمات وفي سلة السلع الرخيصة التي يتم شراؤها بشكل متكرر 45. وتجدر الإشارة إلى أن تكلفة سك النيكل الأمريكي (أي 5 سنت) بلغت 7 سنتات عام 2006. ولكن أثره الإيجابي على التسعير هو ما يبرر

وتجدر الإشارة إلى أن تكلفة سك النيكل الأمريكي (أي 5 سنت) بلغت 7 سنتات عام 2006. ولكن أثره الإيجابي على التسعير هو ما يبرر استمرار وجوده في النداول، على الرغم من تكلفته المالية العالية⁴⁶.

يبدو من المستغرب أن إسرائيل، التي يبلغ الدخل الفردي فيها نحو 107 آلاف شيكل في السنة تستخدم فئة العشر أغورات بينما لا تتوفر هذه الفئة للمستهلك الفلسطيني الذي لا يزيد نصيبه من الناتج المحلي الإجمالي على 8 آلاف شيكل.

ومن الجدير بالملاحظة أن اختفاء فئة الـــ 10 أغورة من التداول في الأراضي الفلسطينية لم يكن نتيجة لقرار مدروس يمنع تداولها. ولكن يبدو أن هناك حاجة الآن إلى مبررات للسماح بإعادتها للتداول.

لا شك أن المستهلك الفلسطيني يتأثر بدرجة ما من غياب وحدات النقد الصغيرة نظراً لأن عملية تدوير الأسعار تتم دائماً إلى السعر الأعلى. إذ حتى إذا كان السعر 220 أغورة) وليس إلى الأسفل كما يتوجب في هذه الحالة (أي إلى 250 أغورة).

ويتولد التأثير القوي نسبياً على المستهلك الفلسطيني من سببين:

أولهما، أن الجزء الأكبر من الإنفاق النقدي للمستهلك الفلسطيني يذهب إلى الإنفاق على الغذاء (34% في الضفة و40% في غزة) والمواصلات 12%. وهي مدفوعات تتم تكراراً وبدفعات صغيرة نسبياً.

وثانيهما أن مشتريات الفقراء تتم بشكل أكثر تكرار وبمبالغ أكثر ضآلة على امتداد الشهر من مشتريات الأغنياء.

هذان العاملان يؤديان إلى رفع تكلفة التدوير على المواطنين بشكل عام وعلى الفقراء منهم بشكل خاص.

يتطلب قرار إعادة ضخ وحدة الــ 10 أغورة في السوق الفلسطينية دراسة متأنية لجدواها الاقتصادية. ويستلزم ذلك المقارنة بين تكلفة إرجاعها للأسواق الفلسطينية من جهة، والمنفعة المتأتية من استخدامها لجهة تخفيض الأسعار وتحسين آلية التسعير من جهة أخرى. هذا على الرغم من أن التحليل السريع والشواهد الجاهزة التي تم عرضها أعلاه تشى بأن المزايا يمكن أن تكون كبيرة بما فيه الكفاية.

⁴¹ استنادا إلى دراسة رايموند لومبرا http://college.holycross.edu/eej/Volume27/V27N4P433 442.pdf بخصوص إلغاء السنت من نظام العملة الأمريكي، فإن قيمة أجزاء العملات الصغرى التي تم إلغائها في الأمثلة المذكورة يعادل نصف سنت أمريكي.

http://college.holycross.edu/eej/Volume27/V27N4P433_442.pdf

http://college.holycross.edu/RePEc/eej/Archive/Volume33/V33N1P147_152.pdf

44

من المهم التتبيه إلى أن أثر سحب فئة نقدية صغيرة من التداول، وعملية تنوير الاسعار التي تترافق معها، يمكن ان يؤثر على الأسعار لمرة واحدة، أي يؤدي إلى قفزة في الأسعار على شكل طفرة واحدة، دون أن يكون له أثر مستديم. أي انه لا يؤثر على تطور معدل التضخم. وربما لهذا السبب فإن الاقتصاديين لا يولون هذا الأمر أهمية كبيرة.

http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:C:2003:036:0002:0017:EN:PDF

http://college.holycross.edu/RePEc/eej/Archive/Volume33/V33N1P147_152.pdf

5- مؤشرات الاستثمار

5-1 تسجيل الشركات

نقوم وزارة الاقتصاد بتسجيل الشركات في الأراضي الفلسطينية بموجب قانونين مختلفين في كل من الضفة الغربية وقطاع غزة⁴⁷. يتناول هذا العدد من المراقب الشركات الجديدة المسجلة خلال الربع الثاني من العام 2012 في الضفة الغربية فقط وذلك لعدم توفر بيانات عن تسجيل الشركات في قطاع غزة.

بلغ عدد الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من هذا العام 278 شركة، منخفضة بنسبة 13% مقارنة مع الربع السابق، وبنسبة 25% مقارنة مع الربع المناظر من العام السابق (انظر جدول 1-5).

جدول 5-1: تطور عدد الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية خلال الأعوام (2002-2008)

العام 2012	العام 2011	العام 2010	العام 2009	العام 2008	الربع
319	389	334	454	247	الربع الأول
278	373	428	412	334	الربع الثاني
	287	164	349	315	الربع الثالث
	337	290	438	287	الربع الرابع
	1,386	1,216	1,653	1,183	المجموع

المصدر: وزارة الاقتصاد الوطني- رام الله، دائرة تسجيل الشركات، 2012.

بلغت قيمة إجمالي رؤوس الأموال للشركات الجديدة المسجلة في الربع الثاني من العام 2012 حوالي 37.3 مليون دينار أردني 48 التسجل انخفاضاً بنسبة 57% مقارنة مع الربع السابق 49 أما فيما يتعلق بتوزيع رؤوس أموال الشركات حسب الأنشطة الاقتصادية، فقد استحوذ قطاع التجارة على النسبة الأكبر من رؤوس أموال الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية في الربع الثاني من العام 2012، بنسبة 47% (17.6 مليون دينار أردني)، يليه قطاع الخدمات الذي استحوذ على 22% (8.3 مليون دينار أردني) من إجمالي قيمة رأس المال المسجل، ويأتي في المركز الثالث والرابع كلاً من قطاعي الإنشاءات والصناعة بنسب 12.4% و 11.8% على التوالي (4.6 و 4.4 مليون دينار) (انظر شكل 5-1).

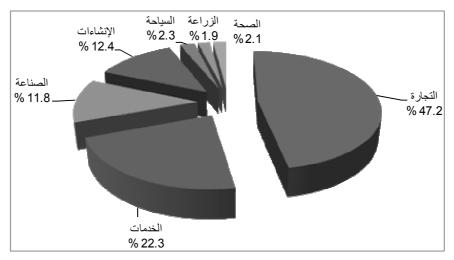
أخذت الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من العام 2012 الأشكال القانونية التالية: شركات عادية عامة (120 شركة)، شركات مساهمة خصوصية خصوصية (153 شركة)، وشركات مساهمة خصوصية أجنبية (5 شركات)، واستحوذت كل من الشركات العادية العامة وشركات المساهمة الخصوصية على 47% – لكل منهما – من إجمالي قيمة رأس المال المسجل خلال نفس الفترة، بينما استحوذت شركات المساهمة الأجنبية على 6% من إجمالي قيمة رأس المال المسجل (انظر جدول 5–2).

⁴⁷ يطبق قانون الشركات الأردني رقم (12) لسنة 1964 في الضفة الغربية، بينما يطبق قانون الشركات رقم (18) للعام 1929 في قطاع غزة.

⁴⁸ تم تسجيل الشركات في العام 2011 بثلاث عملات وهي: الدينار الأردني والدولار الأمريكي واليورو الأوروبي. وتم اعتماد أسعار الصرف حسب المعدل الربعي لأسعار صرف الدينار الأردني مقابل كل من الدولار الأمريكي واليورو الأوروبي والذي بلغ (0.70644) و (0.90759) على التوالمي.

⁴⁹ يعزى هذا الارتفاع الكبير في قيمة رأس المال في هذا الربع إلى تسجيل شركة (Reach for investment and development- reach holding)، والتي يبلغ رأسمالها 30 مليون دولار (21.2 مليون دينار)، أي 25% من إجمالي رؤوس الأموال المسجلة خلال الربع الأول من العام 2011.

شكل 5-1: التوزيع النسبي لرأس المال للشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية حسب الأنشطة الاقتصادية خلال الربع الثاني، 2012



المصدر: وزارة الاقتصاد الوطني- رام الله، دائرة تسجيل الشركات، 2012.

جدول 5-2: توزيع قيمة رؤوس الأموال للشركات المسجلة في الضفة الغربية حسب الكيان القانوني خلال أرباع العام 2011 والربع الأول والثاني 2012 (مليون دينار)

المجموع	مساهمة خصوصية	مساهمة	مساهمة	عادية	السنة
	أجنبية	عامة	خصوصية	عامة	
80.775	0.070	0	61.200	19.505	الربع الأول 2011
53.486	0.920	0	32.259	20.306	الربع الثاني 2011
38.906	0.360	0	20.610	17.936	الربع الثالث 2011
47.074	9.496	0	21.176	16.402	الربع الرابع 2011
220.249	10.846	0	135.254	74.149	2011
86.112	30.110	5.000	35.488	15.514	الربع الأول 2012
37.296	2.123	0	17.594	17.580	الربع الثاني 2012

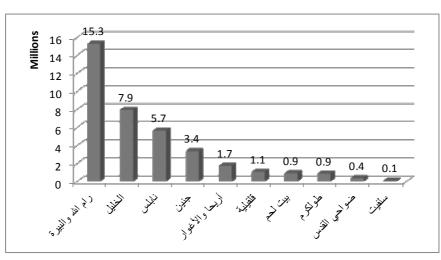
المصدر: وزارة الاقتصاد الوطني- رام الله، دائرة تسجيل الشركات، 2012.

أما فيما يتعلق بتوزيع الشركات المسجلة حسب محافظات الضفة الغربية خلال هذا الربع، فقد أشارت البيانات إلى أن النسبة الأكبر من الشركات المسجلة كانت في محافظة رام الله والبيرة (42%)، يليها كل من محافظتي نابلس والخليل بنسبة 16% لكل منهما (انظر شكل 5-2).

أما بالنسبة لتوزيع رؤوس أموال الشركات المسجلة حسب المحافظات، فقد استحوذت محافظة رام الله والبيرة على الحصة الكبرى من رأس المال المسجل بنسبة 41%، تليها محافظة الخليل بنسبة 21% ، ويأتي في المركز الثالث والرابع كلاً من محافظتي نابلس وجنين بنسب 15% و 9% على التوالى (انظر شكل 5-3).

شكل 5-2: توزيع عدد الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية حسب المحافظات خلال الربع الثاني، 2012

المصدر: وزارة الاقتصاد الوطني- رام الله، دائرة تسجيل الشركات، 2012.



شكل 5-3: التوزيع النسبي لرؤوس أموال الشركات الجديدة المسجلة في الضفة الغربية حسب المحافظة خلال الربع الثاني، 2012 (مليون دينار)

المصدر: وزارة الاقتصاد الوطني- رام الله، دائرة تسجيل الشركات، 2012.

5-2 رخص الأبنية

عدد رخص الأبنية الصادرة خلال فترة زمنية معينة هو مؤشر مهم على النشاط الاستثماري بشكل عام والاستثمار في قطاع الاسكان بشكل خاص. هناك تحول موسمي في عدد الرخص خلال أرباع السنة المختلفة، إذ يزداد نشاط البناء والتشييد خلال الربعين الثاني والثالث (خلال فصل الصيف)، في حين يتراجع خلال الربعين الأول والرابع. من ناحية ثانية يجب ملاحظة أن عدد الرخص الصادرة لا تشمل جميع أنشطة البناء في قطاع الإنشاءات. إذ أن جزءاً

من أنشطة البناء، خاصة في المناطق الريفية لا يتم تسجيلها واستصدار رخص لبنائها.

تشير الأرقام إلى ارتفاع عدد رخص البناء في الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة بالربع الأول من عام 2012 بنسبة 8.8%، فيما ارتفعت بنسبة 8.7% مقارنة بالربع الثاني من عام 2011. بلغ مجموع مساحات الأبنية المرخصة خلال الربع الثاني من عام

2012 نحو 870 ألف متر مربع، منخفضاً بحوالي 11% عن الربع الأول من عام 2012 ومرتفعاً بنسبة 0.3% بالمقارنة مع الربع الثاني من عام 2011. كما ارتفع عدد الوحدات السكنية المرخصة (الجديدة والقائمة منها) خلال

الربع الثاني من عام 2012 إلى 3,649 وحدة سكنية مقارنة مع 3,843 وحدة سكنية خلال الربع الأول من عام 2012 و 3,718 وحدة سكنية خلال الربع الثاني من عام 2011.

جدول 5-3: عدد رخص الأبنية الصادرة في الأراضي الفلسطينية, 2011-2012

2012		2011	المؤثير	
الربع الثاني	الربع الأول	الربع الثاني	المؤشر	
2,190	2,172	2,015	مجموع الرخص الصادرة	
1,930	1,904	1,816	مبنى سكني	
260	268	199	مبنی غیر سکنی	
870.1	976.8	867.3	مجموع المساحات المرخصة (ألف م²)	
3,006	3,317	2,972	عدد الوحدات الجديدة	
518.6	618.2	525.7	مساحة الوحدات الجديدة (ألف م 2)	
643	526	746	عدد الوحدات القائمة	
106.3	109.0	128.0	مساحة الوحدات القائمة (ألف م 2)	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني (2012). إحصاءات رخص الأبنية، رام الله – فلسطين.

5-3 استيراد الإسمنت

شهد الربع الثاني من العام 2012 ارتفاعاً في كمية الإسمنت الوارد إلى قطاع غزة بمقدار 7% مقارنة مع الربع السابق، في حين سجّل ارتفاعاً نسبته 18.4% بالمقارنة مع الربع المناظر من العام 2011. أما في الضفة الغربية، ارتفعت

كمية الاسمنت المستوردة بنحو 34.5% بين الربعين الاول والثاني من العام 2012، وانخفاض بنحو 40.1% مقارنة مع الربع المناظر من العام 2011 (انظر الجدول 4-5).

جدول 5-4: كمية الإسمنت المستوردة إلى الضفة الغربية وقطاع غزة خلال الأعوام 2009-2012 (ألف طن)

الاراضي الفلسطينية	قطاع غزة	الضفة الغربية	الفترة
1,230	0	1,230	العام 2009
301.6	0	301.6	الربع الأول 2010
382.1	0.6	381.5	الربع الثاني 2010
313.9	1.0	312.9	الربع الثالث 2010
346.8	2.7	344.1	الربع الرابع 2010
1,344.4	4.3	1,340.1	العام 2010
299.4	2.6	296.8	الربع الأول 2011
392.8	11.4	381.4	الربع الثاني 2011
310.0	15.3	294.7	الربع الثالث 2011
324.1	15.3	308.8	الربع الرابع 2011
1,326.3	44.6	1,281.7	العام 2011
266.9	12.6	254.3	الربع الأول 2012
355.4	13.5	341.9	الربع الثاني 2012

المصدر: الجهاز المركزي للاحصاء الفلسطيني- سجلات ادارية، 2012. رام الله- فلسطين.

5-4 تسجيل السيارات

يرصد هذا القسم أعداد السيارات المسجلة لأول مرة في الضفة الغربية والمستوردة من اسرائيل والخارج، بهدف إعطاء مؤشر على الحالة الاقتصادية للسكان من جهة، ودرجة الموثوقية والتفاؤل بالظروف الاقتصادية في المستقبل من جهة أخرى. إذ نظراً لارتفاع أسعار السيارات ونظراً لأن شرائها يتم غالباً عبر الاقتراض من المصارف، فإن هذا المؤشر يعبر عن مدى الثقة لدى كل من السكان والمصارف في استمرار الاحتفاظ بالوظائف والقدرة على دفع الالتزامات.

بلغ عدد السيارات الجديدة والمستعملة التي سُجلت في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من هذا العام 3,628 سيارة. ويمثل هذا انخفاضاً بنسبة 3% مقارنة مع الربع الأول من هذا العام وانخفاضاً بنحو 28% مقارنة مع الربع المناظر من العام الماضي. ويلاحظ أن نحو 44% من السيارات المسجلة خلال الربع الثاني من العام الحالي هي سيارات مستعملة ومستوردة من الخارج، مقابل 37% سيارات جديدة مستوردة من الخارج، و19% سيارات مستعملة مستوردة من الخارج، و19% سيارات

جدول 5-5: عدد السيارات الجديدة والمستعملة المسجلة لأول مرة في الضفة الغربية

المجموع	سيارات من السوق الإسرائيلي (مستعمل)	سيارات من السوق الخارجي (مستعمل)	سيارات من السوق الخارجي (جديد)	
5,060	575	2,980	1,505	الربع الثاني 2011
3,742	612	2,080	1,050	الربع الأول 2012
1,064	265	466	333	نيسان
1,105	188	295	622	أيار
1,459	228	827	404	حزيران
3,628	681	1,588	1,359	الربع الثاني 2012

المصدر: دائرة الجمارك والمكوس، بيانات غير منشورة.

5-5 النشاط الفندقي

هبط عدد الفنادق العاملة في الأراضي الفلسطينية إلى 98 فندقاً في نهاية الربع الثاني من هذا العام مقارنة مع 102 فندقاً في نهاية الربع الأول من العام الحالي. بلغ عدد النزلاء في فنادق الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني 2012 ما مجموعه158,167 نزيلاً، 16.5% منهم من الفلسطينيين، و32.7% من دول الإتحاد الأوروبي. وبالمقارنة مع الربع الثاني من العام 2011 يتبين أن هناك ارتفاعا في عدد النزلاء بنسبة 20.1%، في حين كان الارتفاع 37.0% مقارنة مع الربع السابق (الأول 2012).

بلغ عدد ليالي المبيت في فنادق الأراضي الفلسطينية 373,071 ليلة خلال الربع الثاني 2012، حيث شكلت ليالي المبيت للنزلاء الفلسطينيين ما نسبته 14.4% والنزلاء

القادمين من الإتحاد الأوروبي 35.8% من إجمالي عدد ليالي المبيت، بينما بلغت نسبة ليالي المبيت للنزلاء القادمين من الولايات المتحدة وكندا 8.3%. وبمقارنة عدد ليالي المبيت مع الربع الثاني من العام 2011، يتبين أن هناك ارتفاعا بعدد ليالي المبيت خلال الربع الثاني 2012 بنسبة 10.2%، وكذلك بالمقارنة مع الربع السابق هناك ارتفاعاً بنسبة 28.8%. بلغ معدل مدة الإقامة خلال الربع الثاني في فنادق الأراضي الفلسطينية 2.4 ليلة لكل نزيل، وقد بلغ أعلى معدل لمدة الإقامة للنزلاء 4.0 ليالي وذلك في منطقة غزة في شهر حزيران.

بلغ متوسط إشغال الغرف في الفنادق العاملة في الأراضي الفلسطينية 1,778.9 غرفة فندقية يومياً، بنسبة 31.2% من الغرف المتاحة خلال الربع الثاني 2012 (انظر شكل 5-

4). تركز النزلاء في فنادق جنوب الضفة الغربية، حيث فنادق القدس ووسط الضفة الغربية بنسبة 34% و16% قطاع غزة.

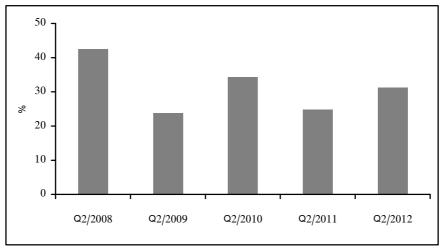
على التوالي، أما نسبة نزلاء الفنادق في شمال الضفة وصلت نسبتهم إلى 45.4% من مجموع النزلاء، يليها الغربية فقد بلغ 4.2%، في حين بلغت 0.7% في فنادق

جدول 5-6: أبرز المؤشرات الفندقية في الأراضي الفلسطينية خلال الربعين الأول والثاني 2012، والربع الثاني 2011

الربع الثاني 2011	الربع الأول 2012	الربع الثاني 2012	المؤشر
98	102	98	عدد الفنادق العاملة كما في نهاية الربع
2,215	2,535	2,672	متوسط عدد العاملين خلال الربع
131,659	115,433	158,167	عدد النزلاء
338,639	289,683	373,071	عدد ليالي المبيت
1,335.9	1,260.8	1,778.9	متوسط إشغال الغرف
3,721.3	3,183.3	4,099.7	متوسط إشغال الأسرة
24.8	22.4	31.2	نسبة إشغال الغرف %
33.2	25.5	32.1	نسبة إشغال الأسرة %

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2012. النشاط الفندقي في الأراضي الفلسطينية.

شكل 5-4: نسبة إشغال الغرف الفندقية في الأرباع الثانية من الأعوام 2008-2012



المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2012. النشاط الفندقي في الأراضي الفلسطينية.

صندوق 7: أزمة شركة كهرباء القدس

شركة كهرباء القدس واحدة من أهم المعالم الفلسطينيية التاريخية وأقدمها التي ما زالت قائمة في مدينة القدس على الرغم من تحديات الاحتلال الإسرائيلي. تم تأسيس الشركة عام 1914 في العهد العثماني واستمرت خلال الانتداب البريطاني. مارس الاحتلال الاسرائيلي ضغوطات كبيرة على الشركة لمنعها من توليد الكهرباء واستخدم لهذا الغرض أساليب مختلفة بدءاً من منعها من استيراد قطع الغيار اللازمة وعدم اعطائها الرخص لتشغيل المولدات وانتهاءً بالدعاوي القضائية بحجة تلويث البيئة. هذا كله ضيّق الخناق على الشركة وأجبرها التوقف كلياً عن الانتاج والاكتفاء بتوزيع الكهرباء. وتقوم الشركة حالياً بشراء 95% من الكهرباء من اسرائيل، أما النسبة المتبقية فيتم شراؤها من الأردن50. تشكّل مناطق امتياز الشركة ما يقارب 25% من مساحة الضفة الغربية وتشمل منطقة القدس، ورام الله،

^{50 &}lt;u>http://www.jdeco.ps/Ar/CompanyHistory.aspx</u>

وأريحا، وبيت لحم، بالإضافة إلى مناطق (ج) الواقعة حول هذه المدن والخاضعة للسيطرة الإسرائيلية. ويستفيد أكثر من 220 ألف مشترك من خدماتها في جميع مناطق امتيازها 51.

تعاني شركة كهرباء القدس من مشكلة الديون. ويعود أساس المشكلة إلى عدم النزام المشتركين الكامل بتسديد فواتير الكهرباء بموعدها، والسرقات الكهربائية، بالإضافة إلى امتناع عدد كبير من سكان القرى والمخيمات عن دفع المستحقات المترتبة عليهم. الأمر الذي أدى إلى تراكم الديون على مر السنوات وتراكم الفوائد التي من المفترض أن تدفع للشركة الإسرائيلية القطرية 52.

استلمت الشركة في السادس من آب لعام 2012 انذاراً خطياً من الشركة القطرية الإسرائيلية بقطع متناوب للتيار الكهربائي كخطوة أولى، ثم إلى اتخاذ الإجراءات للحجز على ممتلكات الشركة وأصولها وحساباتها البنكية في حال عدم تسديد الديون المترتبة عليها والتي بلغت ثم إلى اتخاذ الإجراءات للحجز على ممتلكات الشركة وأصولها وحساباتها البنكية في حال عدم تسديد الديون المترتبة عليها والتي بلغت ثم إلى اتخاذ الإجراءات للحجز على ممتلكات الشركة وأصولها وحساباتها البنكية في حال عدم تسديد الديون المترتبة عليها والتي بلغت ثم الميان شيكل 53.

هناك عدة أسباب ساهمت في تفاقم أزمة الديون، أهمها:

- → عدم التزام السلطة الوطنية الفلسطينية بدفع الديون المستحقة عليها تجاه شركة كهرباء القدس، والتي بلغت 120 مليون شيكل 120 مليون شيكل وفرق تعرفة الكهرباء في بالإضافة إلى عدم وفاء السلطة بالتزاماتها الأخرى، مثل ديون المخيمات والتي بلغت 250 مليون شيكل، وفرق تعرفة الكهرباء في محافظة أريحا بنسبة 40% مقارنة مع باقي المناطق الأخرى على أن تقوم هي بدفع الفارق لشركة كهرباء القدس 50٪.
- سرقة التيار الكهربائي من قبل بعض سكان القرى والمخيمات في مناطق امتياز الشركة، حيث وصلت قيمة السرقات إلى 10 مليون شيكل شهرياً 65. وتوزعت نسبة السرقات في عام 2011 حسب المحافظات كالتالي: في القدس 34%، رام الله 24%، بيت لحم 42%، أريحا 23% 57. هذا بالإضافة إلى الاعتداءات المستمرة المكلفة على تمديدات شبكة الكهرباء.
- ♦ فاقد النيار الكهربائي الفني، وهو فقدان النيار الكهربائي بسبب قدم شبكات الشركة والمحولات. وتقدر نسبته بـــ 10% من النيار الذي يتم شراؤه 58.

بعد عدة اجتماعات ولقاءات عقدت بين جهات مختصة مثل رئاسة الوزراء، وزارة المالية، سلطة الطاقة، وزارة الداخلية، وغيرها، لمناقشة أزمة ديون شركة كهرباء القدس تم التوصل إلى عدة اقتراحات لحل هذه الأزمة، ومن بينها:

- ♦ بدأت شركة كهرباء القدس بالتنسيق مع سلطة الطاقة بإطلاق حملة تشجيعية للمشتركين المستنكفين عن دفع فواتير هم وجدولة الديون السابقة على فترات طويلة، بالإضافة الى منح حوافز تشجيعية للمشتركين الملتزمين.
- ♦ تعديل قانون الكهرباء، وذلك بفرض عقوبة سجن وغرامة مالية على سارقي التيار الكهربائي والمتلاعبين بالتمديدات الكهربائية 60.
 كما صدر قرار رئاسي مؤخراً بإطلاق حملة لتحصيل ديون الشركة المتراكمة بمساعدة الأجهزة الأمنية والسلطة الفلسطينية 60.
- ♦ تم الاتفاق مع وزارة المالية على وضع آلية للبدء في تسديد الديون المترتبة على السلطة الفلسطينية على شكل دفعات شهرية. ولقد قامت السلطة بتحويل مبلغ 20 مليون شيكل لشركة كهرباء القدس خلال شهر آب 2012. ولكن لم تقم بتحويل أي مبلغ خلال شهر أيلول الماضي وهو ما ينذر بعودة الأزمة إلى الوضع الأول ثانية 61.

^{51 &}lt;a href="http://www.alquds.com/news/article/view/id/378640">http://www.alquds.com/news/article/view/id/378640

http://www.thisweekinpalestine.com/details.php?id=1661&ed=113&edid=113

http://www.alhayat-j.com/newsite/details.php?opt=7&id=181869&cid=2688

http://www.jpost.com/Sci-Tech/Article.aspx?id=281267

⁵⁵ http://www.al-ayyam.com/pdfs/21-6-2011/p19.pdf

http://www.alquds.com/pdfs/pdf-viewer/2012/10/9/#/2/zoomed

http://www.jdeco.ps/Ar/NewsPaper.aspx

http://www.alquds.com/news/article/view/id/382676

http://www.maannews.net/eng/ViewDetails.aspx?ID=513317

http://www.alquds.com/pdfs/pdf-viewer/2012/10/9/#/2/zoomed

http://www.maannews.net/arb/ViewDetails.aspx?ID=524891

6- الأسعار والقوة الشرائية

1-6 أسعار المستهلك

سجلت الأرقام القياسية لأسعار المستهلك في الأراضي الفلسطينية انخفاضاً مقداره 0.45% خلال الربع الثاني من العام 2012 مقارنة بالربع الاول من العام 2012. بينما سجلت ارتفاعاً بنسبة 2.60% خلال الربع الثاني مقارنة مع الربع المناظر من العام السابق. يلاحظ أن أبرز المجموعات التي أثرت على الرقم القياسي العام لأسعار المستهلك خلال

الربع الثاني هي أسعار المواد الغذائية والمشروبات المرطبة، إذ انخفضت أسعار هذه المجموعة بمقدار 1.94%. بينما ارتفعت أسعار هذه المجموعة بنسبة 1.99% مقارنة بالربع المناظر من العام 2011 (انظر جدول 6-1).

جدول 6-1: نسبة التغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك على مستوى المجموعات الرئيسية في الأراضى الفلسطينية (سنة الأساس 2004 = 100)

التغير في الربع الثاني 2012 مقارنة بالثاني 2011	التغير في الربع الثاني 2012 مقارنة بالأول 2012	المجموعة
1.99	(1.94)	المواد الغذائية والمشروبات المرطبة
5.09	0.91	المشروبات الكحولية والتبغ
0.99	(0.13)	الأقمشة والملابس والأحذية
4.64	0.93	المسكن ومستلزماته
0.08	0.14	الأثاث والمفروشات والسلع المنزلية
3.01	0.88	الخدمات الطبية
2.14	0.97	النقل والمواصلات
0.46	(0.08)	الاتصالات
0.34	0.40	السلع والخدمات الترفيهية والثقافية
6.97	1.41	خدمات التعليم
4.23	0.12	خدمات المطاعم والمقاهي والفنادق
5.62	0.65	سلع وخدمات متنوعة
2.60	(0.45)	الرقم القياسي العام لأسعار المستهلك

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني. *الأرقام بين قوسين هي أرقام سالبة (هبوط في الأسعار).

وعلى مستوى السلع الاستهلاكية، شهدت أسعار السلع الاستهلاكية الأساسية تغيرات متفاوتة خلال الربع الثاني من العام 2012. يستعرض جدول 6-2 حركة أسعار بعض المجموعات السلعية في الأراضي الفلسطينية خلال الربع الثاني مقارنة بالربع السابق. انخفضت أسعار مجموعة الخضر اوات الطازجة بمقدار 7.70%، حيث سجلت أسعار الجزر أعلى نسبة انخفاض وصلت إلى 33.73% (وصل سعر الجزر الاسرائيلي إلى 2.13 شيكل/1 كغم خلال شهر نيسان 2012 على سبيل المثال). وقد طرأ انخفاض ايضاً على أسعار الفواكه الطازجة بمقدار 82.48%، حيث سجلت أسعار الموز انخفاضاً مقداره 42.44% (وصل سعر الموز

الكبير الحجم – اسرائيلي الى 3.26 شيكل / 1 كغم خلال شهر حزيران 2012 على سبيل المثال). كما انخفضت أسعار سلعة زيت الزيتون بمقدار 27.68% (وصل سعر زيت الزيتون المحلي الى 27.66 شيكل/1 كغم خلال شهر حزيران 2012)، في المقابل ارتفعت أسعار الدواجن الطازجة بنسبة 1.42% (وصل سعر الدجاج الطازج دون الريش – محلي الى 17.10 شيكل/1 كغم خلال شهر أيار الريش – محلي الى 17.10 شيكل/1 كغم خلال شهر أيار المستخدمة كوقود للسيارات بنسبة 3.34% (وصل سعر بنزين 95 بدون رصاص – اسرائيلي الى 7.70 شيكل / 1 لتر خلال شهر نيسان 2012) (انظر جدول 6–2).

بدول 6-2: حركة أسعار بعض المجموعات السلعية الأساسية	-
خلال الربع الثاني 2012 مقارنة بالربع السابق	

تغير أسعار الربع الثاني 2012 عن الربع الأول 2012 (%)	السلع الاستهلاكية الأساسية
3.34	المحروقات المستخدمة كوقود للسيارات
1.21	أسعار الوقود المنزلي
(7.70)	الخضراوات الطازجة
(1.19)	اللحوم الطازجة
(4.76)	السكر
(2.52)	الأرز
1.42	الدواجن الطازجة
(1.81)	الطحين
(1.03)	منتجات الألبان والبيض
(2.48)	الفواكه الطازجة

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني

6-2 أسعار المنتج والجملة

سجل الرقم القياسي لأسعار الجملة، (وهو سعر البيع إلى تجار التجزئة أو إلى المنتجين في المجالات الصناعية أو التجارية إلى غيرهم من تجار الجملة؛ شاملة لضريبة القيمة المضافة وأجور النقل) انخفاضاً مقداره 2.15% خالل الربع الثاني من العام 2012 مقارنة بالربع الاول من العام 2012. نتج هذا الانخفاض عن انخفاض أسعار السلع الزراعية بمقدار 8.38% (وهي تشكل 29% من وزن سلة أسعار الجملة)، بينما ارتفعت أسعار الصناعات التحويلية بنسبة 0.53% (وهي تشكل 70% من وزن سلة أسعار الجملة)، وارتفعت أسعار مجموعة التعدين واستغلال المحاجر بنسبة 1.32%، كما ارتفعت أسعار صيد الاسماك بنسبة 2.82%. كما سجل الرقم القياسي لأسعار الجملة انخفاضاً مقداره 0.20% بين الربع الثاني من العام 2012 والربع المناظر من العام السابق. كما انخفض الرقم القياسي لأسعار الجملة للسلع المستوردة بمقدار 0.37%، وبمقدار 4.26% للسلع المحلية.

سجل الرقم القياسي لأسعار المنتج (الأسعار التي يتلقاها المنتج صافية من كافة الضرائب بما فيها ضريبة القيمة المضافة وتكاليف الشحن) ارتفاعاً بنسبة 0.40% خلال الربع الثاني من العام 2012 مقارنة بالربع الأول من العام 2012. نتيجة لارتفاع أسعار سلع الصناعات التحويلية ارتفاعاً بنسبة 0.80% خلال الربع الثاني من العام 2012

بالمقارنة مع الربع الاول، (وهي تشكّل 61.66% في سلة أسعار المنتج). كما سجلت أسعار صيد الاسماك والجمبري ارتفاعاً بنسبة 6.06% (والتي تـشكل 0.20% مـن سلة أسعار المنتج). بينما سجلت أسعار السلع الزراعية انخفاضاً مقداره 0.30%، (وهي تـشكّل 36% فـي سلة أسعار المنتج). في حين استقرت أسعار مجموعة التعدين واستغلال المحاجر خلال الربع الثاني من العام 2012 مقارنـة مـع الربع السابق من العام 2012 (والتي تـشكل 2.13% مـن سلة أسعار المنتج). وتوزعت الأسباب وراء زيادة أسعار المنتج خلال الربع الثاني 2012 بالمقارنة مع الربع السابق على ارتفاع أسعار السلع المصدرة والسلع المنتجـة محليـاً بنسبة 2.35% و 0.21% على التوالى.

6-3 أسعار تكاليف البناء والطرق

مؤشر أسعار تكاليف البناء هو رقم قياسي للتغيرات التي تطرأ على أسعار المواد والخدمات المستخدمة في البناء. شهد الرقم القياسي لأسعار تكاليف البناء للمباني السكنية وغير السكنية في الضفة الغربية خلال الربع الثاني من العام 2012 ارتفاعاً طفيفاً بنسبة 0.06% مقارنة مع الربع الاول من العام 2012. ولا تتوفر بيانات من قطاع غزة عن تطور أسعار هذا المؤشر.

أما مؤشر أسعار تكاليف الطرق، وهو رقم قياسي للتغيرات الحاصلة على أسعار المواد والخدمات المستخدمة في إنشاء

الطرق في الضفة الغربية، فقد شهد خلال الربع الثاني من العام 2012 ارتفاعاً بنسبة 0.91% مقارنة بالربع الأول من

العام 2012. هنا أيضاً لا تتوفر معلومات عن تطور التكاليف في قطاع غزة (انظر جدول 6-3).

جدول 6-3: الأرقام القياسية ونسب التغير الشهرية والربعية لأسعار تكاليف البناء والطرق في الضفة الغربية (شهر الأساس كانون أول 2007 = 100)

بر الربعية	نسبة التغير الربعية		نسبة التغير	لقياسى	الرقم اا	الفترة الزمنية
تكاليف الطرق	تكاليف البناء	تكاليف الطرق	تكاليف البناء	تكاليف الطرق	تكاليف البناء	الفترة الرمنية
		(0.19)	0.34	111.76	113.35	كانون ثانى 2012
		1.32	0.15	113.24	113.52	شباط 2012
		0.48	0.00	113.79	113.52	آذار 2012
1.01	0.26			112.93	113.46	متوسط الربع الأول 2012
		0.05	(0.05)	113.85	113.46	نيسان 2012
		0.15	0.26	114.02	113.76	أيار 2012
		(0.02)	(0.33)	114.00	113.39	حزيران 2012
0.91	0.06			113.96	113.54	متوسط الربع الثاني 2012

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2011.

6-4 الأسعار والقوة الشرائية 62

سجل الرقم القياسي لأسعار المستهلك تراجعا خلال الربع الثاني من العام 2012 بنسبة 0.45% مقارنة بالربع الأول من نفس العام وبالمقابل شهد هذا الربع تحسنا في سعر صرف الدو لار مقابل الشيكل بنسبة 1.31% (إلى 3.82

شيكل مقابل كل دو لار) مما ساهم في تحسين القوة الشرائية، حيث سجلت القوة الشرائية خلال الربع الثاني من العام 2012 تحسناً بنحو 1.77% مقاسة بالدولار مقارنة بالربع السابق 63 ، كما يتضح من الجدول 6 -4.

جدول 6-4: معدل التغير في القوة الشرائية وفي أسعار صرف الدولار والدينار مقابل الشيكل

	دينار/شيكل			دو لار/شیکل	معدل			
معدل التغير في	معدل التغير في	متوسط سعر	معدل التغير في	معدل التغير في سعر	متوسط	التضخم *	الفترة	
القوة الشرائية (%)	سعر الصرف (%)	الصرف	القوة الشرائية (%)	الصرف (%)	سعر الصرف			
(0.56)	(0.20)	5.09	(0.86)	(0.50)	3.60	0.36	الربع الأول	
(4.76)	(4.81)	4.85	(4.48)	(4.52)	3.44	(0.05)	الربع الثاني	2011
2.49	3.23	5.01	2.49	3.23	3.55	0.74	الربع الثالث	2011
1.56	2.76	5.14	1.56	2.76	3.65	1.20	الربع الرابع	
2.32	3.42	5.32	2.32	3.42	3.77	1.10	الربع الأول	
1.76	1.31	5.39	1.77	1.31	3.82	(0.45)	الربع الثاني	
0.92	0.68	5.31	0.92	0.68	3.76	(0.24)	نيسان	2012
(0.32)	(0.52)	5.28	(0.32)	(0.52)	3.75	(0.20)	أيار	
3.08	2.22	5.40	3.11	2.25	3.83	(0.86)	حزيران	

المصدر: احتسبت الأرقام بناءً على بيانات سلطة النقد الفلسطينية والجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني

صرف ثابت.

^{*} الأرقام بين قوسين هي أرقام سالبة.

^{*} يمثل معدل التضخم التغير في القوة الشرائية للشيكل. الأرقام بين قوسين هي سالب.

²⁰ تعرّف القوة الشرائية على أنها "القدرة على شراء السلع والخدمات باستخدام ما يملكه الفرد من نقود"، وتعتمد طرديًا على دخل المستهلك وعكسيًا على التغير في معدل الأسعار (التضخم) وسعر صرف العملة. وعليه يمكن قياس التغير في القوة الشرائية عند افتراض ثبات الدخل بالتالي: (معدل التغير في سعر صرف العملة مقابل الشيكل) ناقص (معدل التغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك). و المستهلك التعديد الشيكل التعديد التعدي

وعند مقارنة سعر صرف كل من الدولار والدينار مقابل الشيكل ما بين الربعين المتناظرين، فإن تحسناً ملحوظاً قد طرأ بنحو 11.1% فيما يخص الدولار ونسبة مطابقة لعملة الدينار، في حين بلغ معدل التضخم نحو 2.6% لتكون

المحصلة النهائية تحسن القوة الشرائية ما بين الربعين المتناظرين بنحو 8.5% لمن يتلقون دخولهم بعملتي الدولار والدينار في ظل ثبات الدخل.

صندوق 8: أزمة تكاليف المعيشة في الأراضي الفلسطينية

اندلعت في أيلول 2012 موجة من الاضرابات والاحتجاجات الشعبية ضد السلطة الوطنية وسياساتها التي أدت إلى تدهور مستويات الحياة. السؤال الذي يتوجب طرحه ودراسته الآن هو: ما هي الأسباب التي تكمن وراء اندلاع حركة الاحتجاجات؟ يركز هذا الصندوق على العوامل الاقتصادية فحسب، على الرغم من الاقرار منذ البداية بالتشابك الوثيق بين الظروف السياسية والاقتصادية خصوصاً في الحالة الفلسطينية.

ويمكن جمع الأسباب الاقتصادية وراء التذمر الشعبي الواسع تحت العناوين الخمسة التالية:

أولاً: استقرار البطالة على معدلات مرتفعة وخصوصاً في أوساط الشباب

من الملفت للنظر الاستقرار الكبير في معدل البطالة في الضفة الغربية خلال السنوات الماضية (على معدل 17.5 تقريباً) على الرغم من النمو المرتفع نسبياً في الناتج المحلي الاجمالي. ولقد توصلت دراسة أخيرة أنجزها معهد ماس إلى أنه على الرغم من أن 108 آلاف فرصة عمل جديدة تم خلقها في الأراضي الفلسطينية خلال السنوات الأربع بين 2006 و 2010، إلا أن معدل البطالة (في الضفة والقطاع) ظل ثابتاً على نفس المستوى (23.7%) بين التاريخين. وفي حين ارتفع عدد أفراد قوة العمل في الضفة الغربية على معدل سنوي متوسط يبلغ 3.7%، ازداد التشغيل المحلى على معدل 3.1% فقط. أي أن معدل البطالة كان في ازدياد64.

ومن الملفت للنظر أيضاً أن البطالة في أوساط الشباب (15-24 سنة) أعلى بشكل ملحوظ من مستوى البطالة العام (نحو 34% في الربع الثاني من هذا العام في الأراضي الفلسطينية). هذا إلى جانب ارتفاع معدل البطالة أيضاً في أوساط المتعلمين. اذ بلغ 25.5% بين الأفراد الذين أتموا 13 سنة من التعليم أو أكثر.

هذه الأرقام، على الرغم من دلالاتها الواضحة، لا تعكس واقع البطالة وسوق العمل بشكل دقيق تماماً. ذلك لأن تعريف "الشخص العاطل عن العمل" وتعريف "قوة العمل" تعاريف صارمة تقوم باستثناء أعداد غفيرة من العاطلين فعلياً.

ثانياً: انخفاض الأجور الحقيقية

تعكس حركة الأجور الحقيقية تطور الأجور الاسمية مقومة بمعدل تضخم الأسعار (أي زيادة الأجر الاسمي مطروحاً منها معدل التضخم). توصلت دراسة "ماس" التي أشرنا إليها سابقاً إلى أن متوسط الأجر الحقيقي اليومي في الاقتصاد الفلسطيني (باستثناء العمال في اسرائيل والمستعمرات) انحدر بمقدار 11.4% بين 2006 و 2010. جاء هذا نتيجة زيادة في الأجر الاسمي تعادل 5.7% ومعدل تضخم يقارب 20% خلال نفس الفترة. على أن الأرقام المتوسطة هذه تخفي تبايناً كبيراً بين الضفة والقطاع، إذ توزع انخفاض الأجر اليومي الحقيقي بين 3.3% في الضفة وأكثر من 30% في القطاع.

ثالثاً: ارتفاع الأسعار (مع التركيز على أسعار البنزين وضريبة القيمة المضافة)

بلغ ارتفاع مؤشر أسعار المستهلك في الضفة الغربية بين كانون الثاني 2010 وحتى أب 2012 نحو 12.2 نقطة مئوية. كما ارتفع مؤشر أسعار الغذاء بمقدار 9 نقاط مئوية خلال نفس الفترة. وعلى الرغم من أن هذا الارتفاع في الأسعار لم تتم معادلته بارتفاع مناظر في الأجور والرواتب الاسمية، إلا أن ارتفاع أسعار المحروقات وضريبة القيمة المضافة كانت الشرارة التي أشعلت الاحتجاجات.

51

⁶⁴ بسبب زيادة التشغيل في اسرائيل والمستوطنات فإن معدل البطالة في الضفة الغربية انخفض بمقدار نقطة مئوية واحدة بين 2006-2010. انظر دراسة ماس "من حصد المكاسب؟ الراجحون والخاسرون من النمو الاقتصادي في الأراضي الظاسطينية خلال 2006-2010" (2012).

أسعار المحروقات

شهدت أسعار المشتقات النفطية قفزة كبيرة في نهاية شهر آب الماضي في اسرائيل (وفي الأراضي الفلسطينية كما يفترض الأمر). وبلغ الارتفاع في سعر ليتر البنزين 56 أغورة، ليصل إلى 8.26 شيكل.

وبالتزامن مع هذه الزيادة، قام مركز "تاوب" لدراسات السياسات الاجتماعية بنشر دراسة عن أسعار المشتقات النفطية في اسرائيل 65. وجاء في الدراسة أن ارتفاع أسعار البنزين للمستهلك الاسرائيلي بلغ 1.20 شيكل منذ 2008 وحتى الآن. والسبب وراء هذا يعود إلى ارتفاع هامش الربح على عمليات التكرير والنقل والتوزيع (34 أغورة)، وارتفاع ضرائب الحكومة (88 أغورة) على كل ليتر. وقدرت الدراسة أن الضرائب على كل ليتر بنزين تبلغ الآن نحو 490 أغورة. أي أن أكثر من 1⁄2 سعر البنزين في اسرائيل يذهب إلى الحكومة سواء كضريبة مشتريات أو ضريبة قيمة مضافة.

أسعار المشتقات النفطية في اسرائيل تنعكس طبعاً على أسعارها في الأراضي الفلسطينية. وتستعيد السلطة الوطنية الضرائب التي تفرضها السرائيل على المشتقات النفطية التي تقوم ببيعها إلى الأراضي الفلسطينية. بلغت قيمة ضرائب المحروقات التي استرجعتها السلطة عبر آلية المقاصة 457 مليون دولار في العام 2011 (زيادة بمقدار 32% عن العام 2008). وتقوم السلطة الوطنية بإعادة جزء ضئيل من هذه الضرائب الى المستهلك الفلسطيني بحيث تكون اسعار المشتقات النفطية في الاراضى الفلسطينية أقل مما هي عليه في اسرائيل.

يبلغ سعر ليتر البنزين (95 أوكتان) في الأراضي الفلسطينية حالياً (مطلع تشرين الأول) 7.60 شيكل. بالمقارنة، السعر في الأردن هو 1.015 دينار أو ما يعادل 5.54 شيكل. يجدر التنبيه أن بنزين 90 أوكتان متوفر أيضاً في الأردن، عكس الحال في الضفة، وأن سعر اللتر يعادل 700 فلس فقط (أي 3.82 شيكل). ولكن التبعات البيئية لاستخدام هذا النوع من البنزين باتت موضوعاً متداولاً في الاعلام الأردني.

واضح إذن أن أسعار المشتقات النفطية مرتفعة في الأراضي الفلسطينية. ولكن هذا الارتفاع لا يجب أن تناوله بمعزل عن ايرادات الموازنة الفلسطينية. إذ أن ايرادات ضرائب المحروقات تمثل اكثر من 20% من الايرادات المحلية في موازنة السلطة الوطنية.

ضريبة القيمة المضافة

قررت اسرائيل رفع معدل ضريبة القيمة المضافة من 16 إلى 17% وذلك بسبب تراكم عجز في الموازنة بلغ 30 مليار شيكل خلال العام 2012، وهو عجز يزيد بمقدار 60% عن المخطط عند وضع مشروع الموازنة. ويتوقع أن يؤدي رفع الضريبة بمقدار نقطة مئوية واحدة إلى زيادة ايرادات الموازنة بمقدار 4 مليارات شيكل في السنة⁶⁶.

نظراً لاشتراط بروتوكول باريس بأن لا يزيد الفرق في ض.ق.م بين السلطة الوطنية واسرائيل على نقطتين مئويتين، فإن رفع الضريبة في اسرائيل إلى 17% كان يتطلب رفع الضريبة في الأراضي الفلسطينية من 14.5 إلى 15% أو 15.5%.

واضح أن رفع ضريبة القيمة المضافة له انعكاسات مباشرة على الأسعار فضلاً عن آثار اجتماعية قوية في الاراضي الفلسطينية. ذلك لأن هذه الضريبة هي ضريبة تراجعية (أي أثرها أقوى على الشرائح الأفقر التي تخصص نسبة أكبر من دخلها للاستهلاك)، فضلاً عن أنها تغرض بشكل موحد على كافة السلع والخدمات بغض النظر عما اذا كانت ضرورية أو كمالية. على أن رفع الضريبة من 14.5 إلى تغرض بشكل موحد على كافة السلع والخدمات بغض النظر عما أذا كانت ضرورية أو كمالية على أن رفع الضريبة من 15.5 إلى ممتدار (أي بمقدار نقطة مئوية واحدة) يمكن أن يولد دخلاً إضافياً لموازنة السلطة الوطنية بمقدار 160 مليون شيكل/سنة (أو بمقدار ولا مليون شيكل تقريباً إذا ما كانت الزيادة هي بمقدار نصف بالمائة فقط). وهذا ايراد إضافي مهم يمكن أن يساعد في سد عجز الموازنة ولكن تتبعاته الاجتماعية، كما ذكرنا، باهظة. وللتدليل على اهمية ضرائب المحروقات و ض.ق.م. يكفي أن نشير إلى أن ايرادات هاتين الضريبتين تمثل أكثر من نصف اجمالي الإيرادات المحلية في موازنة السلطة الوطنية!

رابعاً: عدم التأكد- أزمة الرواتب والمعاشات والتحويلات

يعاني موظفو القطاع العام (وعددهم بلغ 154 ألف موظف منتصف هذا العام)، إلى جانب أصحاب معاشات التقاعد ومستلمي التحويلات الحكومية المنتوعة، من انعدام اليقين حول مواعيد تسلم الرواتب والتحويلات. ويعرض الجدول 2 تواريخ توقف دفع الرواتب مع تواريخ التسديد. ويتضح من الجدول أن عام 2006 والنصف الأول من العام 2007 شهد انقطاعاً مستديماً تقريباً. أما خلال النصف الثاني من

http://www.haaretz.com/business/report-israelis-pay-sixth-highest-gas-tax-in-west-1.461583

انظر المراقب الاقتصادي والاجتماعي، عدد 29، صفحة 24.

العام 2007 والعام 2008 فإن الآلية الفلسطينية الأوروبية لإدارة المعونة الاجتماعية والاقتصادية، التي تعرف باسم آلية "بيجاس"، ساهمت إلى حد كبير في تجنب توقف دفع الرواتب. ومن المعلوم أن هذه الآلية قامت بتمويل رواتب الموظفين في الخدمات الاجتماعية الأساسية، بما فيها رواتب المعلمين.

شهدت فترة الثلاث سنوات والنصف، بين مطلع 2009 إلى شهر أيار 2012، استقراراً والتزاماً في تسديد الرواتب في مواعيدها. ولكن الأزمة عادت وظهرت منذ موعد صرف رواتب شهر حزيران الماضى، واستمرت الأزمة خلال تسديد رواتب الشهور الثلاثة اللاحقة.

جدول 2: تواريخ انقطاع صرف رواتب موظفى القطاع العام وتواريخ اعادة تسديدها (2016-2012)

الفترة الالتزام/	ام/عدم الالتزام بتسديد الراتب
عانون الثاني 2006- أيار 2007 صرف راتب شهر كانون الثاني 2006 فقط 2006 علم عنون الثاني 2006 فقط 2006 فقط 2006 منيكل خلال هذه الفترة.	قط في موعده. وكان يتم بشكل متقطع صرف مبالغ تتراوح بين
حزيران 2007- أيار 2011 تم الالنزام بصرف الراتب في موعده وتسدي مع نهاية العام 2008	مديد مستحقات الفترة السابقة والانتهاء من تسديد كافة المستحقات
حزيران 2011 تم صرف 50% من الراتب والجزء المتبقي	قي تم صرفه بتاريخ 25 آب
نموز 2011 - أيار 2012 تم الالنزام بصرف الراتب في موعده	
حزيران 2012 تم صرف 60% من الراتب (بتاريخ 12 تم بقية الراتب	تموز) وبحد أدنى 2,000 شيكل، وبتاريخ 22 تموز تم صرف
نموز 2012 تم صرف 70% من الراتب (بتاريخ 11 آب الراتب	آب) وبحد أدنى 4,000 شيكل، وبتاريخ 27 آب تم صرف بقية
	ول وبحد أدنى 2,000 شيكل، وبتاريخ 16 أيلول تم صرف بقية طع منها 10% وتم تسديدها بتاريخ 2 تشرين أول).
يلول 2012 لم يتم صرفه حتى تاريخه (15 تشرين أول	

المصدر: معلومات غير منشورة مستفاة مباشرة من وزارة المالية. انظر الجدول المفصل لتوقف الرواتب على الصفحة الالكترونية للمعهد: www.mas.ps

لا يخفى أن الأثر الاقتصادي والاجتماعي والنفسي لانقطاع الرواتب عظيم، ليس على الموظفين الحكوميين وعائلاتهم فقط، ولكن أيضاً على سلسة طويلة من التجار ومؤجري المساكن والمقرضين. ذلك لأن رواتب موظفي الحكومة هي عنصر بالغ الأهمية من إجمالي الطلب الفعّال في الأراضي الفلسطينية.

كان السبب المباشر لتوقف دفع الرواتب في العامين 2006 و 2007 توقف مدفوعات المقاصة من قبل اسرائيل⁶⁷. على أن السبب المباشر لتعطل دفع الرواتب مؤخراً لا يعود على توقف تحويلات المقاصة، بل على الانخفاض الكبير في المساعدات الدولية للموازنة. إن مجرد التهديد بالتوقف عن تحويل مبالغ المقاصة أو توقع انخفاض المساعدات الدولية يخلق جواً من الشك ومن عدم الثقة ويخلف آثاراً اجتماعية واقتصادية سلبية.

خامساً: أثر بروتوكول باريس على الأسعار

يؤثر بروتوكول باريس بشكل مباشر على معدل ضريبة القيمة المضافة في الأراضي الفلسطينية (الحد الادنى: نقطتان مئويتان أقل من المعدل في اسرائيل). وهذان السعران يؤثران بالطبع على كافة الأسعار الأخرى في الاقتصاد.

على أن بروتوكول باريس يؤثر ايضاً بشكل غير مباشر على الأسعار في الأراضي الفلسطينية وذلك لأن غالبية مستوردات الضفة تتم إما من السوق الاسرائيلية أو عبر السوق الاسرائيلية، وهي على ذلك تتأثر بارتفاع أسعار الخدمات والبضائع غير التجارية (Non-tradables) التي تسود في الاقتصاديات الغنية. هذا بالطبع إلى جانب تأثير الارتفاع النسبي في أجور العمل الفلسطيني بتأثير سوق العمل الاسرائيلي. من ناحية ثانية هناك ارتفاع الأسعار بتأثير المواصفات المتشددة على السلع المستوردة التي تفرضها اسرائيل والتي يتوجب على الطرف الفلسطيني الالتزام بها. أخيراً هناك تأثير الاجراءات الاسرائيلية المختلفة التي تعرقل الانسياب الحر للسلع والتي تتعكس على الأسعار.

⁶⁷ انظر المراقب 28 (صندوق 2) لمزيد من التفاصيل حول تواريخ تجميد تحويلات المقاصة.

تضارب آثار العوامل

من المهم أن نلاحظ العلاقة العكسية بين العوامل المذكورة سابقاً كأسباب للتذمر الشعبي، أي بين ارتفاع أسعار المحروقات وضريبة القيمة المضافة من جهة واشكالية عدم تسديد الرواتب في موعدها من جهة ثانية. اذ أن ارتفاع أسعار النفط والضرائب يمكن أن يؤدي إلى زيادة ايرادات الحكومة وتوفير الأموال لدفع الرواتب في مواعيدها، والعكس بالعكس أيضاً. أي أن ما يزيد من حدة التذمر والضيق من ارتفاع الأسعار يمكن مبدئياً أن يترافق مع تقليص الشكوى والمعاناة من عدم تسديد الرواتب!

رد فعل السلطة الوطنية الفلسطينية على الاحتجاجات

تركّز رد فعل السلطة الوطنية على الاحتجاجات وعلى تدهور مستويات المعيشة في ثلاث خطوات أساسية:

- ♦ التراجع عن الزيادات التي أعلنت في البداية حول أسعار المشتقات النفطية (تخفيض سعر البنزين -95 أوكتان بمقدار 5% تقريبا والسولار بمقدار 5.3%)، وضريبة القيمة المضافة بمقدار نصف نقطة مئوية (من 15.5% إلى 15%).
- ♦ إعلان وزارة الاقتصاد عن أسعار (استرشادية/ قصوى) لعدد من السلع الغذائية الأساسية إلى جانب إلغاء عقود الاستيراد واالوكالات الحصرية . وقالت وزارة الاقتصاد أنها حددت الأسعار بالتشاور مع المنتجين والمستوردين وتجار الجملة والمفرق. ولكن عدد من هؤلاء أبدوا احتجاجات قوية على الأسعار التي تم الإعلان عنها. ويبدو أن الوعد بمراقبة الأسعار في الأسواق ونشر الأسعار الاسترشادية بشكل دورى لم يتحقق تماماً.
- ♦ تسريع اتخاذ قرار / قانون الحد الأدنى للأجور: صدر القانون في 9 تشرين الأول بعد مداو لات استمرت فترة طويلة في لجنة خاصة تم تأسيسها لهذا الغرض، وحدد القانون الحد الأدنى للأجر الشهري بمقدار 1,450 شيكل (الحد الأدنى اليومي 65 شيكل وأجر الساعة الأدنى يعادل 8.5 شيكل). ولكن اتحاد نقابات العمال احتج بشدة على هذا القانون وطالب برفع المبلغ إلى 1,750 شيكل على الأقل.

واضح من العرض السريع السابق أن الخطوات التي اتخذتها السلطة لا تبدو قادرة على توفير علاج لمكامن ومسببات المعاناة التي يمر بها المواطن، والتذمر الذي اندلع في الشهر السابق والذي يهدد بالاندلاع مجدداً. وربما لا يعود هذا إلى قصور في رغبة السلطة في العلاج بقدر ما يعود إلى محدودية الأدوات المتاحة لديها لعلاج الوضع. وهذه المحدودية تعود أولاً وبالدرجة الأولى على ظروف الاحتلال الاسرائيلي والقيود الرمتبطة به، كما تعود أيضاً على ظروف ونتائج الانقسام بين الضفة والقطاع.

7- التجارة الخارجية

7-1 الميزان التجاري

الميزان التجاري هو سجل لصادرات وواردات الأراضي الفلسطينية من السلع والخدمات. بلغ إجمالي قيمة الواردات السلعية المرصودة خلال الربع الثاني من عام 2012 حوالي 1,109 مليون دو لار. وبلغت حصة اسرائيل حوالي 66% منها. يبين الجدول 7-1 أن قيمة الواردات السلعية المرصودة ارتفعت بمقدار 8.8% خلال الربع الثاني من عام 2012 مقارنة مع الربع الاول من عام 2012. بينما انخفضت بمقدار 5.3% مقارنة مع الربع المناظر من عام 2011.

أما الصادرات السلعية المرصودة خلال الربع الثاني من عام 2012 فقد بلغت 185 مليون دولار، وبلغت حصة اسرائيل منها 164 مليون دولار (88% من الإجمالي). وانخفضت الصادرات بمقدار 8.4% مقارنة مع الربع الثاني من عام 2011. أي أن عجز الميزان التجاري السلعي وصل إلى 924 مليون دولار خلال الربع الثاني 2012 وهذا أعلى بنسبة 10.4% مقارنة مع الربع الأول من عام 2012. ولكن انخفض العجز بمقدار 4.6% مقارنة مع الربع المناظر من عام 2011.

أما بالنسبة للتجارة بالخدمات مع إسرائيل (فقط) فقد بلغت قيمة الواردات منها 36.4 مليون دو لار خلال الربع الثاني من عام 2012. في حين بلغت الصادرات حوالي 32.8 مليون دو لار. وعلى ذلك وصل العجز في الميزان التجاري

للخدمات مع إسرائيل إلى 3.6 مليون دو لار في الربع الثاني من عام 2012 مقارنة مع عجز بقيمة 1.8 مليون دو لار خلال الربع الاول من عام 2012 (انظر الجدول 7).

جدول 7-1: واردات وصادرات السلع والخدمات المرصودة خلال أرباع العام 2011 والربعين الأول والثانى 2012** (مليون دولار)

الربع الثاني 2012	الربع الاول 2012	اجمالی عام 2011	الربع الرابع 2011	الربع الثالث 2011	الربع الثاني 2011	الربع الاول 2011	المؤشر
1,109.2	1,019.5	4,491.6	975.7	1,039.7	1,171.0	1,305.2	واردات سلع
36.4	33.8	153.3	32.0	33.9	40.7	46.7	واردات خدمات*
185.2	182.5	758.7	189.7	175.1	202.2	191.7	صادرات سلع
32.8	32.1	136.5	32.2	31.5	37.2	35.6	صادرات خدمات *

المصدر: التجارة الخارجية المرصودة. الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني (2012).

7-2 ميزان المدفوعات

يستفاد من أرقام ميزان المدفوعات الذي أعده الجهاز المركزي للاحصاء وسلطة النقد الفلسطينية أن عجز الحساب الجاري (أي الميزان التجاري بالإضافة إلى دخل عوامل الانتاج مع الخارج والتحويلات الجارية الخارجية) بلغ 793.6 مليون دولار في الربع الثاني 2012. ويمثل هذا العجز نحو 29.5% من الناتج المحلي الاجمالي خلال الربع ذاته بالأسعار الجارية. وقد سجل العجز في الحساب الجاري ارتفاعاً بنسبة 14.9% مقارنة بالربع المناظر من عام وارتفاعاً بمقدار 4% مقارنة بالربع المناظر من عام 2011.

بلغ العجز في الميزان التجاري للسلع والخدمات 1,328.4 مليون دو لار. ويمثل هذا العجز انخفاضاً بنسبة 1.7% مقارنة بالربع السابق وارتفاعاً بنسبة 6.2% مقارنة بالربع المناظر من عام 2011. بالمقابل كان هناك فائض في ميزان الدخل بلغ 278 مليون دو لار أمريكي وقد سجل هذا الفائض ارتفاعاً بنسبة 15% مقارنة بالربع السابق و 0.9% مقارنة بالربع المناظر من عام 2011. وجاء هذا أساساً من دخل العمال الفلسطينين في الخارج (272.8 مليون). كما

كان هناك فائض في ميزان التحويلات الجارية بمقدار 256.8 مليون (تلثها تقريباً من مساعدات الدول المانحة). وقد سجل هذا الفائض انخفاضاً بنسبة 38.7% مقارنة بالربع السابق وارتفاعاً بنسبة 21.4% مقارنة بالربع المناظر من عام 2011.

عجز الميزان الجاري هذا جرى تمويله من الحساب الرأسمالي والمالي، الذي وفر مبلغ 875.2 مليون دولار (انظر الجدول 7-2). ومن الضروري الانتباه إلى أن هذا البند (الحساب الرأسمالي والحساب المالي) يمثل ديناً على الاقتصاد الوطني، طالما كانت قيمته موجبة.

من المفترض نظرياً أن يحدث توازن تام بين عجز الحساب الجاري وفائض الحساب الرأسمالي والمالي. أي أن القيمة الصافية لهما يجب أن تساوي الصفر. ولكن غالباً ما يكون هناك فارق بينهما وهو ما يتم تسجيله تحت بند "حساب السهو والخطأ". ولقد بلغت قيمة هذا البند نحو 81.6 مليون دو لار.

^{*} واردات وصادرات الخدمات من وإلى اسرائيل فقط.

^{**} بيانات عام 2011 - 2012 كما وردت من المصادر الرسمية وهي عرضة للتعديل

جدول 7-2: ميزان المدفوعات الفلسطيني للربع الثاني 2011، والأول والثاني 2012 (مليون دولار)

الربع الثاني 2012	الربع الأول 2012	الربع الثاني 2011	البند
1,328.4-	1,351.2-	1,250.5-	 الميزان التجاري للسلع والخدمات *
1,237.5-	1,255.2-	1,175.3-	– صافي السلع
90.9-	96.0-	75.2-	– صافي الخدمات
278.0	241.7	275.6	2. ميزان الدخل
272.8	250.6	266.1	 تعويضات العمال المقبوضة من الخارج
30.2	30.7	14.4	– دخل استثمار المقبوض من الخارج
25.0	39.6	4.9	- الدخل المدفوع للخارج
256.8	419.0	211.6	3. ميزان تحويلات الجارية
117.5	204.3	106.7	- تحويلات مقبوضة من الخارج (القطاع الحكومة)
211.3	286.1	170.1	- تحويلات مقبوضة من الخارج (القطاعات الأخرى)
72.0	71.4	65.2	- تحويلات مدفوعة للخارج
793.6-	690.5-	763.3-	 ميزان الحساب الجاري (1+2+3)
875.2	708.8	785.0	5. صافى الحساب الرأسمالي والمالي
71.1	80.3	61.3	- صافي التحويلات الرأسمالية
804.1	628.5	723.7	– صافي الحساب المالي
48.1	86.0	61.3	 صافي الاستثمار الأجنبي المباشر
8.7-	27.5	66.2	 صافي استثمار الحافظة
784.4	625.8	529.7	🗸 صافي الاستثمارات أخرى
19.7-	110.8-	66.5	♦ التغير في الاصول الاحتياطية
81.5-	18.3-	21.7-	6. صافي السهو والخطأ

المصدر: الجهاز المركزي للاحصاء الفلسطيني، سلطة النقد الفلسطينية 2012. النتائج الأولية لميزان المدفوعات الفلسطيني في الربع الثاني 2012.

صندوق 9: الاقتصاد الاسرائيلي: مكامن القوة

ادّعى مرشّح الحزب الجمهوري لانتخابات الرئاسة الأمريكية، ميت رومني، أثناء زيارته لاسرائيل في شهر تموز الماضي، أن السبب وراء الأداء الاقتصادي المميز الذي حققته اسرائيل في العقود الماضية هو "الثقافة". كان يقصد السيد رومني بالطبع "الثقافة اليهودية" التي جعلت الاسرائيليين أغنياء في حين ظل الفلسطينييون فقراء. ولقد حظي هذا الادعاء باستحسان، في الأوساط المعهودة، داخل اسرائيل وخارجها.

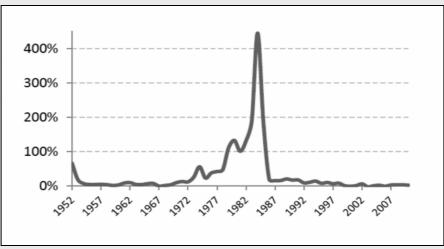
وبغض النظر عن صحة هذا التوصيف، أثارت ملاحظة السيد رومني بعض الاهتمام بالسؤال حول الأسباب الكامنة وراء نجاح الاقتصاد الاسرائيلي ومناعته القوية تجاه الأزمة المالية التي تجتاح الدول الغنية حالياً. اقترح الباحث جوردان وايزمان في مقالة حديثة أن هناك أربعة أسباب، على الأقل، وراء نجاح الاقتصاد الاسرائيلي⁶⁸:

^{*} أرقام الصادرات والواردات السلعية والخدمية في ميزان المدفوعات تختلف عن الأرقام الواردة في الميزان التجاري نظراً لأن الأخير يسجل فقط الصادرات والواردات " المرصودة"، أي المسجلة في حسابات المقاصة والفواتير فقط، في حين يسجل ميزان المدفوعات تقدير الاستيراد والتصدير الكلي. أيضاً استيراد وتصدير الخدمات من اسرائيل فقط مسجل في الميزان التجاري، في حين يسجل ميزان المدفوعات التجارة بالخدمات من مختلف المصادر

⁶⁸ http://www.theatlantic.com/business/archive/2012/08/its-not-just-the-culture-stupid-4-reasons-why-israels-economy-is-sostrong/260610/

أولاً: أن اسرائيل تعلّمت من ماضيها المرير

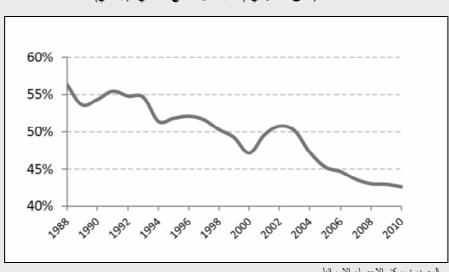
كان الاقتصاد الاسرائيلي في العام 1984 يشبه اقتصاد زمبابوي اليوم، بمعدل تضخم متوسط يبلغ 450% (انظر الشكل 1). وجاء هذا التضخم المنفلت من عقاله (Hyperinflation) نتيجة التوسّع في البناء العسكري والإنفاق الحكومي عقب حرب 1973.



شكل 1: مؤشر أسعار المستهلك (معدل التغير السنوي في نهاية الفترة)

المصدر: مركز الاحصاء الاسرائيلي

ومع نهاية عقد السبعينات كان الاستهلاك العام (انفاق الحكومة) يستقطع ثلاثة أرباع الاقتصاد (انظر الشكل 2). وترافق هذا بطبيعة الحال مع عجز هائل في الموازنة كان يجري تمويله عبر الاستدانة المستمرة من بنك اسرائيل (البنك المركزي). ومما زاد الأمور تعقيدا ربط الأجور مع معدل التضخم وهو الأمر الذي أدى إلى تصاعد حلزوني في التضخم وانهيار في التنافسية وهروب واسع النطاق للادخارات ورؤوس الأموال.



شكل 2: الإنفاق الحكومي (كنسبة من الناتج المحلى الإجمالي)

المصدر: مركز الاحصاء الاسرائيلي

وعلى مشارف الأزمة المالية الخانقة التي كادت أن تحول دون اسرائيل والوفاء بتسديد ديونها الخارجية، قرّرت الحكومة في نهاية العام 1985 تغيير النهج الاقتصادي برمته. وجرى حينذاك قطع العلاقة بين الأجور والتضخم، وتخفيض حاد في قيمة العملة والحد بشكل صارم من الإنفاق الحكومي. كما تقرر منح استقلالية أوسع إلى البنك المركزي عن الحكومة. وهناك اتفاق الآن على أن أساس الاقتصاد الاسرائيلي الحديث تم وضع أسسه خلال تلك الفترة، وأن دروس أهمية السيطرة على التضخم والحد من عجز الموازنة وتقليص تدخل الحكومة في الاقتصاد ما زالت حيّة عند صانعي السياسة الاقتصادية في اسرائيل.

ثانياً: تدفق مهاجرين بكفاءات عالية

ترافق الاصلاح الاقتصادي الجذري في اسرائيل مع تدفق المهاجرين من الاتحاد السوفياتي إلى اسرائيل. ولقد وصل خلال الفترة 1990- 1997 أكثر من 710 آلاف مهاجر روسي مما أدى إلى زيادة سكان اسرائيل ممن هم في سن العمل بمقدار 15%. وكانت نسبة حاملي الشهادات الجامعية من بين المهاجرين 60% (مقابل نسبة لا تزيد على 35% في اسرائيل آنذاك). لا شك أن تدفق الهجرة الكبيرة وقوة العمل الماهرة هذه ساهمت في زيادة الطلب المحلي وتحسين النتافسية وتهيئة الاقتصاد للقفزات المستقبلية في الفعالية والثورة الرقمية.

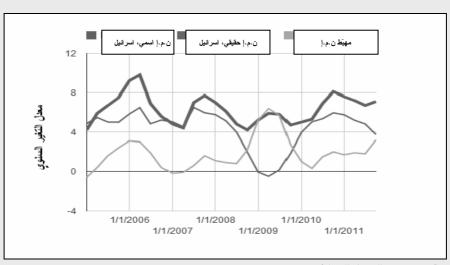
ثالثاً: التدخل الحكومي الذكي

لعبت الحكومة الاسرائيلية دوراً مهماً للغاية في تشجيع ودعم المشاريع الابتكارية الحديثة في مجال الكمبيوتر والاتصالات (الصناعات والخدمات الرقمية). واسرائيل اليوم هي أول دولة في العالم من حيث عدد المشاريع والشركات الجديدة التي يتم انشاءها (بالنسبة لعدد السكان). لا بل أن كتاباً وضعه دان سينور (Dan Senor)، أحد مستشاري المرشّح الجمهوري للرئاسة الأمريكية، أطلق على اسرائيل اسم "أمّة المشاريع الجديدة" (The Start-up Nation).

ومن الضروري التذكير هنا بأن الحكومة الاسرائيلية قامت في العام 1993 بوضع برنامج أطلقت عليه اسم "Yozma" يشتمل على 100 مليون دولار لتمويل الشركات الخاصة الجديدة والابتكارية. هذا بالطبع إلى جانب الدور الذي لعبته الاحتياجات العسكرية في تطوير الأسواق وتوفير الكفاءات. كما أن تعديل الانظمة الضريبية شجّع الأجانب على تأسيس صناديق المغامر (Venture Capital) في البلاد، وهي الصناديق التي وفرت التمويل الضروري للشركات الناشئة وفسحت المجال أمام الثورة التكنولوجية التي شهدها الاقتصاد.

رابعاً: السياسة النقدية المبتكرة

العامل الرابع والأخير الذي يضعه وايزمان لتفسير تقوق الاقتصاد الاسرائيلي هو السياسة النقدية التي وضعها حاكم البنك المركزي في السابق مركز السرائيل ستانلي فيشر (Stanley Fischer). ومن المعلوم أن فيشر هو واحد من أشهر الاقتصاديين في العالم، وشغل في السابق مركز رئيس الاقتصاديين في البنك الدولي ونائب المدير التنفيذي في صندوق النقد الدولي. ويسود الاعتقاد بأن بنك اسرائيل عمل منذ استلام فيشر زمام القيادة على استهداف الناتج المحلي الإجمالي الاسمي، ولم يسعى إلى صياغة السياسة النقدية على الأسس التقليدية المعروفة (استهداف الكتلة النقدية أو استهداف معدل التضخم أو سعر الفائدة). ويمكن تلخيص السياسة المبتكرة بوضع معدل نمو مستهدف المناتج المحلي الإجمالي الاسمي، وأن يسعى البنك المركزي إلى تحقيق معدل النمو السنوي هذا عبر التناسق بين النمو الحقيقي وبين معدل التضخم، بحيث يرتفع الأول عندما يهبط الثاني، والعكس بالعكس. ويدلل الشكل 3 على أن حركة معدل النمو الحقيقي كانت معاكسة لحركة معدل التضخم خلال السنوات الماضية بحيث أن معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الاسمي ظل مستقراً تقريباً على مستوى 6.5% سنوياً. ومن المعتقد أن استقرار النمو الاسمي هذا ضمن الاستقرار النسبي لسعر الشيكل بالنسبة للدولار. وهو أيضاً ما حال دون ارتفاع القيمة الحقيقية للقروض والديون، وما جنب اسرائيل الوقوع في الأزمات المالية الخانقة التي تمر بها الاقتصاديات المتطورة الأخرى.



شكل 3: معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الاسمي والحقيقي

المصدر: مركز الاحصاء الاسرائيلي

المؤشرات الاقتصادية الرئيسية في الضفة الغربية وقطاع غزة * للأعوام 2000- 2011

2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	المؤشر
						ألف نسمة)	نتصف العام (السكان في ه				
4,170	4,048.4	3,935.25	3,825.5	3,719.2	3,612.0	3,508.1	3,407.4	3,314.5	3,225.2	3,138.5	3,053.3	الأراضي الفلسطينية
2,580	2,513.3	2,448.4	2,385.2	2,323.5	2,262.7	2,203.7	2,146.4	2,093.4	2,042.3	1,992.6	1,943.7	الضفة الغربية
1,590	1,535.12	1,486.8	1,440.3	1,395.7	1,349.3	1,304.4	1,261.0	1,221.1	1,182.9	1,145.9	1,109.7	قطاع غزة
						ى دو لار)	القومية (مليوز	الحسابات				
6323	5,754.4	5,239.3	4,878.3	4,554.1	4,322.3	4,559.5	4,198.4	3,800.5	3,301.4	3,810.8	4,146.7	ن٠م٠ج **
1,609.6	1,509.9	1,415.2	1,356.3	1,303.2	1,275.4	1,387.2	1,317.0	1,227.3	1,097.2	1,303.5	1,460.1	ن.م.ج للفرد (دو لار)**
6006.4	5,413.4	5,229.4	4,851.9	4,591.2	4,197.5	4,467.5	4,400.3	4,088.9	3,589.7	3,884.5	3,981.3	الإنفاق الأسري**
1431.3	1,520.7	1,159.5	995.9	892.7	870.4	833.3	1,048.9	886.4	930.3	1,003.7	1,080.3	الإنفاق الحكومي**
186.7	369.5	305.5	290.9	185.9	189.0	196.7	152.3	200.4	184.3	164.1	135.1	إنفاق المؤسسات غير هادفة للربح وتخدم
100.7	307.3	303.3	290.9	103.9	109.0	190.7	132.3	200.4	104.3	104.1	133.1	الأسر المعيشية**
1,057.6	1,443.2	1,137.3	1,060.5	1,122.9	1,347.2	1,265.7	1,022.3	1,063.0	841.7	992.3	1,386.7	التكوين الرأسمالي الإجمالي **
(2,151.6)	(2,686.3)	(2,289.5)	(2,047.4)	(1,970.5)	(1,668.6)	(2,009)	(2,209.8)	(2,194.3)	(1,917.3)	(1,887.8)	(2,239.4)	صافي الميزان التجاري السلعي **
2,604	3,419.5	2,881.3	2,642.4	2,508.3	2,203.8	2,466.5	2,622.1	2,561.4	2,235.5	2,225.9	2,748.3	الواردات السلعية **
452.4	733.2	591.8	595.0	537.8	535.2	457.5	412.3	367.1	318.2	338.1	508.9	الصادرات السلعية **
(207.4)	(306.1)	(302.9)	(273.5)	(268.1)	(613.2)	(194.7)	(215.6)	(243.9)	(327.3)	(346.0)	(197.3)	صافي الميزان التجاري الخدمي **
423.2	572.2	533.8	471.5	430.5	707.0	334.9	287.1	305.0	390.1	424.6	386.6	الواردات الخدمية **
215.8	266.1	230.9	198.0	162.4	93.8	140.2	71.5	61.1	62.8	78.6	189.3	الصادرات الخدمية **
						ŕ	سعار والتضخم	ועל				
3.57	3.73	3.93	3.567	4.110	4.454	4.482	4.478	4.550	4.742	4.208	4.086	متوسط سعر صرف الدولار مقابل الشيكل
5.05	5.27	5.54	5.042	5.812	6.292	6.317	6.307	6.417	6.674	5.928	5.811	متوسط سعر صرف الدينار مقابل الشيكل
2.88	3.75	2.75	9.9	1.9	3.8	4.1	3.0	4.4	5.7	1.2	2.8	معدل التضخم (%) ***
							سوق العمل					
837	745	718	667	690	636	603	578	564	477	505	600	عدد العاملين (ألف شخص)

2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	المؤشر
43	41.1	41.6	41.2	41.7	41	40.4	40.4	40.3	38.1	38.7	41.5	نسبة المشاركة (%)
20.9	23.7	24.5	26.6	21.7	23.7	23.5	26.8	25.6	31.3	25.2	14.1	معدل البطالة (%)
	الأوضاع الاجتماعية											
	25.7	26.2	-	31.2	24.0	24.3	25.9	ı	_	27.9	_	نسبة الفقر (%) ****
	14.1	13.7	-	18.8	13.7	15.3	14.2	-	_	19.5	_	نسبة الفقر المدقع (%)****
	المالية العامة (مليون دو لار)											
2,176	1,900	1,548.4	1,780	1,616	722	1,370	1,050	747	290	273	939	صافي الإبرادات المحلية *****
2,952	2,983	2,920	3,273	2,567	1,426	1,994	1,528	1,240	994	1,095	1,199	النفقات الجارية وصافي الإقراض
296	275.1	غ.م	غ.م	310	281	287	0	395	252	340	469	النفقات التطويرية
(776)	(1,083)	(1,342)	(1,493)	(951)	(704)	(624)	(478)	(493)	(704)	(822)	(260)	فائض (عجز) الموازنة الجاري
978	1,277	1,402	1,763	1,322	1,019	636	353	620	697	849	510	إجمالي المنح والمساعدات
(94)	(80.9)	(144)	270.2	61	34	(275)	(125)	(268)	(259)	(313)	(219)	فائض (عجز) الموازنة الكلي
2,213	1,883	1,732	1,406	1,439	1,494	1,602	1,422	1,236	1,090	1,191	795	الدين العام
						, دو لار)	صرفي (مليون	القطاع اله				
9,110	8,590	7,893	5,645	7,004	5,772	5,604	5,101	4,728	4,278	4,430	4,593	موجودات/ مطلوبات المصارف
1,182	1,096	910	857	702	597	552	315	217	187	206	242	حقوق الملكية
6,973	6,802	6,111	5,847	5,118	4,216	4,190	3,946	3,625	3,432	3,398	3,508	ودائع الجمهور لدى المصارف
3,483	2,825	2,109	1,829	1,705	1,843	1,788	1,417	1,061	942	1,186	1,280	التسهيلات الائتمانية
18	18	20	21	21	21	20	20	20	20	21	21	عدد المصارف

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، سلطة النقد الفلسطينية. للحصول على سلسلة زمنية للأعوام ما قبل 2000، الرجاء الرجوع للعدد 23 من هذا المراقب.

البيانات باستثناء ذلك الجزء من محافظة القدس والذي ضمته إسرائيل عنوة بعيد احتلالها للضفة الغربية عام 1967 (باستثناء بيانات البطالة والسكان).

^{*} البيانات بالأسعار الثابتة. سنة الأساس للفترة 2000 -2011 هي سنة 2004، وبيانات العام 2011 أولية و عرضة للتتقيح والتعديل وهي مبنية على تقديرات ربعية.

^{***} حسب معدل التضخم بناء على مقارنة متوسط الأرقام القياسية لأسعار المستهلك في سنة المقارنة مع متوسطها في السنة السابقة.

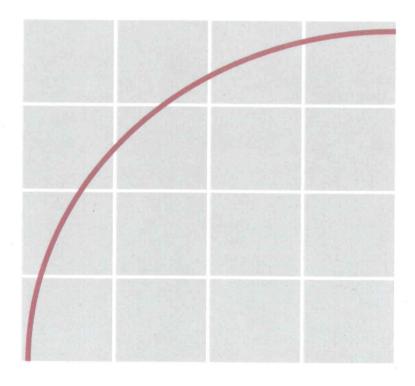
^{****} يعرف الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني الفقر المدقع: الاسرة المرجعية (5 افراد) التي يقل انفاقها على الحاجات الاساسية من مأكل وملبس ومسكن عن 1,783 شيكل (2010). أما الفقر: الاسرة المرجعية التي يقل انفاقها على الحاجات الاساسية المذكورة سابقاً والصحة والتعليم والمواصلات وغيرها عن 2,237 شيكل (2010).

^{*****} يشكل إجمالي صافي الإيرادات مجموع الإيرادات الجارية بعد خصم الارجاعات الضريبية منها.

الأرقام بين الأقواس هي أرقام سالبة.



Economic & Social Monitor



Palestine Economic Policy Research Institute (MAS)
Palestinian Central Bureau of Statistics (PCBS)
Palestine Monetary Authority (PMA)



Palestine Monetary Authority (PMA)



Palestinian Central Bureau of Statistics (PCBS)



Palestine Economic Policy Research Institute (MAS)

Quarterly Economic and Social Monitor

Volume 30

This issue is based on contributions from researchers of:

Palestine Economic Policy Research Institute –MAS (General Coordinator: Haneen Ghazawneh)
The Palestinian Central Bureau of Statistics (Coordinator: Amina Khasib)
Palestine Monetary Authority (Coordinator: Shaker Sarsour)

Editor: Nu'man Kanafani

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system, or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photo copying, or otherwise, without the prior permission of the Palestine Economic Policy Research Institute/MAS, the Palestinian Central Bureau of Statistics and Palestine Monetary Authority.

Copyright

© 2012 Palestine Economic Policy Research Institute (MAS) P.O. Box 19111, Jerusalem and P.O. Box 2426, Ramallah Telephone: +972-2-298-7053/4

> Fax: +972-2-298-7055 e-mail: <u>info@mas.ps</u> website: <u>www.mas.ps</u>

© 2012 Palestinian Central Bureau of Statistics P.O. Box 1647, Ramallah

Telephone: +972-2-2982700 Fax: +972-2-2982710 e-mail: <u>diwan@pcbs.gov.ps</u> website: <u>www.pcbs.gov.ps</u>

© 2012 Palestine Monetary Authority P.O. Box 452, Ramallah Telephone: +972-2-2409920 Fax: +972-2-2409922

e-mail: info@pma.ps website: www.pma.ps

To Order Copies

Contact the Administration on the above addresses.

This issue of the Economic & Social Monitor is supported by the Palestine Investment Fund (PIF)



October, 2012

FOREWORD

We are pleased to introduced this issue of the *Economic and Social Monitor*, which covers the main developments that occurred in the Palestinian economy during the second quarter of 2012 (April-June 2012). The time-lag between the release date of this publication and the period in review is due to the fact that the preparation of quarterly data is a time consuming process – especially in regards to GDP - gathering, processing and analyzing quarterly data takes a minimum of three months.

This issue of the *Economic and Social Monitor* presents a general statistical review and analysis of the main economic trends in the Palestinian Territory. Among the topics discussed in this issue are: National accounts data, public finance, labor markets, the indicators of economic activity, prices and purchasing power as well as banking sector data during the second quarter of 2012. Also included in this addition, is an analysis of foreign trade figures (the trade balance and balance of payments).

The present issue of the *Monitor* includes nine independent text boxes, each of which addresses a topical issue either directly or indirectly related to the policies and economic situation in the Palestinian Territory. For example, one box discusses olive oil prices in the global as well as in the Palestinian markets. Another box discusses the recent amendments concerning the trade arrangements on clearance mechanisms between the Palestinians and Israelis. Other boxes deal with the economic reasons behind the popular protests that broke out recently against the increase in costs of living and the consequences of setting a minimum wage in the Palestinian Territory.

The statistical and analytical information provided by the quarterly *Economic and Social Monitor* is necessary for decision makers, as well as political and economic analysts. The *Monitor* provides an overview of the evolution of the economy and depicts a picture of the major problems and pressing issues that have surfaced and worried both, citizens and experts, over the past few months.

We hope that this issue further strengthens the role of the *Economic and Social Monitor* as a reliable reference to the regular changes occurring in the Palestinian economy. Finally, we hope that this issue opens the door for necessary debate on the current restrictions and future possibilities of economic growth in the Palestinian Territory.

Samir Abdullah
Director General
Palestine Economic Policy
Research Institute (MAS)

Ola Awad
President of the
Palestinian Central Bureau
Of Statistics (PCBS)

Jehad Alwazir
Governor
Palestine Monetary Authority
(PMA)

Table of Contents

1. GDP Textbox 1: Olive Oil Prices: Rising in the global market but declining in Palestine	27
2. The Labor Market	8
2.1 Labor force and participation rate	
2.2 Unemployment	7
2.3 Unemployment among graduates of universities and institutes	ç
2.4 Wages and working hours	11
2.5 Vacancy announcements	12
Textbox 2: Minimum Wage: Legislation and Practice	13
Textbox 3: 320 Applicants for one "Receptionist" Vacancy	16
3. Public finance	10
3.1 Analysis of income and grants	17
3.2 Analyzing items of public expenditure	19
3.3 Financial Surplus / Deficit	20
3.4 Net accumulation of arrears and the surplus / deficit: cash basis vs. accrual basis	21
3.5 Clearing Revenue	21
3.6 Public Debt	22
Textbox 4: Preliminary agreement to amend clearing arrangements in the Paris	
Protocol	23
Textbox 5: PEGASE: From a Temporary Program to a Permanent Mechanism?	24
4. The Banking Sector	26
4.1 Key developments in the consolidated balance sheet for banks	26
4.2 Performance indicators of the banking system	30
4.3 Clearing Houses Activity	30
4.4 Palestine Stock Exchange	31
Textbox 6: Consequences of the disappearance of the 10 agora unit from the	33
Palestinian market	33
5. Investment Indicators	35
5.1 Company Registration	35
5.2 Building License	37
5.3 Cement Import	38
5.4 Car Registration	38
5.5 Hotel activity	39
Textbox 7: Crisis of the Jerusalem District Electricity Company	40
6. Prices and Purchasing Power	41
6.1 Consumer prices	41
6.2 Producer Prices and Wholesale Prices	42
6.3 Construction and Road Costs Index	42
6.4 Prices and purchasing power	43
Textbox 8: Predicament of the cost of living in the Palestinian Territory	43
7. Foreign Trade	46
7.1 Balance of Trade	46
7.2 Balance of Payments	46
Textbox 9: Israel's Economy: Key Strengths	48

Executive Summary

Gross Domestic Product: The Palestinian GDP scored a value of about \$1,722 million in the second quarter of 2012. This represents an increase of 9% compared with the previous quarter and an increase by 7.7% compared with its corresponding quarter in 2011. Conversely, GDP per capita increased by 8.2% in the second quarter of 2012, compared with the previous quarter but increased by 4.6% relative to the corresponding quarter in 2011. On the other hand, expenditure on final consumption amounted to \$2,111.6 m in the second quarter of 2012.

The Labor Market: The number of workers in the occupied Palestinian territory increased from 834,000 in the first quarter to 877,000 in the second quarter of 2012. The number of workers in Q2 2012 increased by 2.9% relative to Q2 2011. The unemployment rate decreased to 20.9% in the second quarter compared with 23.9% in the previous quarter. On the other hand, average daily wage of workers in the Gaza Strip increased by 0.6% to be NIS 64.3 in Q2 2012 compared with NIS 63.9 in previous quarter. The average daily wage of workers in the West Bank increased by 2.3% to NIS 87 in Q2 2012 compared with NIS 85 in Q1 2012. The vacancies advertised in the local newspapers during O2 were distributed as follows: 49% for the private sector, 39% for the NGOs and 12% for the public sector.

Public Finance: In the second quarter of 2012 the domestic revenues in the PA's budget decreased by 10% compared with the previous quarter (to \$ 501 m). On the other hand, current expenditures increased by 15% (to \$ 777 m) during the same period. Thus the preaid current budget deficit increased by 143% (to \$ 280 m), whereas the total deficit (current and developmental) before foreign aid was \$331 m. After aid however, the deficit is \$93.8 m during the second quarter of 2012.

The Banking Sector: Total direct credit facilities were \$ 3,783.6 m in the second quarter of 2012. This is an increase of about 5.3% from the previous quarter (70% of these facilities were loans). On the other hand, the number of checks offered for clearance increased by 2.8% in number to be 1,038,177 checks in the second quarter of 2012.

However, their value decreased by 9% to be \$2,370 million in the same period.

Palestine Exchange: The number of shares traded in the Palestinian Stock Exchange decreased by 15% during the Q2 2012 compared with the previous quarter. The value of shares during Q2 2012 was around \$74 million, a decrease of 22% from the previous quarter. Lastly, the Al-Quds index decreased by 42.71 points at the end of Q2 2012 compared with the previous quarter.

Investment Indicators. The following four variables serve as proxies to indicate the current investment climate in the Palestinian territory:

Company registration: The number of newly registered companies reached 278 in the West Bank in Q2 2012. This represents a decrease by 13% compared with the previous quarter and 25.4% with the corresponding quarter of 2011. The total capital of these companies in Q2 2012 was about JD 37.3 m.

Building Licenses and Cement Imports: The number of building licenses in the West Bank increased by 8.7% during Q2 2012 compared with the corresponding quarter of 2011, and 0.83% compared with the previous quarter. On the other hand, the total space of registered buildings decreased during the second quarter by 11% compared with the previous quarter. The quantity of cement imported into the Gaza Strip was 13.5 thousand tons during Q2 2012 compared with 11.4 thousand tons in the corresponding quarter of 2011. In the West Bank, the quantity of imported cement was 341.9 thousand tons during the same period.

Car Registration: 3,628 new and used cars were registered in the West Bank in Q2 2012. This represents a decrease by 3% compared with the previous quarter, and also a 28% decrease compared with the corresponding quarter of 2011. Most registered cars were used and imported cars from abroad (44%).

Hotels and occupancy: The number of hotels decreased from 102 hotels in the first quarter of 2012 to 98 hotels at the end of the second quarter of 2012. The total number of guests staying in hotels located in the occupied

Palestinian territory was 158,167 in Q2 2012. This is an increase of 37% compared with the previous quarter, and a 20% increase compared with the corresponding quarter of 2011.

Prices and Purchasing Power: The Consumer Price Index (CPI) increased by 0.45% during Q2 2012 compared with the previous quarter. The Wholesale Price Index decreased by 2.15% during the same period. The Construction Price Index for residential and non-residential buildings in the West Bank rose by 0.06% in Q2 2012 compared with the previous quarter. On the other hand, the purchasing power (measured in dollars) increased by 1.77% compared with Q1 2012.

Trade Balance: The total value of commodity imports recorded during Q2 2012 was about \$1,109 million. The share of Israel was 66% of the good's imports. The value of commodity exports recorded during the same period was about \$185m. The share of Israel was \$160 m (88% of the total). Consequently, the commodity trade balance deficit during this period was recorded at \$924 m.

Balance of Payment: The current account deficit during Q22012 was \$793.6 m, representing an increase by 14.9% compared with the previous quarter and a 4% increase with Q2 2011. This deficit was funded from the financial and capital accounts, by \$875.2 m.

Box Topics: The current issue of the *Economic and Social Monitor* includes nine boxes addressing various sociopolitical and economic topics of special relevance to the occupied Palestinian territory. A summary of the content of these boxes are provided below:

World olive oil price is increasing while price of Palestinian oil is stagnating: This box discusses the significant rise in the global price of olive oil due to an unsuccessful harvest in Spain, the world leader in olive oil production. The olive oil price in Palestine, however, is not likely to be influenced by this rise, as the olive oil market in Palestine is limited and isolated. However, there is a possibility of price increase in Palestine in the event Israel opens its market for import of Palestine olive oil.

Minimum wage: Legislation Implementation. This box addresses the possible consequences of setting a minimum wage in the Palestinian Territory. The Palestinian Legislation Council resolution approved a minimum wage of NIS 1,450 a month, NIS 65 per day, and NIS 8.5 per hour. The box also addresses the varying perspectives addressed regarding the minimum wage debate. One perspective holds that a minimum wage should be based on the cost of living, while another stresses economic variables, such as worker productivity and average wages, for example, as the basis for determining a minimum wage. However, realistically, it is impossible to accept either of the above two arguments in light of the paradox of a high cost of living couple with a low average wage within the Palestinian economy. The box also discusses the various economic consequences of implementing a minimum wage and calls for monitoring indicators that will emerge when implemented, resolution is such employment and prices.

320 applicants for a 'receptionist' vacancy!:

This box reflects the desperate Palestinian labor market, more particularly the high unemployment rate among young people and recent college graduates. MAS had announced a "receptionist" vacancy for diploma holders, and received 320 applications for this vacancy (8% of whom were male). Most applicants were recent graduates from administrative humanities science colleges, 70% of whom were bachelor holders and 86% were unemployed at the time of application.

An initial understanding on amending clearance revenue arrangements in the Paris Protocol: The box discusses the recent amendments to the Paris Protocol concerning trade arrangements on clearance mechanisms, which was signed by Palestinian and Israeli representatives. The proposed arrangements aim at reducing financial leakage, facilitating the movement of goods between Israel and the Palestinian Territory and supporting the parties' efforts to reduce illegal trade and tax evasion. The box also includes details on the terms of the agreement calculating customs regarding purchase taxes and VAT, the establishment of Palestinian customs clearance areas, and

finally constructing a pipeline to transport fuel directly from Israel to the Palestinian Territory.

PEGASE: From a temporary to permanent mechanism? The box aims to introduce the mechanism of "PEGASE," and to explore the programs, through which European aid will be disbursed in the Palestinian Territory. "PEGASE" channeled direct financial assistance to the Palestinian Territory, during the period of 2008-2011, of more than one billion Euros, 65% of which funded staff salaries and pensions of retirees.

The effects of the absence of 10 agora from circulation in the Palestinian Territory: The box examines the consequences of the disappearance of the 10-agora coin from the Palestinian market and its impact on prices. It also attempts to determine the segment of society most affected by the disappearance of the coin. The 10-agora coin vanished 15 years ago, however not as the result of official legislation. The disappearance had a strong influence on the Palestinian consumer for two reasons. First, the bulk of spending goes to frequent small expenditures on food and transportation. Second, the poverty-stricken spend their income in smaller amounts, and more frequently than the affluent. The box provides an overview of the cost and benefit of the use of the agora and its potential impact on prices.

The financial crisis of Jerusalem District Electricity Company: This box discusses the debt crisis that Jerusalem Electricity Company is suffering from. The company recently

received a warning from the Israeli-Qatari company that the electricity supply will be cut unless it pays its accumulated debts. The box outlines the main reasons for the crisis and proposes some solutions.

The soaring cost of living - causes and effects: This box discusses the economic reasons behind the popular protests that broke out recently against the PNA's policies and the deterioration of the standard of living. The box breaks these reasons down into five primary causes: a high unemployment rate, especially among young people; lower real wages; price increases, especially fuel and VAT; frozen salary payments, pensions and transfers; and the impact of the Paris Protocol on prices. The PNA has responded to these protests and the deterioration of the standard of living by cancelling the increase in fuel prices and VAT, as well as announcing price guides for a number of basic food commodities, and finally hastening a decision on a minimum wage.

Four reasons why Israel's economy is strong: This box explores the main factors of the Israeli economy's success during the past decades, which was not influenced by the global financial crisis that recently swept the developed world. Jordan Weissmann, an economist, suggests four main reasons. First, Israel has learned from its bitter past. Second, the economy has benefited from the influx of highly qualified immigrants. Third, the government has intervened in a timely and efficient manner. Finally, Weismann opines Israel's monetary policy to be innovative.

1. GDP

The second quarter of 2012 achieved a growth of 9% over the previous quarter, mainly spurred by a 21% increase in the share of the construction sector. However, economic activities have a seasonal nature; therefore economists appear in favor of drawing comparisons between corresponding, rather than successive quarters. As such, the growth reported in GDP was only 7.7% when compared to the corresponding quarter of 2011

(with a scant rise of 6% of the share of the construction sector). This growth is real (at constant prices), i.e., the nominal increase minus the impact of price inflation. On the other hand, the per capita GDP was up by 8.2% in Q2 of 2012 compared to the previous quarter, while it grew by 4.6% compared to the corresponding quarter of the previous year (see Table 1-1).

Table 1-1: GDP in the Palestinian Territory (constant prices, base year 2004)

Economic activity		20	2012			
Economic activity	Q1 Q2		Q3	Q4	Q1	Q2
GDP (\$ millions)	1,496.4	1,598.2	1,599.0	1,629.4	1,579.7	1,722.0
West Bank*	1,058.3	1,135.0	1,124.5	1,154.6	1,115.5	1,203.0
Gaza	438.1	463.2	474.5	474.8	464.2	519.0
GDP per capita (US \$)	385.3	408.5	405.6	410.2	394.7	427.1
West Bank*	457.2	487.0	479.2	488.7	469.0	502.4
Gaza	279.3	292.8	297.4	295.0	285.9	317.0

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics (PCBS) 2012, National Accounts Statistics, 2011-2012 Ramallah - Palestine.

Data of 2011 quarters and first quarter of 2012 are preliminary and subject to further revision.

As for the structure of GDP, the following points are in evidence (see Table 1-2):

- A 20% growth in the agriculture sector contribution compared to the previous quarter; but a decline of 11% compared to the corresponding quarter of 2011.
- A 1.6% rise in the relative contribution of the industry, electricity and water sector compared to the previous quarter; but a decrease of 4.6% compared to the corresponding quarter of 2011.
- ♦ A 20% increase in the contribution of the construction sector compared to the previous quarter; and a growth of 6% compared with the corresponding quarter of 2011.
- A 6% decline in the relative contribution of the service sector compared to the previous quarter; but a rise of 4% compared with the corresponding quarter of 2011.

Table 1.2: Percentage distribution of the shares of economic sectors in GDP in the OPT * (constant prices, base year 2004)

Economic Activity		201		2012		
Economic Activity	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Agriculture and fishing	5.5	5.4	4.3	6.7	4.0	4.8
Mining, manufacturing, water and	13.1	13.1	12.4	12.0	12.3	10.5
electricity						12.5
Mining and quarrying	0.4	0.3	0.4	0.4	0.4	0.4
						12.0

Data of the second quarter of 2012 are preliminary and subject to revision.

* Data does not include the part of Jerusalem governorate which was forcefully annexed by Israel following its occupation of the West Bank in 1967.

Farmania A atinita		201	11		2012		
Economic Activity	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	
Water supply, sanitation activities and waste management & treatment	0.6	0.7	0.8	0.8	0.6	0.7	
Construction		11.8	11.5	11.2	10.3	12.5	
Wholesale &retail and repair of vehicles and motorcycles	9.1	9.1	9.6	9.4	9.4	9.2	
Transport and storage	2.1	2.0	2.1	2.2	2.3	2.2	
Financial and insurance activities	4.9	4.7	4.7	4.6	4.8	4.4	
Information and communication	6.3	6.4	6.7	6.3	6.5	6.3	
Services	22.2	21.5	21.5	21.8	23.8	22.4	
Accommodation and food services	1.1	1.1	1.4	2.1	1.7	2.1	
Real Estate and Renting	6.8	6.2	6.2	6.0	7.2	6.2	
Professional, scientific and technical activities	1.6	1.5	1.4	1.4	1.6	1.4	
Administrative services and support services	0.6	0.6	0.6	0.6	0.7	0.6	
Education	7.6	7.6	7.7	7.4	7.8	7.7	
Health and social work	2.7	2.7	2.6	2.7	2.9	2.8	
Arts, recreation and leisure	0.5	0.5	0.4	0.4	0.5	0.4	
Other services	1.3	1.3	1.2	1.2	1.4	1.2	
Public administration and defense	14.8	14.0	14.0	13.2	13.6	13.0	
Home Services	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	
Less: brokerage and clearing	-4.3	-4.2	-4.1	-4.1	-4.3	-4.0	
Plus: custom duties	7.3	6.8	7.0	7.0	6.9	6.2	
Plus: Net value added tax on imports	8.7	9.3	10.2	9.6	10.3	10.4	
Total (%)	100	100	100	100	100	100.0	

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics (PCBS) 2012, National Accounts Statistics, 2011-2012 Ramallah - Palestine.

Data of 2011's quarters and first quarter of 2012 are preliminary and subject to further revision.

Data of the second quarter of 2012 are preliminary and subject to revision.

Table 1-3 shows the value of spending on major items of GDP in 2011 and the first and second quarters of 2012. The table features the basic equation in the national accounts: Private

consumption + investment + government consumption + exports - imports = GDP (C + I + G + X - M = GDP).

Figures for the second quarter 2012 are as follows (\$ millions):

	USD millions
Household Consumption	1,545.5
+ Government consumption	500.5
+ Consumption of not-for-profit organizations that serve households	65.6
+ Investment (capital formation)	366.9
+ Exports	302.9
- Imports	1,059.4
= GDP	1,722

^{*} Data does not include the part of Jerusalem governorate which was forcefully annexed by Israel following its occupation of the West Bank in 1967.

Table 1-3: GDP and its expenditure in the Palestinian Territory (Constant prices, base year 2004)

(million dollars)

Itom		20	2012			
Item	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Final consumption expenditure	1,982.2	1,875.3	1,933.6	1,895.1	2,053.5	2,111.6
Household final consumption expenditure	1,529.1	1,423.8	1,494.9	1,433.0	1,576.0	1,545.5
Government final consumption expenditure	396.3	391.8	378.7	390.4	419.9	500.5
Final consumption expenditure of not-for-profit organizations that serve households	56.8	59.7	60.0	71.7	57.6	65.6
Gross capital formation	313.7	378.6	318.9	310.1	282.0	366.9
Gross fixed capital formation	359.1	446.4	384.0	391.1	359.9	480.6
- buildings	289.9	387.5	330.4	338.6	304.8	419.6
- non-buildings	69.2	58.9	53.6	52.5	55.1	61.0
Changes in inventories	-45.4	-67.8	-65.1	-81.0	-77.9	-113.7
Net precious property	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Net exports of commodity and services	-799.5	-655.7	-653.5	-575.8	-755.8	-756.5
Exports	249.2	274.9	294.5	320.9	223.7	302.9
- commodity	191.2	216.1	230.6	242.7	145.4	222.1
services	58.0	58.8	63.9	78.2	78.3	80.8
- Imports	1,048.7	930.6	948.0	896.7	979.5	1,059.4
- commodity	951.5	819.7	817.7	771.4	846.6	916.8
- services	97.2	110.9	130.3	125.3	132.9	142.6
GDP	1,496.4	1,598.2	1,599.0	1,629.4	1,579.7	1,722.0

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics (PCBS) 2012, National Accounts Statistics, 2011-2012 Ramallah - Palestine.

Data of 2011's quarters and first quarter of 2012 are preliminary and subject to further revision. Data of the second quarter of 2012 are preliminary and subject to revision.

Several points can be concluded from the Table:

- The final consumption expenditure in the Palestinian Territory during Q2 of 2012 outweighed gross domestic product by 22.6%. This means that the Palestinian economy consumes more than it produces a deficit that is balanced by import.
- ♦ The distribution of final consumption expenditure was as follows: \$ 1,545.5 billion (73%) for household consumption, \$ 500.5 million (24%) for government final consumption expenditure and \$ 65.6 million (3%) for final consumption expenditure of non-profit organizations that serve households.
- The final consumption of households declined by 2% compared to the previous quarter. This coincided with an increase of about 19 % in government final consumption expenditure and a rise of 14% in final consumption expenditure of non-profit organizations during the same period.
- The gross capital formation grew by 30% compared to the previous quarter; but declined by 3% compared to the corresponding quarter of 2011.
- ♦ The exports of goods and services rose by 35.4% compared to the previous quarter. Likewise, imports grew by 8% during the same period.

^{*} Data does not include thepart of Jerusalem governorate which was forcefully annexed by Israel following its occupation of the West Bank in 1967.

Textbox 1: Olive Oil Prices: Rising in the global market but declining in Palestine

Spain's production of olives dropped in 2011 due to a severe winter that was followed by a hot, dry summer. As Spain is the largest producer and exporter of olive oil¹, the price of this product saw a remarkable hike. In 2012/2013 the global production of olive oil fell by 19%, driving a 24% hike in the price of this product in the international market. The price of 1 kilogram of olive oil rose from 2.191 Euros (about NIS 11) in September 2011 to 2.943 Euros (NIS 14.6) in September 2012². In Spain, olive oil prices swelled by 39%, standing at 2.59 Euros / 1 kg in the first week of September 2012³.

With the start of the olive harvest in Palestine (mid-October to mid-December), we might need to question the impact of the price rise in the international market on the price of the Palestinian olive oil. Preliminary observations indicate that domestic oil price, unlike in global markets, saw a decline. In an attempt to understand these opposing trends, this textbox reviews the status of the Palestinian olive oil market.

Olive trees in Palestine are rain-fed; hence the fluctuations in the quantity of the yields, there is a regular flux in olive production (relatively abundant in a 'diamond year', followed by meager yields in a 'sterile year'). In the past, the yields of a diamond year were estimated at 33 thousand tons of olive oil, while a sterile year's production was estimated at roughly 7 thousand tons of oil. However, these estimates, according to the Palestinian Olive Council, fell to 22 thousand tons of oil in a diamond year (e.g. 2010) and 5 thousand tons in a sterile year (e.g. 2009).

Palestinian olive oil production is projected at 18 thousand tons in 2012, with the six thousand tons from the previous year's inventory, the total available supply of olive oil comes to 24 thousand tons. On the other hand, the local annual consumption of olive oil is about 14 thousand tons (annual per capita consumption is 4.8 kg in the West Bank and 1.2 kg in the Gaza Strip)⁴- suggesting a surplus of approximately 10 thousand tons

In October 2012, olive oil was sold for 23 shekels per kilogram in the West Bank. Tareq Abu Laban, member of the Palestinian Olive Oil Council, expects a drop to 18 shekels, though most farmers have stored their oil in anticipation of higher prices. Abu Laban attributes the decline in prices to the weak demand for oil as a result of the closure of the Gaza Strip, which would, otherwise, import large quantities. Obstacles to exporting to Israel and abroad represent another reason for the decline, he said⁵.

Table 1 displays the value of exports and imports of olive oil in the Palestinian Territory (with exports ranging from 12 to 13 million dollars a year)⁶.

Table 1: Value of Palestinian exports and imports of olive oil 2007-2010 (thousand\$)

Year	Exports	Imports
2007	11,475	1
2008	11,493	171
2009	12,481	449
2010	13,806	1,619

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics, foreign trade data on goods and services: basic results. Years 2007-2010

Export of Palestinian olive oil to international markets encounters several obstacles, including high volatility and high production costs. Additionally, global markets are still unfamiliar with the Palestinian olive oil.' According to the Palestinian Olive Oil Council, the major destinations of the Palestinian oil are Arab Gulf markets (approximately 2,400 tons a year), Jordan (500 tons), Europe (700 tons) and the United States as well as Canada (500 tons). Due to strong competition and because Palestinian olive oil is often unattractive

Interview with Mr. Tareq Abu Laban, a member of the Palestinian Olive Oil Council.

7

In 2012, Spain produced about 1.7 million tons of olive (more than 60% of world production). Turkey came in second place.

² http://www.indexmundi.com/commodities/?commodity=olive-oil&months=60¤cy=eur

International Olive Council. 2012. Market Newsletter http://www.internationaloliveoil.org/news/view/660-year-2012-news/307-market-newsletter-september-2012

⁴ Palestinian Olive Oil Council http://www.pooc.org.ps/pooceng/

²⁰⁰⁹ Cabinet decision regulated import of olive oil from abroad. Under this decision, a technical committee was formed to regulate the issuance of import licenses. To guarantee the domestic yields are marketed properly, the committee issues licenses only after strict verification.

Interview with Mr. Ali Ghanem, member of the Anabtawi Group.

in the European markets (due to its acridness), marketing in international markets needs great and focused efforts⁸

Israel's production of olive oil ranged from 4 to 9 thousand tons during the past five years⁹. The Israeli consumption of olive oil, on the other hand, ranged between 15 and 17 thousand tons during the same period¹⁰. Despite the fact that Israeli consumer prefer the acrid taste of Palestinian olive oil, Israel still primarily imports olive oil from Turkey due to the lower price of Turkish oil.

As such, the price of Palestinian olive oil is governed by domestic supply and demand. Thus, the influence of the global crisis on the price of Palestinian olive oil is limited, most likely due to the product's almost exclusive dependency on the domestic market. The export of olive oil to the global markets is highly competitive, evidently the presence of big producers with a long history and tradition in marketing poses challenges to the export of Palestinian oil in the short term despite the promising prospects in the long run.

However, prices of Palestinian olive oil might still see some improvement if Israel opens its market. The price of one kilo of oil in the international market (as noted earlier) is 2.94 Euros (about 14.6 NIS). When other costs (transport, value added tax, profit margins) are added, the price of imported olive oil from world markets to the Israeli market might become higher than the price of Palestinian oil. This will increase the Israeli demand for t Palestinian olive oil, which will, in turn, increase its price.

2. The Labor Market

2.1 Labor force and participation rate

During the second quarter 2012, participation rate (i.e. the ratio of workers and the unemployed to those of working age) in the West Bank and Gaza Strip stood at 43.6% compared with 43.4% in the previous quarter, rising by one percentage point from the corresponding quarter of 2011. Table 2-1

shows an ongoing disparity between the West Bank and Gaza Strip in the participation rate (45.4% in the West Bank and 40.3% in the Gaza Strip). This disparity is particularly due to the low rate of female participation in Gaza compared to the West Bank (14.9% compared to 18.6%).

Table 2-1: Percentage of labor force participation for individuals 15 years of age and above in the West Bank and the Gaza Strip by Region and Sex between 2010 and Q2 2012 (%)

Region & sex	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012			
Males and Females											
West Bank	43.7	43.2	45.3	46.2	47.3	45.5	45.4	45.4			
Gaza	36.4	37.0	38.1	39.0	39.5	38.4	39.9	40.3			
West Bank & Gaza	41.1	41.0	42.7	43.6	44.4	43.0	43.4	43.6			
Males											
West Bank	69.5	69.0	71.2	73.1	72.2	71.4	70.8	71.5			
Gaza	62.1	62.5	64.0	64.3	64.8	63.9	65.5	65.1			
West Bank & Gaza	66.8	66.7	68.6	70.0	69.5	68.7	68.9	69.2			
			Fem	ales							
West Bank	17.2	16.7	18.8	18.6	21.6	19.0	19.3	18.6			
Gaza	10.2	11.0	11.6	13.2	13.6	12.4	13.7	14.9			
West Bank & Gaza	14.7	14.7	16.2	16.7	18.7	16.6	17.3	17.3			

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 2012.

http://www.internationaloliveoil.org/estaticos/view/131-world-olive-oil-figures

According to Tareq Abu Laban (member of the Palestinian Olive Oil Council), marketing Palestinian olive oil in Western markets does not go through normal commercial outlets but through 'World Fair Trade Organization'. These outlets were established by anti-globalization activists, and they seek to market the products of the poor throughout the world and to give them a fair price for their products.

http://www.indexmundi.com/agriculture/?country=il&commodity=olive-oil&graph=production

Table 2-2: Individuals 15 years of age and above, working in the Palestinian Territory-By Place of Work 2010 – Q2 2012

Place of Work	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012
Manpower (in thousands)	2,376	2,432	2,455	2,477	2,500	2,465	2,523	2,546
Workforce	976	997	1,048	1,108	1,111	591,0	1,095	1,109
No. of workers (in thousands)	744	780	852	839	878	838	834	877
West Bank (%)	63.5	61.2	60.7	59.7	62.1	61.4	60.9	60.5
Gaza Strip (%)	26.0	28.8	29.4	29.9	28.3	28.8	29.9	30.3
Israel & the Settlements (%)	10.5	10.0	9.9	10.4	9.6	9.8	9.2	9.2

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 2012.

Quarterly data shows a 5% growth in the number of workers in the West Bank and the Gaza Strip – from 834 thousand in the first quarter of 2012 to 877 thousand in the second quarter of 2012. There was also an increase of 3% in the employment rate compared to the corresponding quarter of the previous year.

Nevertheless, this increase was mainly due to a rise in the number of unpaid family members (see Table 2-4). Distribution of workers in the first quarter of 2012 by place of work was as follows: 61% in the West Bank, 30% in Gaza and 9% in Israel and the settlements (see Table 2-2).

Table 2-3: Percentage of workers 15 years of age and above in the Palestinian Territory- By Region and Sector 2010 – Q2 2012 (%)

Sector	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012			
oPt											
Public sector	23.6	22.9	21.6	22.8	22.6	22.2	23.1	21.9			
Private sector	62.4	63.3	64.8	63.1	64.8	64.5	64.2	65.6			
Other sectors	3.6	3.8	3.7	3.7	3.0	3.5	3.5	3.3			
Israel & the settlements	10.4	10.0	9.9	10.4	9.6	9.8	9.2	9.2			
Total	100	100	100	100	100	100	100	100			
		Wes	st Bank								
Public sector	15.9	15.4	14.5	15.9	15.9	15.2	16.3	14.9			
Private sector	67.7	68.2	69.1	67.0	68.9	68.9	68.5	70.0			
Other sectors	2.5	2.4	2.4	2.3	1.8	2.1	2.0	2.0			
Israel & the settlements	13.9	14	14.0	14.8	13.4	13.8	13.2	13.1			
Total	100	100	100	100	100	100	100	100			
		(Gaza								
Public sector	46.1	48.0	41.7	38.6	38.8	39.4	39.1	37.9			
Private sector	46.7	44.3	51.3	54.6	54.1	53.8	54.0	55.7			
Other sectors	7.2	7.7	7.0	6.8	7.1	6.8	6.9	6.4			
Israel & the settlements	100	100	100	100	100	100	100	100			

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 2012.

Table 2-3 reveals that the private sector was the main employer of the Palestinian labor force in the West Bank during Q2 2012 - absorbing 70% of the total employees. In the same period, the public sector's share was barely 15%. In Gaza, the main employer was the public sector - absorbing more than one

third of workers. However, the number of workers in the public sector in Gaza fell from 41.7% during the second quarter 2011 to 37.9% in the second quarter 2012. On the other hand, the number of Gaza's private sector workers increased by 8.5% compared to the corresponding quarter of 2011.

With regard to the employment status of workers, the data shows an increase in the share of unpaid family members in the second quarter 2012 compared to the previous quarter. This share also rose by 2 percentage points

from the corresponding quarter of the previous year (see Table 2-4). In Gaza, the share of self-employed fell to 15.5%; down from 16.5% in the previous quarter and 20.3% in the corresponding quarter of the year 2011.

Table 2-4: Percentage distribution of workers in the Palestinian Territory – by Employment Status and Region (quarters of 2010 - Q2 2012) %

Employment Status and Region	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012			
West Bank											
Employer	7.1	8.0	7.6	7.4	6.5	7.4	7.6	7.2			
Self-employed	20.3	18.9	19.0	18.8	18.8	18.9	19.7	19.0			
Wage earner	63.6	66.7	64.7	64.0	61.3	64.1	63.2	63.1			
Unpaid family member	9.0	6.4	8.7	9.8	13.4	9.6	9.5	10.7			
Total	100	100	100	100	100	100	100	100			
	Gaza										
Employer	4.2	3.0	3.0	5.7	3.7	3.9	2.9	3.2			
Self-employed	14.3	18.7	20.3	15.8	16.3	17.7	16.5	15.5			
Wage earner	78.9	73.9	70.3	71.8	75.1	72.7	74.4	74.2			
Unpaid family member	2.6	4.4	6.4	6.7	4.9	5.7	6.2	7.1			
Total	100	100	100	100	100	100	100	100			
			oPt								
Employer	6.4	6.6	6.3	6.9	5.7	6.4	6.2	6.0			
Self-employed	18.8	18.8	19.4	17.9	18.1	18.6	18.8	18.0			
Wage earner	67.6	68.8	66.4	66.4	65.2	66.6	66.5	66.5			
Unpaid family member	7.2	5.8	7.9	8.8	11.0	8.4	8.5	9.5			
Total	100	100	100	100	100	100	100	100			

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 2012.

According to quarterly data, during Q2 2012, there was a significant change in the distribution of workers by economic activity compared to the previous quarter; however the rates remained almost unchanged compared to the corresponding quarter of the previous year (see Table 2-5). The construction sector, for example, maintained almost the same number of workers compared to the corresponding quarter 2011 though the number of workers rose slightly compared with the first quarter of 2012. On the other hand, there was a decline in the number of workers in the service sector in the Palestinian Territory (from 37.1% in the first quarter 2012 to 34.9% in the second quarter of the same year). Contrarily, the number of workers in the agriculture sector

grew from 10.5% to 12.7% during the comparison period.

2.2 Unemployment

The unemployment rate in Q2 2012 stood at 20.9% (17.1% in the West Bank and 28.4% in the Gaza Strip) – down by 3 percentage points from the previous quarter, but up by 2 percentage points from the corresponding quarter of 2011. This relative low rate resulted from a drop in the unemployment rate in the West Bank and Gaza by about 3 percent compared to the previous quarter (see Table 2-6).

Table 2-5: Percentage distribution of workers in the Palestinian Territory by Economic Activity and Region 2010 – Q2 2012 (%)

Region & Economic Activity	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012
		oPt						
Agriculture, fishing and forestry	11.8	10.6	11.5	10.9	14.4	11.9	10.5	12.7
Quarries and manufacturing	11.4	11.5	12.3	12.1	11.3	11.8	12.2	11.7
Building and construction	13.2	13.8	14.5	13.9	13.3	13.9	13.5	14.7
Trade, restaurants and hotels	19.3	20.0	20.4	21.0	19.6	20.3	20.1	19.7
Transport, storage and communications	6.0	6.4	6.1	6.0	6.0	6.1	6.6	6.3
Services and others	38.3	37.7	35.2	36.1	35.4	36.0	37.1	34.9
Total	100	100	100	100	100	100	100	100
	Wes	st Bank						
Agriculture, fishing and forestry	13.3	10.6	12.3	11.5	16.4	12.8	11.4	14.4
Quarries and manufacturing	13.7	14.1	15.0	14.7	13.6	14.4	14.9	14.4
Building and construction	16.8	17.4	18.0	17.3	15.8	17.1	16.4	17.4
Trade, restaurants and hotels	19.9	21.3	20.9	21.9	20.1	21.0	21.4	20.4
Transport, storage and communications	5.7	5.9	5.6	5.4	5.2	5.5	5.6	5.9
Services and others	30.6	30.7	28.2	29.2	28.9	29.2	30.3	27.5
Total	100	100	100	100	100	100	100	100
	(Gaza						
Agriculture, fishing and forestry	7.7	10.5	9.5	9.3	9.1	9.6	8.4	8.9
Quarries and manufacturing	4.8	5.0	5.7	5.8	5.5	5.5	5.9	5.4
Building and construction	3.0	4.9	6.2	6.0	6.8	6.0	6.7	8.7
Trade, restaurants and hotels	17.3	16.8	19.4	18.8	18.5	18.4	16.9	18.1
Transport, storage and communications	6.6	7.6	7.2	7.3	8.1	7.6	8.9	7.3
Services and others	60.6	55.2	52.0	52.8	52.0	52.9	53.2	51.6
Total	100	100	100	100	100	100	100	100

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 of 2012.

Table 2-6: Unemployment rate among individuals participating in the labor force (15 years of age and above) in the Palestinian Territory – by Region and Sex: 2010 – Q2 2012 (%)

Region & Sex	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012
				oPt				
Males	23.1	20.5	16.4	20.5	19.3	19.2	22.0	18.8
Females	26.8	27.3	28.6	30.5	27.2	28.4	31.5	29.5
Total	23.7	21.7	18.7	22.4	21.0	20.9	23.9	20.9
			We	st Bank				
Males	16.6	16.3	13.4	18.3	15.5	15.9	18.6	16.1
Females	19.7	21.8	23.3	25.3	20.3	22.6	25.5	21.4
Total	17.2	17.4	15.4	19.7	16.6	17.3	20.1	17.1
Gaza								
Males	36.2	28.9	22.4	24.9	27.0	25.8	28.4	24.1
Females	47.8	42.1	43.6	43.4	46.4	44.0	46.5	47.2
Total	37.8	30.8	25.6	28.0	30.3	28.7	31.5	28.4

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 of 2012.

Features of unemployment in Palestinian Territory during Q2 of 2012

Unemployment in the oPt is high among young people: with 34.3% among young people aged 15-24 years (56.1% among young females and 30.5% among young males). This suggests that a large proportion of the unemployed are new entrants to the labor market (see Table 2-7). By comparison, the employment rate among young people was 30.3% during the corresponding quarter of last year.

Table 2-7: Unemployment rate among individuals participating in the labor force (15 years of age and over) in the Palestinian Territory – by Sex and Age Group: 2010 – Q2 2012 (%)

Age Group	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012
			Mal	es & Femal	les			
15-24	38.8	38.2	30.3	37.9	36.4	35.7	40.4	34.3
25-34	24.2	22.5	20.6	22.5	21.5	21.7	24.8	23.9
35-44	15.1	12.2	10.2	14.2	11.2	12.0	13.7	10.5
45-54	16.4	13.6	12.1	12.8	13.3	13.0	14.5	12.2
55+	14.1	10.0	9.8	8.1	8.2	8.9	10.9	7.7
Total	23.7	21.7	18.7	22.4	21.0	20.9	23.9	20.9
				Males				
15-24	36.8	35.3	26.4	34.0	32.8	32.3	36.9	30.5
25-34	21.7	19.6	16.0	17.7	17.0	17.5	20.2	18.9
35-44	15.5	12.3	9.6	14.8	11.9	12.2	13.9	10.5
45-54	19.0	15.6	13.3	14.6	16.1	14.9	16.0	13.7
55+	16.3	10.9	11.3	9.6	9.7	10.4	13.2	9.5
Total	23.1	20.5	16.4	20.5	19.3	19.2	22.0	18.8
				Females				
15-24	49.6	53.8	51.0	58.1	51.5	53.5	58.1	56.1
25-34	34.0	33.8	37.3	40.0	36.7	37.0	40.2	41.0
35-44	13.2	11.9	12.9	11.4	8.6	11.0	12.8	10.6
45-54	3.5	3.1	6.9	5.1	2.0	4.2	7.1	5.7
55+	2.1	4.5	3.0	0.9	1.4	2.3	0.7	1.3
Total	26.8	27.3	28.6	30.5	27.2	28.4	31.5	29.5

Source: PCBS 2012: Database of Labor Force Survey: 2010, 2011 and Q2 of 2012.

It is concentrated among the most educated females: the unemployment rate among females with 13 years of schooling and over was 42.6% (up from 39.2% in the corresponding quarter 2011) during the second quarter 2012 compared to a very low unemployment rate among the female population uneducated recently entered the labor market. The picture is completely reversed for males: the higher the number of years of education, the lower the unemployment rate.

2.3 Unemployment among graduates of universities and institutes

Table 2-9 sheds light on the rate of unemployment among individuals intermediate diploma and higher- by major. The second quarter 2012 saw a 13% increase in unemployment rates among degree holders compared to the corresponding quarter of 2011. The table indicates that, with 11.9%, the unemployment rate among those who obtained a degree in architecture and civil engineering was the lowest (i.e. for every one hundred graduates, there were 12 without a job). On the other hand, the unemployment rate among those who obtained a degree in press and media was the highest (about 71.2% during the second quarter of 2012).

Table 2-8: Unemployment rate among individuals participating in the labor force (15 years of age and over) in the Palestinian Territory – by Sex and Years of Schooling 2010 – Q2 2012 (%)

Years of schooling	2010	Q1 2011	Q2 2011	Q3 2011	Q4 2011	2011	Q1 2012	Q2 2012
			Mal	es & Fema	les			
0	13.8	15.5	11.9	10.4	10.4	11.8	4.6	7.9
1-6	25.7	23.1	16.5	20.3	19.1	19.8	24.8	18.5
7-9	24.8	22.6	17.8	21.5	20.0	20.4	23.1	19.6
10-12	23.2	20.5	16.1	20.4	19.8	19.2	22.1	18.2
13+	23.1	22.1	22.8	26.0	23.7	23.7	26.2	25.5
Total	23.7	21.7	18.7	22.4	21.0	20.9	23.9	20.9
				Males				
0	24.3	23.4	18.5	19.9	20.4	20.6	6.9	17.6
1-6	28.6	25.6	18.4	22.7	22.2	22.2	27.6	21.5
7-9	26.2	23.4	18.6	22.2	21.6	21.5	24.6	20.8
10-12	24.0	20.6	16.4	21.0	20.6	19.7	22.5	18.9
13+	15.7	15.1	13.1	17.2	14.0	14.9	16.6	15.6
Total	23.1	20.5	16.4	20.5	19.3	19.2	22.0	18.8
				Females				
0	1.5	4.1	5.1	1.8	-	2.4	2.2	1.3
1-6	5.1	2.2	4.3	3.6	1.5	2.9	4.2	1.9
7-9	7.8	9.9	7.4	12.2	6.1	8.6	6.9	6.9
10-12	13.6	19.5	12.6	14.0	12.9	14.5	19.0	11.4
13+	36.3	34.9	39.2	41.0	39.5	38.8	42.0	42.6
Total	26.8	27.3	28.6	30.5	27.2	28.4	31.5	29.5

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 of 2012.

Table 2.9: Unemployed graduates (with an intermediate diploma and above) by Major: 2011 – Q2 2012 (%)

Major	Q2 2011	Q1 2012	Q2 2012
Educational sciences & preparation of teachers	39.9	38.1	39.3
Humanities	26.4	28.2	29.5
Social and behavioral sciences	20.7	33.6	29.2
Journalism and media	45.2	32.4	41.2
Business and administration	18.9	26.3	25.9
Law	15.2	14.9	22.9
Natural sciences	23.3	23.6	17.5
Math and statistics	28.6	29.0	25.5
Computer	33.1	34.3	29.0
Engineering and engineering professions	15.1	20.1	23.3
Architecture and construction	18.2	20.9	11.9
Health	16.7	18.5	19.7
Personal services	7.8	26.9	17.3
Others	27.7	31.1	24.9
Total	24.0	27.9	27.2

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 of 2012.

2.4 Wages and working hours

The average daily wage of West Bank workers saw a slight rise in Q2 compared Q1 of 2012. Likewise, the average wage of Gaza's workers and those working in Israel and the settlements saw a growth of 0.6% and 0.7%, respectively. In comparison with the corresponding quarter of the previous year, the average wage in the West Bank, the Gaza Strip and Israel & the settlements grew by 3%, 4% and 2%, respectively.

The gap between average wages in the West Bank and Gaza is still relatively large (the average wage of Gaza's workers represents only 73.6% of the average wage in the West Bank). The median daily wage in Gaza (the

pay received by half of the employees) reflects a greater disparity between wages in the Gaza Strip and the West Bank, where the median daily wage in Gaza is only 65% of the average daily wage in the West Bank. This continued disparity mirrors the demand for labor in light of the Israeli blockade placed on Gaza. On the other hand, the weekly working hours during the second quarter 2012 hovered around the rates reported in previous quarters and years. However, there was a rising trend of weekly working hours in the West Bank, the Gaza Strip and Israel & the settlements (see Table 2-10).

Table 2-10: Average weekly working hours, monthly working days and daily wages (in NIS) of known-wage workers in the oPt – by Place of work: 2011 – Q2 2012 (%)

Weekly hours working days daily wage wage Q1 2011 West Bank 42.6 22.0 85.0 76.9 Gaza Strip 39.2 23.3 64.6 50.0 Israel and settlements 39.8 20.9 164.0 153.8 Total 41.3 22.2 92.4 76.9 Q2 2011 West Bank 42.8 22.5 84.8 76.9 Gaza Strip 37.5 23.7 61.8 48.1 Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements							
Gaza Strip 39.2 23.3 64.6 50.0 Israel and settlements 39.8 20.9 164.0 153.8 Total 41.3 22.2 92.4 76.9 Q2 2011 West Bank 42.8 22.5 84.8 76.9 Gaza Strip 37.5 23.7 61.8 48.1 Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012 <							
Israel and settlements 39.8 20.9 164.0 153.8 Total 41.3 22.2 92.4 76.9 Q2 2011 West Bank 42.8 22.5 84.8 76.9 Gaza Strip 37.5 23.7 61.8 48.1 Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 <th< td=""></th<>							
Total 41.3 22.2 92.4 76.9 West Bank 42.8 22.5 84.8 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Q2 2011 West Bank 42.8 22.5 84.8 76.9 Gaza Strip 37.5 23.7 61.8 48.1 Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
West Bank 42.8 22.5 84.8 76.9 Gaza Strip 37.5 23.7 61.8 48.1 Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Gaza Strip 37.5 23.7 61.8 48.1 Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Israel and settlements 38.9 20.6 160.5 153.8 Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Total 40.9 22.5 90.8 76.9 Q3 2011 Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Q3 2011 West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
West Bank 43.4 22.6 84.3 76.9 Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Gaza Strip 38.2 23.4 59.3 46.2 Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Israel and settlements 38.8 21.2 164.5 153.8 Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Total 41.2 22.5 92.6 76.9 Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012 2012							
Q4 2011 West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
West Bank 43.7 22.5 85.7 76.9 Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Gaza Strip 36.9 23.3 60.6 50.0 Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Israel and settlements 40.1 21.3 159.6 153.8 Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Total 41.4 22.5 91.1 76.9 Q1 2012							
Q1 2012							
West Bank 43.0 22.4 85.4 76.9							
15.0							
Gaza Strip 36.9 23.5 63.9 50.0							
Israel and settlements 41.2 20.7 162.0 153.8							
Total 41.1 22.4 90.9 76.9							
Q2 2012							
West Bank 43.8 22.3 87.4 76.9							
Gaza Strip 37.8 23.6 64.3 50.0							
Israel and settlements 41.8 20.3 163.2 153.8							
Total 41.9 22.3 92.1 76.9							

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, 2010-2011 and Q2 2012

2.5 Vacancy announcements¹¹

The number of vacancies posted in the second quarter of 2012 was about 1083, a 22% rise from the previous quarter, and a 27% increase from the corresponding quarter of 2011 (see Table 2-11). It is worth noting that in the second quarter of 2012, there were 60 announcements with no specific number of vacant posts. In addition, the posted vacancies do not necessarily cover all available job opportunities, though all government jobs, as per law, must be advertised¹².

With 533 vacancy announcements, the private sector accounted for the largest share of job vacancies advertised in this quarter (49%). The shares of the NGO sector and the public sector were 39% (422 jobs) and 12% (128

jobs), respectively. The shares of the private sector and the public sector in the total vacancies advertised grew by 24% and 21%, respectively, while that of the NGO sector declined by 23% compared with the first quarter of the same year (see table 2-11).

With respect to the distribution of posted vacancies by region, data shows that the central West Bank accounted for the majority of vacancies advertised (65%). The shares of both Northern and Southern West Bank governorates were 15% and 11%, respectively. The Gaza Strip's contribution was only 9%. As for the distribution of vacancies by the required degree, the BA degree was the most needed (64%) (see Table 2-11).

Table 2-11: Number of vacancies advertised in daily newspapers in the oPt during Q1 & Q2 2012, and Q2 2011

	Q2 2011	Q2 2012							
	Q2 2011	Q1 2012	April	May	June	Total			
By sector									
Private sector	445	354	177	203	153	533			
Public sector	140	87	17	25	86	128			
NGOs	266	449	124	173	125	422			
		By region							
Northern West Bank	102	88	62	43	55	160			
Central West Bank	645	640	198	273	232	703			
Southern West Bank	88	90	29	54	42	125			
Gaza Strip	16	72	29	31	35	95			
By degree									
MA and above	77	61	15	45	47	107			
BA	544	632	189	259	250	698			
Intermediate Diploma	105	71	45	28	15	88			
Below Diploma	125	126	69	69	52	190			
		Total							
	851	890	318	401	364	1,083			

Source: MAS collected job advertisements from daily newspapers (Al-Quds, Al-ayyam and Al-Hayah) as well as from the website www.jobs.ps

With a segment of 35%, the demand for administrative and economic sciences had the largest share of advertised vacancies. Meanwhile, the demand for humanities and social sciences; applied sciences; other

specializations and professions; and medical sciences posted 20%, 18%, 18% and 9%, respectively. The NGO sector claimed the majority (91%) of vacancies advertised in the Gaza Strip (see Table 2-12).

MAS collected job advertisements from daily newspapers (Al-Quds, Al-ayyam and Al-Hyah) as well as from the website www.jobs.ps

Article (19) of the Civil Service Law No. (4) of 1998 states that the government departments shall announce job vacancies in which appointment is made by the competent authority within two weeks of vacancy in at least two daily newspapers. The announcement shall contain detailed information about the job and conditions to be met.

Table 2-12: Number of vacancies advertised in daily newspapers in the oPt- by Major, Sector and Region— Q2 2012

Major		West Bank			Gaza			
Wajui	Public sector	Private sector	Civil sector	Public sector	Private sector	Civil sector	Total	
Medical sciences	10	49	33	0	0	8	100	
Humanities and social sciences	36	50	111	1	2	18	218	
Applied sciences	25	94	49	0	3	22	193	
Administrative and economic sciences	35	178	132	1	2	29	377	
Other (craftsmen, maintenance, secretarial work, etc.)	20	155	11	0	0	9	195	
Total	126	526	336	2	7	86	1,083	

Source: MAS collected job advertisements from daily newspapers (Al-Quds, Al-ayyam and Al-Hayah) as well as from the website www.jobs.ps

Textbox 2: Minimum Wage: Legislation and Practice

MAS Institute holds a series of interactive roundtable sessions where some hot issues are debated and recommendations for decision-maker are evoked. On October 21st, the Institute held a session to debate the consequences of the minimum wage decision in the Palestinian territory. Keynote speakers included the Palestinian Labor Minister and representatives of employers and trade unions. The Institute prepared a background paper for discussion. Below is a synopsis of the main points raised:

Theme of the Dialogue

On October 9, 2012, the Palestinian Cabinet ratified a recommendation brought forth by the "National Wage Committee" on the minimum wage in the Palestinian territory; thus putting one of the items of the labor law (which was released in 2000) into effect. The committee was comprised of five ministries representing the government, employers and trade unions (Palestine General Federation of Trade Unions, General Union of Palestine Workers, Federation of Independent & Democratic Trade Unions & Workers' Committees and Union of Universities Staff).

The meetings, which were held for almost an entire year between employers and workers, did not, however, settle the dispute. Worker representatives insisted on a monthly minimum wage of 1,750 shekels while employers insisted on only 1,250 shekels. Consequently, the Minister of Labor made a compromising proposal: 1,450 shekels a month, 65 shekels a day and 8.5 shekels an hour.

Thirteen members (out of fifteen) in the "National Wage Committee" consented to the recommendations of the Minister, provided it comes into effect in January 2013, so that the companies can assess their positions. Protesting against the decision, the Palestine General Federation of Trade Unions observed a sit-in outside the Cabinet headquarters. Headed by the Secretary-General of the Federation and all the members of its executive committee, the demonstration involved hundreds of workers and unemployed young people from different governorates of the West Bank.

Two models of setting a minimum wage

With regards to setting a minimum wage, there are two main schools: the first advocates setting a minimum wage based on the cost of essential necessities of life; the second promotes setting it according to economic variables, such as labor productivity, wage levels and real incomes in the economy.

Opting for only one of these two methods in the Palestinian territory, in light of the persisting structural distortions, is inappropriate and inefficient. The structures of production, employment and productivity in the Palestinian economy are underdeveloped, while the structure and level of cost of living resemble those reported in developed economies. Thus, any proposed wage level would be low in relation to the cost of living and high in relation to productivity.

The first model: minimum wage is established in relation to sustainability of life

This model establishes the minimum wage in relation to the minimum income where the life of the individual is sustained or in accordance with the national poverty lines. In Israel, for example, the monthly poverty line per capita is 2,268 shekels (50% of median disposable income). The monthly poverty line for a family of 4 members is 5,807 shekels. As such, the minimum wage necessary to ensure that the family is not below the national poverty line is 30 shekels / h (5,807 / 192) 13 . It is important to note, however, that the actual minimum wage in Israel is only NIS 4,300 / month or 22 shekels / h.

In the Palestinian territory, the threshold of extreme poverty for a household is 1,832 shekels a month. This means that the minimum wage of extreme poverty is 9.5 shekels /h (1832/192) - assuming that only one person per family is employed, and works for 192 hours a month.

The second model: minimum wage is calculated in relation to the economic variables

Proponents of this model believe that the first model (which builds on actual costs of living) confuses social policy with economic policy, turning a blind eye to the adverse effects on production and employment: Can an economy afford a minimum wage? The alternative, according to this model, is to depend on real wages in the market; i.e. labor productivity.

In most, or even all, countries around the world, the average wage is always higher than the median wage¹⁴. According to the International Labor Organization, most of the world's countries (75 countries) set the minimum wage at 40-50% of the nominal average wage or at 55% of the median wage (for example, in England the minimum wage is 52% of the median wage, and in France it is 61%). Again, in Israel the average wage is 8,563 shekels a month- suggesting that the minimum wage in Israel represents 50% of the average nominal wage (4,300 / 8,563).

In the Palestinian territory, the average daily wage is NIS 79.7 (87.4 in the West Bank and 64.3 in Gaza or NIS 11.9 / h in the West Bank and NIS 10.2 / h in Gaza), while the median daily wage is NIS 63.4 (77 / h in the West Bank and 50 / h in Gaza). As such, the minimum daily wage in the Palestinian territory, according to this approach, is between 35 shekels (55% of the median wage) and 32 shekels (40% of the average wage). Obviously, this is a very low wage and is socially and politically unacceptable.

Minimum Wage Law in Palestine

The Palestinian minimum wage law has set the minimum wage at 1,450 shekels a month, 65 shekels a day and 8.5 shekels an hour. If we assume that the number of wage earners in a family is 1.6, then the minimum wage will secure the family a monthly sum of 2320 shekels (1450×1.6) . This is higher than the level of extreme poverty (projected at 1832 shekels) for the family (2 adults and 3 children). Indeed, this wage is even higher than the average poverty threshold (2293 shekels). However, if the number of income earners in a household fell to less than 1.2, then the minimum monthly wage would not be enough to ensure an income higher than the extreme poverty level. Likewise, if the number of income earners in a household fell to less than 1.5, then the income would be lower than the normal level of poverty.

Table 1: Number of employees who receive a monthly wage less than 1,450 shekels (Q2 of 2012)

Sector	West Bank	Gaza Strip	oPt
Agriculture, hunting, forestry and fishing	6,800	10,300	17,100
Mining, quarrying and manufacturing	19,700	8,100	27,800
Construction	4,800	14,200	19,000
Trade, restaurants and hotels	21,000	18,100	39,100
Transport, storage and communications	2,700	8,100	10,800
Services and related activities	16,400	20,200	36,600
Total	71,400	79,000	150,400

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics 2012, Labor Force Survey, Q2 2012, Ramallah, Palestine

These figures assume that there are 192 working hours a month: 8 hours a day multiplied by 6 days a week in 4 weeks. The example also assumes that there is only one income earner for each household.

14

The average wage = total wages / number of workers. The median wage is the wage earned by most workers.

The minimum daily income (NIS 65) in the oPt is 75% of the average daily wage in the West Bank (NIS 87.4 in 2012) and almost 100% of the average daily wage in Gaza. This minimum income is nearly equal to the median daily wage in the Palestinian territory. These rates are extremely high compared to international averages which sets the minimum wage at only 40% of the average wage.

Figures of the census reveal that more than 150 thousand people in the Palestinian territory receive a monthly income of less than 1,450 shekels. These are the prospective beneficiaries of the minimum wage law-representing 20% of the total number of workers in the Palestinian territory (excluding those working in Israel and the settlements). Forty-seven percent of these prospective beneficiaries are West Bankers, and more than half of them work in trade, restaurants and services (see Table 1). The median wage of those who receive less than the minimum wage is about 1,083 shekels, suggesting that the median wage for this group will increase by 34% once the new minimum is applied (see Table 2).

Table 2: Average & Median daily wage of workers receiving less than 1,450 shekels a month (Q2 2012)

	West Bank	Gaza	oPt
Average monthly wage	1,039.8	819.9	925.7
Median monthly wage	1,083.3	800.0	1,000.0

Source: PCBS 2012: Database of Labor Force Survey: Q2 of 2012, Ramallah, Palestine

In case that wage workers who are making less than NIS 1.450 a month will increase their average wage (currently standing at NIS 925.7) to the proposed minimum wage, then the new law will swell the wage bill by nearly 945 million shekels a year, 37% of this amount will be in the West Bank (see Table 3). This rise in the wage bill can be offset through 3 channels: less profit (income redistribution), and / or higher prices, and / or an increase in labor productivity.

Table 3: Expected increase in the wage bill when Minimum Wage Law is applied

Increase in wage bill (million shekels)	West Bank	Gaza	oPt
Monthly	29.3	49.8	79.1
Yearly	351.6	597.6	949.2

Source: The Monitor calculations are based on data obtained from the Palestinian Central Bureau of Statistics, 2012: Database of Labor Force Survey: Q2 2012, Ramallah

Three important indicators could be examined in the future to check the effectiveness/ineffectiveness of the minimum wage law in the Palestinian territory:

- 1. The ambit of commitment to the application of the law.
- 2. Impact of increasing minimum wage on employment.
- 3. Impact of increasing minimum wage on prices and inflation.

Textbox 3: 320 Applicants for one "Receptionist" Vacancy

In July 2012, the Palestine Economic Policy Research Institute (MAS) posted a vacancy announcement for a 'receptionist' position. The vacancy announcement stipulated that applicants should have obtained an intermediate diploma with a working knowledge of English and knowledge of basic computer applications. The Institute received 320 applications, which, upon sorting out, revealed the miserable conditions of the Palestinian labor market.

Table 1: Distribution of applicants for a 'receptionist' vacancy by Degree

	BA	Intermediate Diploma
Administrative and economic sciences	100	71
Humanitarian and social sciences	92	2
Applied sciences	32	14
Medical and health sciences	1	2
Total	225	89*

^{*} Six of the applicants have only obtained a high school diploma.

The Table reveals that:

- ♦ 70% of applicants were BA holders.
- Most of those with a BA degree had their majors in Administrative Sciences and Humanities, while 32 BA applicants held a degree in applied sciences.
- ♦ About 69% of BA holders have recently graduated from Universities (2010-2012), while 30% graduated before 2010. By contrast, most of the intermediate diploma holders (64%) graduated before 2010.
- ♦ 8% of applicants were males.
- ♦ 86% of applicants were unemployed, while 14% were employed but wanted to seek another job.

These results bring to light the dismal status of young people in labor market and the rampant unemployment among Palestinian university graduates (with intermediate diploma and above) - standing at 27.2% in Q2 2012, eventually driving them to look for any opportunity to work even if it is not in their major or requires less academic qualification. Besides, the results suggest a change in social norms: 26 males applied for what is considered traditionally a female-type of work!

3. Public finance¹⁵

Financial data indicate a decline in the financial position of the Palestinian Authority during Q2 of 2012. The most prominent developments in this quarter compared with O1 are:

- ♦ The current deficit soared to about 11% of GDP (\$ 280.7 million) compared to 4.8% in Q1.
- The total public revenues and grants (net) declined by 4.7% (to 734.5 million dollars) as a result of a decline in net domestic revenues.

The total public expenditure grew significantly by 15.4% (to 828.3 million dollars) due to an increase in non-wage expenditures.

The public debt outstanding balance saw a significant increase of 5% (standing at 2,339.4 billion dollars).

However. when compared the corresponding quarter of the previous year, the total domestic revenue had declined 7%. Likewise, public expenditure fell approximately 7%. The 60% growth in grants and international aid between the corresponding quarters reduced the budget deficit by 54% (about \$ 94 million).

These figures reflect the budget on the cash basis versus the accrual basis; i.e., the cash

Data for financial operations are in NIS. The NIS monthly exchange rate was taken from the source. The shekels were converted to dollars, then the monthly totals for each quarter were calculated accordingly. Data for the second quarter of 2012 are preliminary, issued by the Palestinian Ministry of Finance and are subject to updates and revision. Figures in brackets are of a negative value.

Table 3-1 summarizes the financial developments in the PNA budget in accordance with the cash basis during Q2 of 2012.

basis figures do not take into account the unpaid obligations accumulated by the PNA (see section 3.4 of this chapter).

Table 3-1: Summary of the financial position of the PNA: Q2 2102

(million dollars)

Itam		20	2012			
Item	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Public revenues and grants (net)	796.9	683.4	1,005.0	668.3	770.8	734.5
Total domestic revenues (net)	580.6	536.1	545.2	514.2	559.6	496.8
Domestic revenues	591.5	538.7	545.2	514.2	559.8	501.3
Γax revenues	134.8	121.6	102.5	123.3	153.5	99.8
Non-tax revenues	44.4	68.4	66.1	41.2	48.6	48.2
Clearing revenues	412.3	348.8	376.6	349.7	357.7	353.2
Γax returns	10.9	2.6	-	-	0.2	4.5
External revenues (grants and aid)	216.3	147.3	459.8	154.1	211.2	237.7
For budget support	191.1	122.0	362.9	132.6	197.0	204.5
Γο support developmental projects	25.2	25.2	96.9	21.5	14.2	33.2
Fotal public expenditure	793.5	889.5	764.6	809.2	717.7	828.3
Current expenditure, including:	730.4	780.0	715.5	734.8	675.3	777.5
Wages and salaries	427.2	448.8	409.4	393.6	403.0	420.4
Non-wage expenses	270.1	301.5	277.8	293.4	233.0	324.3
Net lending	33.1	29.8	28.3	47.9	39.3	32.9
Development expenses	63.2	109.4	49.1	74.4	42.4	50.8
Гreasury-funded	38.0	84.2	(47.7)	52.9	28.1	17.6
Donor-funded	25.2	25.2	96.9	21.5	14.2	33.2
Current deficit / surplus	(149.8)	(243.9)	(170.3)	(220.6)	(115.7)	(280.7)
Total deficit / surplus (before grant and aid)	(213.0)	(353.4)	(219.4)	(295.0)	(158.1)	(331.5)
Total deficit / surplus (after grants and aid)	3.3	(206.1)	240.4	(140.9)	53.1	(93.8)
Financing	(3.3)	206.1	(240.4)	140.9	(53.1)	93.8
Net financing from local banks	13.1	183.4	(229.7)	134.2	(56.7)	94.8
The remaining balance	(16.5)	22.8	(10.6)	6.7	3.6	(1.0)

Source: Data available in the financial reports published by the Palestinian Ministry of Finance (cash basis), Table 3.

3.1 Analysis of income and grants

During Q2 of 2012, public revenues and grants fell by 4.7% from the previous quarter (to \$734.5 million) due to a decline in net domestic revenues. Contrarily, grants and foreign aid grew by 12% during the same period. With respect to the components of the total domestic revenues, data indicates that clearance revenues accounted for the lion's share (70.5%), followed by tax revenues (20%) and then non-tax revenues (9.5%). These three sources retained the position they enjoyed during the previous quarters.

Clearance revenues saw a 1.2% drop during Q2 of 2012 compared to the previous quarter, totaling \$353.2 million. However, these revenues were 1.3% higher than the corresponding quarter of 2011¹⁶. In general, the share of clearance revenues in net domestic revenues has been growing since 2010. During

Clearance revenues are collected in NIS, and therefore the nominal value of the item calculated in dollars is significantly affected by fluctuations in the exchange rate of the dollar against the shekel. When considering the developments on the clearance revenues collected in NIS, the change is higher than the figures listed above (the real change stands at 12.3%).

the first half of 2012, the monthly clearing revenues stood at \$105-121 million on average. Tax revenue declined to \$99.8 million, down by 35% from the previous quarter. This regression occurred due to the absence of income and property taxes that are due only in the first quarter, making its values higher than the values of other quarters of the

year¹⁷. Still,Q2 of 2012's tax revenues fell by 18% from the corresponding quarter of 2011. This is a matter of concern especially in light of government policies aimed at increasing domestic funding sources to plug the budget deficit. During Q2 of 2012, non-tax revenues totaled \$48.2 million, down by 1% from the previous quarter.

\$ millions

400

350

300

250

200

150

100

50

0

1—20120

1—20120

2—20120

Figure 3-1: Structure of domestic revenues

Source: Data available in the financial reports published by the Palestinian Ministry of Finance

On the other hand, with about \$237.7 million, international donations increased by 12.5% of the total grants and assistance to the Palestinian Authority to support budget and development projects. The growth was a result

of the sizable assistance from Arab countries and the rise in subsidized development projects. This aid was 61.4% higher than in Q2 of 2011.

Table 3-2: Indicators of public revenue and grants — Q2 of 2012

Item		20	2012			
Item	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Total domestic revenues (net) in million dollars	580.6	536.1	545.2	514.2	559.6	496.8
As % of total revenues and grants	72.9	78.5	54.2	76.9	72.6	67.6
As % of current expenditure	79.5	68.7	76.2	70.0	82.9	63.9
As % of GDP	24.8	20.6	21.5	20.5	23.1	19.3
External revenues (grants and aid) in million dollars	216.3	147.3	459.8	154.1	211.2	237.7
As % of total revenues and grants	27.1	21.5	45.8	23.1	27.4	32.4
As % of current expenditure	29.6	18.9	64.3	21	31.3	30.6
As % of GDP	9.3	5.7	18.2	6.1	8.7	9.3
GDP (million dollars)*	2,337.6	2,601.8	2,530.9	2,511.8	2,421.8	2567.9

Source: Table (3-1)
Data source: PCBS

_

Per accrual basis, tax income in Q2 of 2012 totaled 121.4 million shekels: a decline of 58.4% from the previous quarter. At the same time, customs revenue fell from about NIS 60.4 million during the first quarter to NIS 28.1 million in Q2 of 2012. Property tax revenue also declined from about NIS 7.3 million to approximately NIS 1.1 million during the same period.

On the other hand, most of international aid (86%) was allocated to support the budget. These grants increased by 3.8% from Q1 2012 and by 67.6% from the corresponding quarter 2011. The aid was a contribution from the Palestinian European mechanism PEGASE

(\$42 million), the World Bank (\$81.4 million), Algeria (about \$69.4 million) and France (\$11.8 million). The developmental support in Q2 2012 totaled \$33.2 million (14% of the total grants and assistance) (see Table 3-3).

Table 3-3: Grants and foreign aid to the Palestinian Authority— Q2 of 2012 (million dollars)

Item		20	2012			
Item	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Budget support	191.1	122.0	362.9	132.6	197.0	204.5
Grants from Arab countries	52.9	26.0	207.3	0.0	30.1	69.4
International aid	138.1	96.1	155.6	132.6	166.9	135.1
Developmental financing	25.1	25.2	96.9	21.4	14.3	33.2
Total external financing	216.2	147.3	459.8	154.1	211.3	237.7

Source: Table 7 - Table of external support

Obviously, the share of foreign aid in the total revenues and grants has been declining steadily (from 61% in Q1 2008 to about 32% in Q2 212). In parallel, the share of local taxes has increased from 39% to 68% during the same period, signaling that the PNA has started to depend on its local resources to finance public spending and reduce dependence on external aid.

3.2 Analyzing items of public expenditure

During Q2 2012, public expenditure (current and development) stood at \$ 828.3 million (32.3% of GDP), swelling by 15.4% from the previous quarter due to an increase in current

expenditure, particularly non-wage payments. The rise was occasioned by an increase in transfer and operational expenses, such that expenditure on departments inflated and transfers to retirees and social services increased.

The PNA's current expenditure in Q2 212 totaled \$ 777.5 million, a 15% increase over Q1, particularly spurred by an increase in spending on transfer and operational expenses, as well as on wages. With 54%, wages and salaries accounted for the largest share of current expenditures. The wage bill grew by 4.3% from the previous quarter as a result of new employments.

Table 3-4: Indicators of public expenditure- Q2, 2012

Item		20	2012			
		Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Current expenditure (million dollars)	730.4	780.0	715.5	734.8	675.3	777.5
As % of total public expenditure	92.0	87.7	93.6	90.8	94.1	93.9
As % of GDP	31.2	30.0	28.3	29.3	27.9	30.3
Development expenses (million dollars)	63.2	109.4	49.1	74.4	42.4	50.8
As % of total public expenditure	8.0	12.3	6.4	9.2	5.9	6.1
As % of GDP	2.7	4.2	1.9	3.0	1.8	2.0

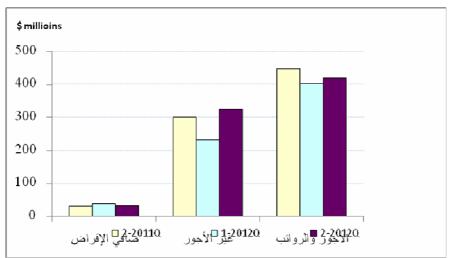
Source: Table 3-1

The monetary value of the wage bill (actually paid) in Q2 of 212 was \$ 420 million, \$38 million below the amount due, and this deficit was, to a large degree, identical to that observed in the previous quarter. This

underpaymentis a result of the financial crunch and poor liquidity available to the treasury¹⁸.

The actual wage bill cash deficit was \$ 26.6 million in average for each quarter of 2011.

Figure 3-2: Structure of current expenditure



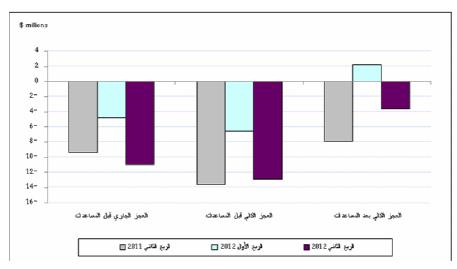
Source: Data published in the financial reports of the Palestinian Ministry of Finance

3.3 Financial Surplus / Deficit

The rise in current expenditures and the decline in the total domestic revenues (net) led to an increase in the current deficit during this quarter to \$ 280.7 million, compared with \$ 115.7 million in the previous quarter and \$ 244 million in the corresponding quarter of the previous year. This deficit represented about 11% of GDP compared with 4.8% in Q1 of 212.

Spending on net lending in Q2 of 2012 totaled \$32.9 million, down by 16.4% from the previous quarter. The share of net lending of current expenditure has seen a steady declining trend since 2008 (from 13% to 5%). Developmental expenses also rose to \$50.8 million compared with \$42.4 million during the previous quarter, though grants and foreign aid allocated to developmental expenditure were only \$33.2 million.

Figure 3-3: Indicators of the fiscal deficit as % of nominal GDP



Source: Table 3-1

The total deficit (current and developmental) before grants and aid was about \$ 331.5 million (13% of GDP compared with 6.5% in the previous quarter). On the other hand, the budget balance (after grants and aid) posted a

deficit of about 93.8 million in the second quarter 2012, compared with a surplus of \$53.1 million in Q1 and a deficit of 206.1 million dollars in Q2 of 2011.

3.4 Net accumulation of arrears and the surplus / deficit: cash basis vs. accrual basis

The PNA's net accumulation of arrears in Q2 2012 totaled \$131.4 million¹⁹. This item involved the PNA's liabilities as tax returns (\$21 million)²⁰. Arrears to the private sector stood at 62.7 million dollars, while arrears of wages and salaries were \$38 million, and amounts owed as developmental expenses totaled \$9.7 million. On the other hand, liabilities owed to the PNA totaled \$22.3 million, cutting the net accumulation of

arrears to \$109 million during Q2 2012. Adding the net accumulation of arrears (\$109 million) to the current deficit on a cash basis (\$281 million), the balance of the current deficit in accordance with the accrual basis becomes \$390 million

The accumulation of arrears suggests that without international aid, the PNA will endure further pressures in bridging the funding gap. This will eventually curtail the PNA's ability to reduce its public debt or obtain other sources of funding due to the high risks and costs.

\$ millions

546.8

500
400
300
200
150.3
109.1

2011
1-2012Q
2-2012Q

Figure 3-4: Quarterly developments in the net accumulation of arrears²¹

Source: Data published in the annual reports of the Palestinian Ministry of Finance

3.5 Clearing Revenue

Table 3-5 outlines quarterly developments in the clearance revenues according to the accrual basis. The table indicates that the revenues in Q2 2012 were nearly \$ 369.7 million, up by 3.5% from the previous quarter and by a scant 1.2% from the corresponding quarter. It is worth noting that Israel's cash transfers of clearing dues were \$ 16 million below amounts pledged. Regarding clearance components, we can see that the main item behind the increase in clearing revenues is the VAT which was responsible for an increase of 6.6%.

The three major components in the clearance revenues (VAT, customs and fuel) have equal shares (almost one third each). Clearance revenues in Q2 2102 contributed 74.2% to the total domestic revenues (on accrual basis), up from 63.8% in Q1 2012. Incorporating foreign aid into the budget, the share of clearance revenues drops 50.2% in Q2 and 46.3% in Q1. The Table also reveals that clearance revenues represented 14.4% of GDP during the second quarter 2012.

Net accumulation of arrears = liabilities due for the PNA minus arrears owed by the PNA. This represents the liquidity status of the PNA, whereby a lower value indicates improved liquidity status and vice versa.

PNA's Treasury failure to pay the tax returns started as early as the beginning of 2011.

The reason why the estimates of this item differ from the figures of the previous quarters is that the Ministry of Finance has fully updated the data of the previous quarters.

Table 3-5: Clearance revenues* (\$ millions)

Item		20	2012			
Item	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Clearing revenue	329.6	365.4	379.0	351.3	357.2	369.7
Customs	115.9	130.0	132.6	126.2	123.8	124.0
Value added	104.1	118.0	119.2	112.0	119.6	127.5
Fuel	109.9	115.6	119.2	112.7	112.0	117.8
Purchase tax	0	0	0	0	0	0.0
Income tax	0.6	0	7.0	0.5	0.6	0.8
Other	-0.8	1.8	1.1	-0.1	1.2	-0.5
Clearance revenues as % of net domestic revenues	56.8	68.2	69.5	68.3	63.8	74.4
Clearance revenues as % of total public revenues and grants (net)	41.4	53.5	37.7	52.6	46.3	50.2
Clearance revenues as % of GDP*	14.1	14.0	15.0	14.0	14.8	14.4

Source: Tables of financial operations, details of revenue, expenditure and funding sources (accrual basis), Ministry of Finance.

3.6 Public Debt

Public debt in the oPt saw a remarkable increase in Q2 of 2012, rising by 5% from the previous quarter, bringing the figure up to \$2.3 billion. External debt represented 48%, while domestic debt constituted 52% of total public debt. Arab financial institutions claimed 56% of external debt, international and regional institutions accounted for 30%, while the

bilateral loans represented 14%. On the other hand, about 14.5% of the total domestic debt owed to the banking system was in the form of liabilities owed by the Petroleum Authority (see Table 3-6). The public debt service totaled \$4.9 million compared to \$4.3 million in the previous quarter.

Table 3-6: Public Debt - Q2 2012

(\$ millions) 2011 2012 **Item** 02 03 04 01 **O2** a. Domestic debt 907.3 1,123.7 827.7 1,098.5 1,101.7 1,213.4 433.4 506.1 Bank loans 402.6 376.9 481.4 546.1 short term 0 0 167.0 168.5 162.8 320.2 long term 0 0 209.9 337.6 318.6 225.9 Bank facilities 362.2 529.9 302.7 441.0 482.6 448.0 short term 302.7 441.0 448.0 482.6 0 0 150.8 Petroleum Authority loans 133.2 139.3 142.8 164.1 176.4 short term 0 0 139.3 142.8 164.1 176.4 9.2 9.6 8.7 8.2 Other public institutions' loans 8.6 8.3 short term 0 8.7 8.6 8.2 0 8.3 b. External debt 1,045.6 1,046.9 1,116.2 1,114.3 1,126.7 1,126.0 Arab financial institutions 539.2 539.8 617.3 617.2 630.7 629.1 Al-Aqsa Fund 444.1 444.1 522.7 522.4 522.4 522.5 Arab Fund for Economic and 42.1 42.2 42.4 43.3 56.3 56.4 Social Development Islamic Development Bank 53.0 53.5 52.2 51.5 52.0 50.2 International and regional institutions 346.6 346.2 342.4 341.9 338.1 341.2 298.0 297.0 295.0 293.5 World Bank 301.0 300.0 European Investment Bank 23.4 23.9 22.1 22.6 20.7 25.3 International Fund for Agricultural 3.5 3.5 3.2 3.4 3.3 3.3 Development **OPEC** 18.7 18.8 18.9 19.0 19.1 19.2 Bilateral loans 159.8 160.9 156.5 155.2 157.9 155.7 Total public debt 1,952.9 2,170.6 1,943.9 2,212.8 2,228.4 2,339.4

Source: Data published in the annual reports of the Palestinian Ministry of Finance

^{*} Accrual basis is used as the data in the tables are the only data that contains all components of clearing.

Textbox 4: Preliminary agreement to amend clearing arrangements in the Paris Protocol

Since concluding the Paris Protocol in 1994 between Israel and the PLO, the Palestinian side has often complained of detriments inflicted as a result of fiscal leakage, a situation in which money exits the Palestinian economy in the form of tariffs on imports, indirect taxes or purchase tax. Such amounts are collected by Israel, yet the PNA cannot recover them. The Palestinian National Authority has frequently asked the Israeli side to put this issue on the table through the Joint Economic Committee, but to no avail²². However, in late June 2012, an important breakthrough occurred when the Palestinian Prime Minister and the Palestinian Finance Minister held a meeting with the Israeli Finance Minister. Both sides agreed on a number of procedures that can reduce the fiscal leakage.

Clearing revenues totaled about \$1.5 billion in 2011, rising by 20% from the previous year. These revenues constituted about 65-70% of the total budgetary domestic revenues. These figures demonstrate how critical clearing revenues are in the public budget, and the Palestinian economy in general.

Value and forms of fiscal leakage²³

The Palestinian side incurs significant financial losses since it does not recover all indirect taxes paid by Palestinians in the West Bank and Gaza Strip on goods they consume. For example, the PNA does not recover the purchase tax that is paid on goods purchased from Israel (except for fuel). Similarly, the PNA does not receive customs paid on foreign goods imported first to Israel and then re-exported to the West Bank and the Gaza Strip; let alone the loss of various taxes levied on direct purchases from Israel, which are not, of course, documented properly.

The set of value added taxes and other indirect taxes imposed on Palestinian purchases from Israel only makes things worse. Palestinian businesses and petty middlemen do often not provide the Palestinian Ministry of Finance with the necessary invoices or import documents. Further, it is now not unusual that some Palestinian businesses engage in indirect imports via Israeli intermediaries to avoid shipment clearing delays or other complications imposed by Israeli customs officers. Often, these imports are reportedly destined to Israel rather than the pPt. This way, customs, VAT and purchase tax, which are all borne by the Palestinian consumer, go to the Israeli government.

Another factor that drives Palestinian importers to either underreport the value of their imports or engage in indirect import activities is the desire to reduce their income tax paid to the PNA. Such illegal acts have evidently doubled the adverse effects on the PNA's tax revenue collection.

Several Palestinian and international research centers conducted theoretical studies to detect the drawbacks of the clearing mechanism provided for in the Paris Protocol. There are also many reports that provided estimates of the volume of financial leakage of indirect taxes paid by Palestinian consumers and withheld by Israel. In an EU study, Dumas (1999) concluded that the lost revenue amounted to 90-140 million dollars in 1997 (equivalent to between 2.6% and 4.2% of GDP)²⁴. According to the World Bank (2002), annual tax revenue losses on indirect imports amount to \$ 133 million, or 3.2 percent of GDP²⁵. Both of these studies, however, failed to notice the losses on direct purchases (without bills) by consumers and merchants in the West Bank and Gaza Strip.

New/proposed amendments to the clearing mechanism

It is no secret that the severe financial crisis of the PNA has driven the PNA to seek mechanisms that might reduce the financial leakage. According to the IMF's report, an increase of clearance transfers by 5% would decrease the Palestinian budget deficit in 2012 by \$75 million. The report pointed out that the Palestinian and Israeli technical committees had, in 2011, reached an agreement that would fill the gaps in the process of calculating clearance transfers. This agreement was referred to the Israeli government for approval, but the government has not yet responded. To pressure the PNA, Israel replied that its approval is linked to a return to the negotiation table²⁶.

The agreement that was concluded by the Palestinian Finance Minister Nabeel Kassis and the Finance Minister of Israel Yuval Steinitz in the presence of the Palestinian Prime Minister Salam Fayyad has never been disclosed, and the full text of the agreement has not been released. All that is available, is a press

Dumas, J (1999). Fiscal Leakage in the West Bank and Gaza Strip. MEDA Program of the EU.

World Bank (2002). Long Term Policy Options for the Palestinian Economy. West Bank and Gaza Office.

The Joint Economic Committee was established to follow up the implementation of the Paris Protocol. Ever since the outbreak of the second intifada, JEC suspended its meetings, holding only one meeting in September 2009. Palestinian demands in that meeting focused on increasing Lists A1 and A2 quotas, but without achieving significant results.

For further information on the "fiscal leakage", see *Economic and Social Monitor*, Volume 25.

²⁶ IMF (March, 2012): Recent Experience and Prospects of the Economy of the West Bank and Gaza. Staff report prepared for the meeting of the Ad Hoc Liaison Committee.

release given by the Finance Minister of Israel and a brief news report by the Palestinian government spokesman.

The Israeli press release states that the objective of the arrangements is to introduce mechanisms that better facilitate the movement of goods between Israel and the Palestinian Authority, and both parties' efforts are needed and given to reduce illegal trade and tax evasion.

We were able to collect some information about the terms of the agreement, particularly the following three elements:

1. Calculating customs clearing, purchase tax and VAT

As of January 2013, taxes that Israel collects on behalf of the PNA will be calculated based on the *actual* rather than the *reported* transfer of goods. This will be achieved through an increase of information sharing by tax authorities on both sides.

Specifically, Palestinian officials from The Ministry of Finance will be granted access to a computerized database in order to identify Palestinian traders, who clear their imports via Israeli trading companies. In addition, other measures will also be taken to curb smuggling and tax evasion on transferring goods to the Palestinian Territory, including technology utilization, such as electronic tagging and sealing containers, destined to the Palestinian market, with electronic locks.

2. Palestinian bonded areas

Palestinians face many difficulties when their customs are cleared in the Israeli bonded areas. They have to endure rough treatment, high costs and deliberate delays. The new agreement allows the PNA to establish Palestinian bonded areas at crossings between Israel and the West Bank. This might facilitate imports from abroad and reduce costs and, thus, prices.

3. Laying a fuel pipeline

The two sides agreed to establish a fuel pipeline from Israel straight to the area administrated by the PNA. This is to stop the current practice of using trucks to transport fuel into the oPt. In addition to its environmental benefits, pipelining would reduce costs of trucking and storage and, thus, import costs. Karim Nashashibi, a former IMF economist and economic adviser to Salam Fayyad, says a conservative estimate of the tax leakage put the losses at about \$200 m. Another estimate, by the Palestinian Economic Council for Development and Reconstruction (PECDAR), says the annual shortfall could be up to \$450m²⁷.

On September 27, MAS held a round table meeting to discuss the recent amendments to the trade arrangements in the Paris Protocol. One of the keynote speakers was Mr. Yousef Zomar, Chairman of the Board of Tax Revenue in the Palestinian Ministry of Finance. Mr. Zomar remarked that, contrary to the Israeli statement, the alleged amendments are merely letters of understanding exchanged between the Israeli and Palestinian sides rather than an actual agreement. Things still need considerable debate and tough negotiations, he said.

Textbox 5: PEGASE: From a Temporary Program to a Permanent Mechanism?

This textbox aims to introduce the mechanism of PEGASE and examine the programs through which European aid is channeled to the Palestinian territories. PEGASE (a French acronym for Mécanisme Palestino-Européen de Gestion de l'Aide Socio-Economique: the Palestinian-European mechanism to manage social and economic assistance) was established by the European Union in 2008 as a three-year program, but it has continued working till the present.

PEGASE emerged as a contemporary mechanism that allows the European Union to continue to provide financial and technical assistance to the Palestinian territory without having to engage with

the Hamas government in Gaza, which came to power in 2006. When the Hamas led government refused EU demands to recognize Israel and renounce violence, the EU suspended its aid and Israel stopped transferring clearing revenues. PEGASE, thus, was set up as an alternative financing mechanism that continues to provide support to the Palestinian territory while bypassing the elected Hamas government.

http://www.ft.com/cms/s/0/95f77d30-6df6-11e1-baa5-00144feab49a.html#axzz26zP.

According to a press statement issued by the European Commission in January 2008, PEGASE's aim is to "help contribute to the successful recovery of the Palestinian economy and the construction of a Palestinian state based on peace and prosperity." The launch of PEGASE coincided with the "Reform and Development Plan (2008-2010)" and the "National Development Plan (2010-2013)", both developed by the PNA to build institutions that can assume responsibility in the future independent state²⁸.

PEGASE supports a wide array of activities through two broad channels²⁹:

- 1. Technical support and direct support for projects: This involves large-scale projects to assist the PNA in the reform of public administration. This channel also supports capacity building in the social protection sector. The technical support constitutes training, rehabilitation and development studies³⁰.
- 2. Direct financial support: This is provided directly through 5 well-defined programs:
- Ensuring essential public services: This program aims to provide fuel deliveries to the Gaza Strip in order to generate electricity. The program has contributed significantly to the supply of electricity to public services (such as hospitals and schools). The funds delivered through this program during 2008-2010 totaled 196.8 million Euros. However, spending on this program stopped in late 2010.
- Lifeline for vulnerable families: This program supports cash transfers supervised by the Ministry of Social Affairs to help the most vulnerable Palestinian families. PEGASE delivers aid to Palestinian families living in extreme poverty on a quarterly basis (every 3 months). Aid delivered through this program (from February 2008 to February 2011) totaled 111.3 million Euros. By the end of 2011, the number of beneficiaries totaled about 93 thousand families. Through this program, the EU provides technical assistance to the Ministry of Social Affairs to modernize and reform the cash transfer program. These reforms involved building a national database on poverty and adopting an outreach method for targeting the poor. Despite expanding the database of target groups, coverage is still limited, and focused on households that live below the extreme poverty line³¹.
- ♦ Paying the salaries of employees and retirees: This program contributes to paying the salaries of civil servants (i.e. employees of the ministries) on the one hand, and transfers to retirees, on the other. Between February 2008 and February 2011, 81% of civil servants (74300 people) benefited from this program. The main beneficiary groups involve medical staff and teachers who obtained 15% and 46% of the total payments. In addition, this cash injection benefited 10,250 retirees. The total funds delivered through this program (between February 2008 and February 2011) stood at about 649 million Euros.
- ♦ Paying the salaries of police and civil defense: Between February 2008 and February 2011, the EU paid 15.09 million Euros, through PEGASE to ensure proper delivery of civil services.
- Eliminating government's debts to the private sector and contributing to the reconstruction of Gaza: This program was launched in 2009 to provide financial support to businesses that were destroyed or damaged as a result of the Israeli aggression on Gaza. The goal of the program is to pay off the PNA's debts and re-stimulate trade and economic activity in the private sector. The program involves two types of initiatives:
- Rehabilitation of the private sector: Since the start of this program until January 2011, 9.6 million Euros were disbursed to businesses affected by the war on Gaza. The assistance involved buying machines, furniture and office equipment, as well as construction materials. This fund targeted all sectors (except for the agricultural sector which was supposed to be financed by others donors). Given its success, the EU decided to use this program as a model to be applied in the agricultural sector in 2012 in Area "C" in the West Bank³².
- ♦ Paying part of the PNA's debts to the private sector. PEGASE spent 27.63 million Euros on this item between February 2008 and January 2011.

Table 1 summarizes the value of the European aid (direct financial support) to the Palestinian territory provided via PEGASE (2008-2011). The Table shows that more than one billion Euros were transferred as direct financial assistance to the Palestinian territory during 2008-2011 (about 65% of this cash was used to pay staff salaries and pensions of retirees).

25

²⁸ http://europa.eu/rapid/pressReleasesAction.do?reference=MEMO/08/46&format=HTML&aged=0&language=EN&guiLanguage=en

All figures in this textbox are taken from the recently released report by the European Commission, which assesses the performance of PEGASE during the period 2008-2011. European Commission (2012). External Evaluation of PEGASE 2008-2011 For West Bank and Gaza. Retrieved from http://www.lacs.ps/documentsShow.aspx?ATT_ID=5820

http://www.eurojar.org/en/euromed-projects-actions/pegase-help-building-palestinian-state-promoting-good- governance-and-rule-l

Palestine Policy Research Institute (MAS). Social Security in the Palestinian territory: The current status and challenges (exploratory study) (2012).

http://ec.europa.eu/europeaid/where/neighbourhood/country-cooperation/occupied_palestinian_territory/occupied-palestinian-territory_en.htm

Table 1: PEGASE direct financial support – 2008-2011

(million Euros)

Sector	Volume of aid received
Support of basic public services	196.82
Support of Palestinian vulnerable households	111.3
Salaries of employees and retirees	649.08
Salaries of Police and Civil Defense Staff	15.09
Paying the PNAs debts to the private sector & the Reconstruction of Gaza	37.23
Total	1,009.52

Source: http://www.lacs.ps/documentsShow.aspx?ATT_ID=5820

4.1 Key developments in the consolidated balance sheet for banks

Table 4-1 summarizes the key items in the consolidated balance sheet for banks operating in the Palestinian Territory.

1. Assets

The net assets of banks declined by \$105.7 million, down by 1.2% from the previous quarter, but up by 2.4% from the corresponding quarter of 2011 (a growth of \$208.2 million). Direct credit facilities grew by 5% compared to the previous quarter (standing at \$189 million. Conversely, deposits held by the Monetary Authority and banks dropped by 9.3% (335.5 million dollars) from the previous quarter. Meanwhile, the cash item saw an increase of 16.3% (standing at \$602.8 million).

In the meantime, portfolio investment declined by \$9.5 million due to a \$9.3 million drop in investment securities portfolio and a \$20,000 drop in trading securities portfolio. Conversely investment item grew by about 2% due to a \$4.3 million increase of investment in sister companies³⁴ and a \$1.6 million drop in the shares of minority stakes. Figure 4-1 displays the distribution of assets of banks at the end of Q2 2012.

4. The Banking Sector³³

In Q2 of 2012, assets / liabilities of banks operating in the Palestinian territory declined by 1.2% from the previous quarter and by 2.47% from the corresponding quarter of 2011. The most significant changes of Q2 were in both assets and liabilities of the consolidated balance sheet for banks as summarized below:

Assets

- ♦ A growth of 16.3% in the cash item.
- ♦ A growth of 5.2% in net direct credit facilities.
- A decline of 16% in offshore assets of banks.
- ♦ A growth of 4.1% in assets of banks held by the Palestinian Monetary Authority.
- ♦ A growth of 0.7% in assets of banks operating in the oPt.
- ♦ A growth of 1.9% in total net investment.

Liabilities

- \diamond A drop of 0.7% in total holdings.
- ♦ A decline of 1.9% in the public (customers) deposits.
- ♦ A growth of 21.4% in the PMA's assets held by banks.
- ♦ A 1.6% decline in total capital (equity) of banks.

The number of banks operating in the Palestinian territory at the end of Q2 of 2012 remained 18, while one new branch was opened, bringing the number of branches and offices to 227 (163 branches and 64 offices).

26

A sister company, according to the Banking Act, is a company in which a bank acquires 20% -50% of the shares or the voting power; or a company which is, along with a bank, controlled by other people who have a share or a voting power ranging from 20% to less than 50%. These people do not, however, publish financial statements.

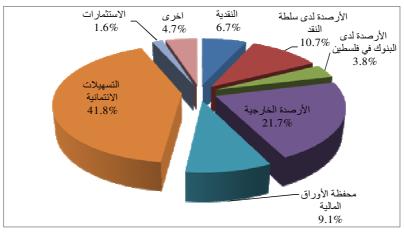
³³ The data in this section is preliminary and subject to change.

Table 4-1: Consolidated balance sheet for the Palestinian banking system – from Q2 2011 to Q2 2012 (Million dollars)

Item	2011			2012		
Budget Statement	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	
Total assets (1)	8,837.2	8,860.5	9,110.3	9,151.1	9,045.4	
Direct credit facilities	3,434.8	3,215.2	3,482.8	3,594.5	3,783.6	
Deposits of Palestine Monetary Authority & Banks	3,502.2	3,722.2	3,743.7	3,600.3	3,264.8	
- Deposits held by PMA	947.6	927.9	940.9	925.3	963.6	
- Deposits held by Banks	291.8	259.3	335.3	337.9	340.4	
- Banks' offshore deposits	2262.8	2535.0	2467.5	2337.0	1960.9	
Portfolio	582.0	629.5	826.3	829.7	820.2	
Cash and precious metals	539.6	545.4	496.7	518.5	602.8	
Fixed assets	152.9	163.3	171.3	175.1	176.6	
Investments	311.5	310.2	137.4	141.4	144.1	
Bankers' acceptances	5.4	5.2	5.9	6.1	6.4	
Other assets	308.7	269.5	246.2	285.6	246.9	
Total liabilities (2)	8,837.2	8,860.5	9,110.3	9,151.1	9,045.4	
Total deposits of the public	6,950.3	6,820.5	6,972.5	7,045.4	6,911.5	
Proprietorship (equity)	1,131.7	1,156.3	1,182.0	1,232.3	1,212.4	
Deposits of PMA and Banks	452.8	474.8	646.5	530.5	582.0	
Tax benefits & other allocations	167.1	173.8	171.1	186.7	185.6	
Other liabilities	117.5	217.4	122.0	141.8	142.3	
Executed and existing bankers' acceptances	17.8	17.7	16.2	14.5	11.6	

Source: Palestine Monetary Authority – The consolidated balance sheet for banks. (1) and (2) represent total assets (liabilities) minus allocations.

Figure 4-1: Structure of the assets of banks-- end of Q2 2012



Source: Palestine Monetary Authority – The consolidated balance sheet for banks

Direct credit facilities

During Q2 of 2012, direct credit facilities continued their rising trend, making up 41.8% of the total assets of banks operating in the Palestinian Territory, coinciding with the PNA's persisting financial crisis. The government's share rose by 2.5 percentage points from Q1 of 2012 (standing at \$3,783.6). Loans grew by about 70.4%, while overdraft facilities and lease financing saw a growth of 29.4% and 0.2%, respectively (see Figure 4-2).

On the other hand, the share of the Gaza Strip from direct facilities rose by 0.8 percentage points, constituting 9.7% of total net facilities;

> 10% 0%

> > ربع 1 2011

thus, the West Bank continued enjoying 90.3% of the facilities (including facilities for the public sector and non-residents).

ربع 2 2012

80% 70% 60% 50% 40% 30% 20%

Figure 4-2: Relative weight of the types of credit facilities

الجاري مدين Source: Palestine Monetary Authority - The consolidated balance sheet for banks

ربع 4 2011

ربع 1 2012

التمويل التأجيري ■

Table 4-3: Distribution of direct credit facilities portfolio – from Q1 2011 to Q2 2012

(million dollars) 2011 2012 Q2Q2 Q1 Q1 Q3 **Q4** By Beneficiary Public sector 915.7 1,118.1 856.4 1,108.9 1,121.0 1203.4 Resident private sector 2,116.8 2,256.2 2,303.8 2,318.2 2,419.0 2526.2 Non-Resident private sector 61.3 60.5 55.0 55.7 54.5 54.0 By type of facility Loans 2,169.7 2,316.2 2,347.1 2,496.0 2,526.1 2665.1 Overdraft 918.2 1,111.1 860.6 978.8 1,060.1 1109.9 Lease financing 8.2 8.5 6.9 7.5 7.5 8.0 By currency \$ US 2,011.5 2,009.8 2,209.4 2236.0 1,873.3 2,206.7 JD 320.5 419.5 427.8 538.0 454.0 404.9 **NIS** 935.0 985.5 879.8 948.6 764.4 851.2 21.5 Other currencies 21.2 20.7 20.0 22.8 24.1

Source: Palestinian Monetary Authority – The consolidated balance sheet of banks.

During this quarter, both the public and the private sectors retained their shares, with 31.8% and 68.2%, respectively (see Table 4-2). In terms of credit facilities currencies, data shows that the credit facilities granted in US dollars held the highest share (59%).

Table 4-3 shows that the real estate and construction sector took the lead of direct credit facilities (21.3%). The trade sector (both internal and external) came second with a share of 21% (20%), while consumer loans represented 18.8%35

Each sector's shares also include allocationS, thuS the figures shown in Table 4-2 might not match the figures of net credit facilities that appear in Table 4-3.

2. Liabilities

Liabilities of banks operating in Palestinian Territory mainly involve the total public deposits (76.4%). These involved resident deposits (74%) and non-resident deposits (2.4%). Deposits of the public at the end of Q2 2012 totaled \$ 6.911 billion, down by 1.9% from the previous guarter, and by 0.6% from the corresponding quarter of 2011. Capital came second in terms of relative importance (13.4%) in liabilities. Net equity dropped by 1.6% from the previous quarter to \$1.2124 billion as a result of an increase in dividends. Despite the decline in net equity, the paid-up capital increased by about 2.3% (totaling \$ 890 million).

Foreign liabilities include deposits of nonresident customers, deposits of banks operating outside Palestine and outstanding debts.

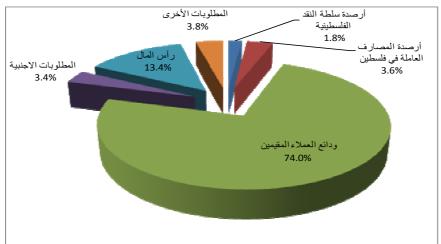
Overseas holdings of banks

With \$1,960.9 billion, overseas holdings of banks represented 21.7% of total assets of banks operating in the Palestinian territory, down by 3.8 percentage points from the previous quarter. This decline coincided with an increase of the ratio of credit facilities to the total assets of banks by about 2.8 percentage points during the same period of comparison.

♦ Assets of banks held by PMA

During Q2 2012, the assets of banks held by the PMA represented 10.7% of total assets of banks operating in the Palestinian Territory, totaling \$ 9963.6 million. These holdings were in the form of mandatory reserves (72.7%), current accounts (6.6%) and other accounts (20.7%).

Figure 4-3: Structure of liabilities of banks operating in the Palestinian Territory —end of Q2 2012

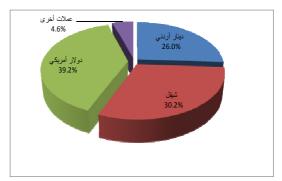


Source: Palestinian Monetary Authority - The consolidated balance sheet for banks.

Figure 4-4: Distribution of public deposits by Type of deposit- as end of Q2 2012

ودائع لأجل 31.0% الجارية حسابات 49.1%

Figure 4-5: Distribution of public deposits by Currency - as end of Q2 2012



Source: Palestine Monetary Authority - The consolidated balance sheet for banks

Current (on-demand) deposits accounted for 49.1% of total public deposits. Time deposits represented 31%, while saving deposits made up 19.9% of the total public deposits (see Figure 4-5). By currency, with 39.2%, the U.S. dollar retained its dominance of public deposits. The Israeli shekel and the Jordanian dinar constituted 30.2% and 26%, respectively.

4.2 Performance indicators of the banking system

The consolidated balance sheet for banks operating in the Palestinian Territory reveals some improvements as well as some volatility in the key indicators during Q2 2012. The consolidated balance sheet shows that the ratio of credit facilities to non-bank deposits continued its rising trend, to settle at 51%, up from 49.4% in the corresponding quarter of 2011. Likewise, the ratio of credit facilities (granted to the private sector) to the deposits of that sector grew to 40.5%, up from 36.2% in the corresponding quarter. By contrast, the ratio of customer deposits to total assets declined to 76.4%, down from 78.7% during the corresponding quarter 2011. Similarly, the share of overseas assets to total deposits fell to 62.2% compared to 31% in the corresponding quarter 2011.

Table 4-4: Performance indicators of the banking system – from Q1 2011 to Q2 2012

(%) 2012 2011 **Indicator** Q1 Q2 Q3 **Q4** Q1 Q249.4 47.1 51.0 54.7 44.7 50.0 Credit facilities / Non-bank deposits Credit facilities of the private sector / private 38.3 40.5 34.9 36.2 37.5 37.3 sector deposits 32.4 33.2 Overseas holdings / total deposits 33.9 31.0 34.8 26.2 79.4 78.7 77.0 76.5 77.0 76.4 Customer deposits / total assets

Source: Palestine Monetary Authority – The consolidated balance sheet for banks

Profits of banks operating in the oPt

The net revenues of banks operating in the oPt during Q2 2012 totaled about \$23.3 million, down by \$8.5 million from Q2 2011. The cumulative bank profits in quarters 1 and 2 in 2012 totaled \$61.4 million.

4.3 Clearing Houses Activity

Data from the Palestine Monetary Authority clearing houses in both Ramallah and Gaza

show that in the second quarter 2012, about 1 billion checks (200.604 million dollars) were presented for clearing, down by 2.8% in the number of checks and by 9% in the value of checks compared with the previous quarter. During the comparison period, the number and value of returned checks declined (see Table 4-5), echoing the effective application of the automated system of returned checks, which reduces returned checks through customer rating.

Table 4-5: Number and value of checks presented for clearing & number and value of checks returned from Q1 2011 to Q2 2012

Quarter	_	esented for ring	Returned checks		Returned / presented for clearing		
Quarter	No. (checks)	Value (\$ millions)	No. (checks)	No. (checks)	Value (\$ millions)	No. (checks)	
Q1 2011	981,188	2,882.7	106,141	167.2	10.8	5.8	
Q2 2011	1,001,249	3,059.2	115,883	175.6	11.6	5.7	
Q3 2011	1,010,402	3,055.7	134,574	213.2	13.3	7.0	
Q4 2011	1,055,827	2,870.8	131,518	202.1	12.5	7.0	
Q1 2012	1,009,857	2,604.4	119,019	180.3	11.8	6.9	
Q2 2012	1,038,177	2,370.1	111,283	161.6	10.7	6.8	

Source: PMA, Monthly Statistical Bulletin

4.4 Palestine Stock Exchange

The *Economic and Social Monitor* studies three groups of financial indicators of the Palestine Stock Exchange and its developments:

♦ Indicators of the financial market

Market capitalization³⁶: The share of market capitalization on the Palestine Stock Exchange in 2011 was 32% compared to 29% in 2010.

Number of listed companies: The number of companies listed on the Palestine Stock Exchange at the end of Q2 of 2012 was 47: 9 companies working in banking and financial services (one company added in this quarter); 11 manufacturing companies; 7 insurance companies; 8 investment companies; and 12 firms working in the service sector.

& Liquidity Indicators

Ratio of traded shares to GDP: In Q2 of 2012, this ratio was 4.3% compared to 6.1% during the previous quarter.

Turnover³⁷: In Q2 of 2012, this indicator declined to 2.8%, down from 3.4% in the previous quarter. By sector, the turnover of the investment sector was 4.7%; the banking and financial service sector stood at 4.3%; the investment sector at 2.9%; the service sector at 2.1%; and the industry sector at 1.2%.

Degree of Concentration³⁸: The five largest companies on the Palestine Stock Exchange held 80% of the total value of shares traded in Q2 of 2012. These companies are: Palestinian Telecommunications Group (34%); Bank of Palestine (21%); Palestine Development and Investment (12%); Palestine Islamic Bank (7%); and Palestine Housing Finance Corporation (6%).

The market value of shares of companies listed on the Palestine Stock Exchange at the end of Q2 of 2012 totaled \$2.7 billion, down by 6% from the previous quarter. By sector, the service sector accounted for the largest share of the total market value (50%). The banking and financial services sector came second with 25% of total value (see Figure 4-6).

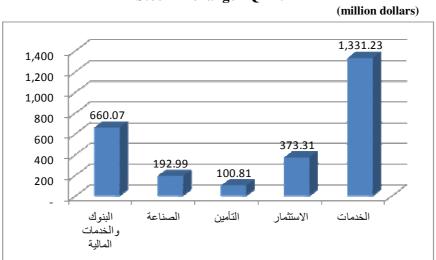


Figure 4-6: Value of shares listed on Palestine Stock Exchange - Q1 2012

Source: Palestine Stock Exchange www.pse.com

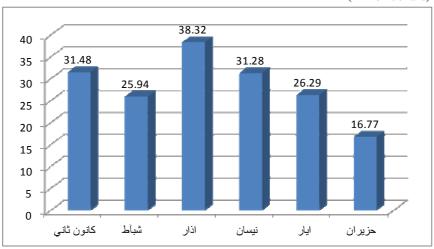
This indicator is used to measure the importance and role of the financial market in an economy. It is calculated by dividing the market value of shares listed on the market to GDP at current prices. This indicator is calculated for the entire year rather than quarters.

This indicator calculates the volume or value of shares traded on a stock exchange during a day, month or year.

This indicator is used to measure the influence of some large companies on changes in stock market indices, especially the stock prices. The influence is measured by calculating the contribution of the top five or ten companies to the value of shares traded on the stock market.

Figure 4-7: Value of shares traded on Palestine Stock Exchange – first and second quarters of 2012

(million dollars)

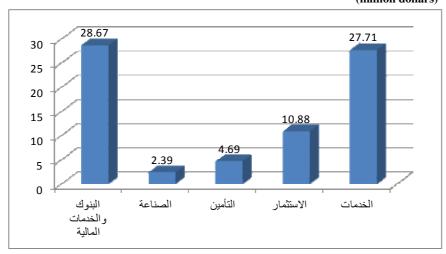


Source: Palestine Stock Exchange www.pse.com

The number of shares traded on the Palestine Stock Exchange in Q2 of 2012 totaled about 40.14 million, down by 15% from the previous quarter. At the same time, the value of shares traded stood at \$74.34 million, down by 22% from the previous quarter (see Figure 4-7).

Regarding the value of shares traded by sector, the banking and financial services sector retained its leading position with 39% of total value of shares traded, while the service sector held 37% of total value of this item (see Figure 4-8).

Figure 4-8: Value of shares traded on PSE by Sector – Q1 2012 (million dollars)



Source: Palestine Stock Exchange www.pse.com

Al-Quds Index

At the end of Q2 2012, Al Quds Index closed at 444.00 points, down by 42.71 points from the previous quarter (see Figure 4-9). The decline was an offshoot of the drop in indices and exchange values which was triggered by a

deterioration in the economic and political situation in the Palestinian Territory, in addition to the PNA's financial crisis, eventually leading to the refrain of business investment in the Palestinian Territory.

486.71 490 482.22 476.18 480 470 467.41 460 449.74 450 444.00 440 430 420 كانون ثانى ايار حزيران

Figure 4-9: Al-Quds Index - Qs 1 and 2 2012

Source: Palestine Stock Exchange www.pse.com

Textbox 6: Consequences of the disappearance of the 10 agora unit from the Palestinian market

What are the consequences of the disappearance of the 10 agora unit from the Palestinian market? Does this disappearance impact cash prices? Does this absence affect different groups of people evenly?

These questions are particularly important given the current circumstances in the Palestinian territory which were reflected in the protests against high prices and low standards of living. This textbox tries to answer these questions.

The tenagora is the smallest unit of the Israeli currency, representing 1/10 of the Israeli shekel. Back in 2008, the Bank of Israel recalled the five agora unit (though it remained in circulation until 2011). According to the Bank of Israel, recalling the 5 agora came as a result of a questionnaire conducted by the Bank. 80% of respondents supported recalling this unit from the market. In addition, the costs of coining this unit (16 agora) was well beyond its market value³⁹.

The ten agora unit is the most circulated unit in Israel: the number of coins of this unit constitutes more than half of the entire number of other coins traded. The ten agora is mainly used in public transport⁴⁰. This unit had disappeared from the Palestinian market around 15 years ago. Since then, the smallest category of cash available for trading is the 50agora unit.

Small currency units are important for ensuring fair pricing of goods and services. The smaller the unit, the more accurate the price. However, the cost of minting might exceed the value of the unit; thus the central bank must strike a balance between the impact of the availability of small units on the effectiveness of pricing, on the one hand, and the cost of minting, on the other.

The Palestine Monetary Authority does not, of course, bear the cost of coining the 10agora. However, it still bears the costs of transporting large quantities of this unit from the Bank of Israel to the Palestinian territory, as well as the cost of returning them if they are superfluous or when they need to be substituted. Transportation costs may be relatively high with such a small unit. On the other hand, the Bank of Israel, which bears the cost of minting, receives seigniorage, which the PMA does not receive. However, given the little value of this unit, the Palestinian economy does not lose that much. Besides, the loss of seigniorage in the oPt is a feature of all units and of all traded currencies.

-

http://www.bankisrael.gov.il/press/eng/070716/070716e.htm

http://www.boi.org.il/he/Currency/DocLib/skira10e.pdf

The absence of small units often triggers an increase in prices. For example, if the cost of producing a commodity is 2.70 shekels and if a merchant chooses a margin profit of 50 agora, then the price of this commodity becomes 3.20 shekels. However, this price is not possible for the absence of the ten agora. In this case, the price is rounded up to 3.50 shekels (where the 50 agora is the smallest unit available). This represents a 9% increase in the price. In case that this commodity is essential (e.g. needed by the consumer thirty times a month), the availability of the 10 agora can save 9 shekels a month (which is not meager for poor households). On the other hand, small units could allow stronger competition, such that a retailer might be willing to lose 20 or 30 agora of profit for the benefit of the consumer, but unwilling to lose half a shekel.

During the last thirty years, several countries (such as France, Britain and Australia) disposed of their smallest units of currency. However, the value of these units was less than half a U.S. penny⁴¹. In the United States, the penny coin, which represents 1/100 of the U.S. dollar (less than 5 agora), is still in circulation.

Many studies in the United States were conducted to examine the impact of removing the penny from circulation. One of these studies found that such a move would result in a loss of hundreds of millions of dollars⁴². Another study, conducted in Pennsylvania, concluded that, due to the low value of their purchases in every visit to the supermarket (\$ 5 or less), low-income earners will be the most affected when prices are rounded up in case of removing the penny from circulation⁴³.

Studies are also available on the implications on the European markets when prices were rounded up to the nearest unit of the Euro in 2002⁴⁴. The European Commission's Department of Statistical Services found that rounding up led to a rise in prices in general, and that the increase in prices was higher in the service sector and in the basket of cheap goods that are purchased frequently⁴⁵.

It should be noted that the cost of minting one US nickel (a five-cent coin) was 7 cents in 2006. Still, its positive impact on pricing justifies its circulation⁴⁶.

It is very bizarre that Israel, which has a per capita income of NIS 107 thousand, still uses the ten agora coin while this unit is not available in the Palestinian territory where the per capita income is barely 8 thousand shekels.

The disappearance of the 10 agora in the Palestinian territory was not the result of a deliberate decision of removing it from circulation. Now, however, it seems that there is a need for justifications that allow its recirculation.

Undoubtedly, the Palestinian consumer, to some degree, is negatively affected by the absence of small units as prices are usually rounded up rather than down. Even if the price is, for example, 220 agora, it is rounded up to 250 agora rather than rounding it down to 200 agora.

The relatively strong influence on the Palestinian consumer is attributed to two reasons: First, the bulk of the cash expenditure of the Palestinian consumer goes to food (34% in the West Bank and 40% in Gaza) and transport (12%). These expenses are frequent and they involve small payments.

Second, the purchases of the poor households are more frequent and they involve smaller accounts compared to the purchases of rich households. These two factors lead to raising the cost of rounding up for citizens in general and the poorer echelons of society in particular.

Reintroducing the 10-agora unit in the Palestinian market requires a meticulous examination of the economic feasibility. This entails drawing a comparison between the cost of reintroducing this unit, on the one hand, and the benefit of reducing prices and improving the pricing process, on the other. Given the present analysis and evidence, it turns out that the benefits can substantially outweigh the detriments.

http://college.holycross.edu/RePEc/eej/Archive/Volume33/V33N1P147_152.pdf

http://college.holycross.edu/RePEc/eej/Archive/Volume33/V33N1P147_152.pdf

34

Based on a study by Raymond Ombra http://college.holycross.edu/eej/Volume27/V27N4P433_442.pdf regarding the removing of the penny from U.S. currency system, the value of the units in the examples were equal to half a U.S. penny.

http://college.holycross.edu/eej/Volume27/V27N4P433_442.pdf

⁴⁴ It is important to note that the impact of removing a small unit from circulation, and the associated process of rounding up prices, can affect prices only once without having a permanent impact. It does not affect the rate of inflation. This is probably the reason why economists do not pay much attention to it.

http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:C:2003:036:0002:0017:EN:PDF

5. Investment Indicators

5.1 Company Registration

The Ministry of National Economy registers companies in the occupied Palestinian territory under two different laws in effect in the West Bank and the Gaza Strip⁴⁷. This volume of the *Monitor* reviews the new companies registered in Q2 of 2012 in the West Bank only, because the Ministry of

Economy in Ramallah does not have any data on the registration of companies in the Gaza Strip. The number of registered companies in the West Bank in this quarter was 278, down by 13% from the previous quarter, and down by 25% from the corresponding quarter of the previous year (see Table 5-1).

Table 5-1: Development of the number of new companies registered in the West Bank during the years 2008-2012

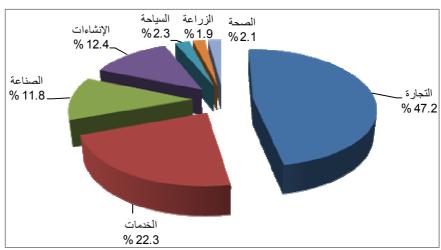
Quarter	2008	2009	2010	2011	2012
1	247	454	334	389	319
2	334	412	428	373	278
3	315	349	164	287	
4	287	438	290	337	
Total	1,183	1,653	1,216	1,386	

Source: Ministry of National Economy- Ramallah, Department of Company Registration, 2012.

The capital of newly-registered companies in the West Bank in Q2 of 2012 totaled 37.3 million Jordanian dinars⁴⁸, down by 57% from the previous quarter⁴⁹. With respect to the distribution of the capital by sector, data available shows that with a share of 47% (JD 17.6 million), the trade sector was the largest

contributor of the capital of newly-registered companies. The services sector ranked second with a share of 22% (JD 8.3 million). The construction sector and the industry sector came third and fourth, with 12.4% and 11.8% (4.6 and 4.4 million dinars), respectively (see Figure 5-1).

Figure 5-1: Percentage distribution of the capital of new companies registered in the West Bank- by Economic Activity, Q2 2012



Source: Ministry of National Economy- Ramallah, Department of Company Registration, 2012.

⁴⁷ Jordanian Companies Law No. (12) of 1964 is applied in the West Bank, while the Companies Law No. (18) of 1929 is applied in the Gaza Strip.

35

In 2011, companies were registered in three currencies: the Jordanian dinar, the U.S. dollar and the euro. The following exchange rate are used: US dollar/JD 0.70644, Euro/JD 0.90759)

The significant rise in the value of capital in this quarter relative to the previous quarter is attributed to the registering of a new company with a capital of \$ 30 million (JD 21.2 million): Reach for Investment and Development (Reach Holding) in the first quarter of 2012

Concerning the legal form of companies registered in Q2 of 2012, data indicates that 120 companies took the form of public ordinary companies, 153 were private joint stock companies, and 5 foreign joint private stock companies. Each of the public ordinary

companies and the joint private stock companies acquired 47% of the total capital of the newly-registered companies, while foreign joint private stock companies acquired only 6% (see Table 5-2).

Table 5-2: Distribution of the value of capital of companies registered in the West Bank- by Legal Form: 2011 and Qs 1 & 2 2012

(JD millions)

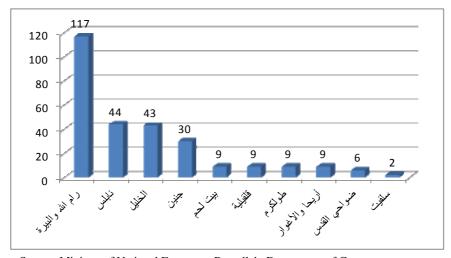
Year	Public Ordinary	Private Sharehol ding	Public Shareh olding	Foreign Private Shareholding	Total
Q1 2011	19.505	61.200	0	0.070	80.775
Q2 2011	20.306	32.259	0	0.920	53.486
Q3 2011	17.936	20.610	0	0.360	38.906
Q4 2011	16.402	21.176	0	9.496	47.074
2011	74.149	135.254	0	10.846	220.249
Q1 2012	15.514	35.488	5.000	30.110	86.112
Q2 2012	17.580	17.594	0	2.123	37.296

Source: Ministry of National Economy- Ramallah, Department of Company Registration, 2012

With regard to the distribution of these companies by governorate, the 2012 second quarter data show that the largest contributor was the governorate of Ramallah (42%), while Hebron and Nablus ranked second, with 16% each (see Figure 5-2).

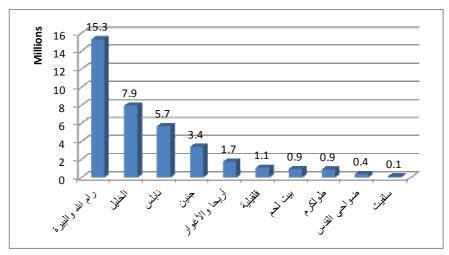
Regarding the distribution of the capital of newly-registered companies by governorate, data demonstrates that Ramallah held the major share (41% of total capital). The second largest contributor was Hebron (21%). Nablus and Jenin came third and fourth, with 15% and 9%, respectively (see Figure 5-3).

Figure 5-2: Distribution of newly-registered companies in the West Bank by Governorate- Q2 212



Source: Ministry of National Economy- Ramallah, Department of Company Registration, 2012.

Figure 5-3: Percentage distribution of capital of newly-registered companies in the West Bank– by Governorate, Q2 2012 (JD millions)



Source: Ministry of National Economy- Ramallah, Department of Company Registration, 2012.

5.2 Building License

The number of building licenses issued during a given period may be taken as a significant indicator of investment activity in general and investment in the housing sector, in particular. The number of building licenses changes seasonally- increasing in the second and third quarters (during summer), while declining in the first and fourth quarters. Besides, the number of licenses issued in the oPt does not include all building activities the construction sector, since part the construction activities, especially in rural areas, is not registered or licensed.

Data of building licenses shows an increase of 0.8% in the number of building permits in the West Bank during Q2 2012 compared to the previous quarter and a growth of 8.7% over the corresponding quarter of 2011. The total area licensed during the first quarter of 2012 was 870 thousand square meters, down by about 11% from the previous quarter, but up by 0.3% from the corresponding quarter of 2011. The number of licensed residential units (both new and existing) totaled 3649, compared to 3848 in the previous quarter and 3718 in the corresponding quarter 2011.

Table 5-3: Number of building licenses issued in the oPt: 2011-2012

Indicator	2011	20	12
mulcator	Q2	Q1	Q2
Total licenses issued	2,015	2,172	2,190
Residential buildings	1,816	1,904	1,930
Non-residential buildings	199	268	260
Total licensed areas (1000 Sq. m)	867.3	976.8	870.1
No. of new units	2,972	3,317	3,006
Area of new units (1000 Sq. m)	525.7	618.2	518.6
No. of existing units	746	526	643
Area of existing units (1000 Sq. m)	128.0	109.0	106.3

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics (2012): Building Licenses Statistics, Ramallah - Palestine.

5.3 Cement Import

The Q2 of 2012 saw a 7% increase in the quantity of cement that had been allowed into Gaza compared to the previous quarter. This quantity represents a 18.4% increase over Q2 2011. In the West Bank, the quantity of

cement imported grew by 34.5% over the previous quarter, but declined by 10.4% compared to the corresponding quarter of 2011 (see Table 5-4).

Table 5-4: West Bank and Gaza's Imports of Cement: 2009-2012 (thousand tons)

Period	West Bank	Gaza	oPt
2009	1,230	0	1,230
Q1/2010	301.6	0	301.6
Q2/2010	381.5	0.6	382.1
Q3/2010	312.9	1.0	313.9
Q4/2010	344.1	2.7	346.8
2010	1,340.1	4.3	1,344.4
Q1/2011	296.8	2.6	299.4
Q2/2011	381.4	11.4	392.8
Q3/2011	294.7	15.3	310.0
Q4/2011	308.8	15.3	324.1
2011	1,281.7	44.6	1,326.3
Q1/2012	254.3	12.6	266.9
Q2/2012	341.9	13.5	355.4

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics: Administrative records, 2012. Ramallah, Palestine.

5.4 Car Registration

This section tallies the number of cars (new or used) registered for the first time in the West Bank and imported from abroad. This indicator can mirror the economic situation of the population, on the one hand, and the degree of reliability and optimism about the future economic conditions, on the other. Because cars are expensive, they are often purchased through borrowing from banks. This indicator thus reflects the confidence of both people and banks in the sustainability of employment and the ability to pay obligations.

During Q2 of 2012, 3,628 new and used cars were registered in the West Bank, down by 3% from the previous quarter and by 28% from the corresponding quarter of 2011. Forty-four percent of cars registered in the West Bank during this quarter were used cars imported from abroad, while 37% were new cars imported from abroad, and the rest (16%) were used cars purchased from the Israeli market.

Table 5-5: No. of new and used cars newly-registered in the West Bank

	Cars from international market (new)	Cars from international market (used)	Car from the Israeli market (used)	Total
Q2 2011	1,505	2,980	575	5,060
Q1 2012	1,050	2,080	612	3,742
April	333	466	265	1,064
May	622	295	188	1,105
June	404	827	228	1,459
Q2 2012	1,359	1,588	681	3,628

Source: Department of Customs and Excise, unpublished data.

5.5 Hotel activity

The total number of hotels fell to 98 at the end of Q2 2012, down from 102 during the previous quarter. In this period, the number of guests totaled 158.167: 16.5% were Palestinians and 32.7% came from the European Union countries. The number of guests was up by 20.1% from the previous quarter and by 37% from the corresponding quarter of the previous year (see Table 5-6).

During this quarter, the number of nights spent in hotels totaled 373.071, including 14.4% occupied by Palestinians, 35.8% by European Union nationals, and 8.3% by United States and Canadian nationals. This is a 10.2%

growth over the corresponding quarter and 28.8% over the previous quarter. The average length of stay was 2.4 nights per guest, while the highest average was 4 nights per guest in June 2012 in the hotels of Gaza.

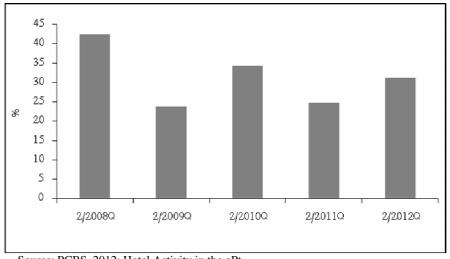
The average room occupancy was 1,778.9 rooms per day (i.e. 31.2% of total available rooms during the second quarter 2012) (see Figure 5-4). With a percentage of 45.4%, hotels of southern West Bank governorates accommodated the largest number of guests; and those of Jerusalem, central West Bank, northern West Bank and Gaza accommodated 34%, 16%, 16%, 4.2% and 0.7%, respectively.

Table 5-6: Key Hotel Indicators in the oPt – Qs 1 & 2 2012 and Q2 2011

Indicator	Q2 2012	Q1 2012	Q2 2011
No. of operating hotels/ end of Q	98	102	98
Average no. of employees/ during Q	2,672	2,535	2,215
No. of guests	158,167	115,433	131,659
No. of nights stayed	373,071	289,683	338,639
Average room occupancy	1,778.9	1,260.8	1,335.9
Average bed occupancy	4,099.7	3,183.3	3,721.3
Room occupancy %	31.2	22.4	24.8
Bed occupancy %	32.1	25.5	33.2

Source: PCBS, 2012: Hotel Activity in the oPt

Figure 5-4: Hotel Room Occupancy Rates, second quarters of 2008, 2009, 2010, 2011 and 2012



Source: PCBS, 2012: Hotel Activity in the oPt

Textbox 7: Crisis of the Jerusalem District Electricity Company

Jerusalem District Electricity Company is one of the most important Palestinian institutions that has survived the Israeli occupation. The company was founded in 1914 during the Ottoman rule and continued providing its services during the British Mandate. The Israeli occupation would pressure the company to stop generating electricity. These pressures involved denying the import of spare parts, constraining licenses needed to run the generators and litigating it under the pretext of polluting the environment. These arbitrary, forced the company to stop producing electricity, limiting its activities to distributing electricity. The company currently buys 95% of its electricity from Israel, and the remainder is purchased from Jordan 50. The company's coverage involves 25% of the area of the West Bank, including Jerusalem, Ramallah, Jericho and Bethlehem, in addition to Israeli-controlled areas (C) located around these cities. JDEC provides services for more than 220 thousand subscribers 51.

DEC has high debts, a problem triggered by the lack of full commitment of subscribers to pay electricity bills in due time; thefts; and the failure of a large number of residents of villages and camps to pay their dues. This ultimately leads to the accumulation of debts and interests owed to the Israeli Electricity Company⁵².

On August 6, 2012, JDEC received a written warning from the Israeli Electricity Company to the effect that the latter would intermittently cut the power off as a first step to recuperate debts followed by actions to foreclose JDEC's assets and bank deposits if the JDEC didn't pay its dues (a sum of 423-430 million shekels)⁵³.

There are several factors that lead to this debt problem:

- ♦ The inability of the Palestinian National Authority to pay its debts to the JDEC, which totaled 120 million shekels⁵⁴. The PNA has also failed to pay the accumulated debts of the refugee camps (250 million shekels) and its failure to pay the tariff variance in Jericho (where the PNA decided to reduce electricity tariff by 40% promising that the PNA itself will pay the difference to the JDEC)⁵⁵.
- ♦ Electricity theft by some villagers and residents of refugee camps in the company's concession areas, the value of thefts totaleing 10 million shekels a month⁵⁶. By governorate, the rate of thefts in 2011 was distributed as follows: Jerusalem 34%, Ramallah 24%, Bethlehem 24% and Jericho 23%⁵⁷. The ongoing attacks on the networks represent another source of drain.
- ♦ Technical electricity loss which occurs as a result of wearing out in networks and transformers. The rate of loss is estimated at 10% of the power that is being purchased⁵⁸.

Several meetings between competent authorities (such as the Prime Minister, the Ministry of Finance, the Energy Authority, the Ministry of the Interior, and others) to discuss the debt crisis were concluded with recommendations, including:

- → JDEC, in coordination with the Energy Authority, would launch a promotional campaign targeting defaulters, allowing them debt rescheduling with long-term installments, in addition to granting incentives to subscribers who pay their obligations in due time.
- Amending the Electricity Act, such that theft and vandalism are punished as crimes with a prison sentence or fines⁵⁹. The recently issued presidential decree was meant to launch a campaign to collect accumulated debts backed by security services⁶⁰.
- ♦ Both JDEC and the Ministry of Finance agreed on debt repayment mechanism that involves monthly payments. In August 2012, the PNA has transferred 20 million shekels to the Company; however, it failed to pay its dues in September, which threatens to revive the debt crisis⁶¹.

^{50 &}lt;u>http://www.jdeco.ps/Ar/CompanyHistory.aspx</u>

http://www.alquds.com/news/article/view/id/378640

http://www.thisweekinpalestine.com/details.php?id=1661&ed=113&edid=113

http://www.alhayat-j.com/newsite/details.php?opt=7&id=181869&cid=2688

http://www.jpost.com/Sci-Tech/Article.aspx?id=281267

^{55 &}lt;u>http://www.al-ayyam.com/pdfs/21-6-2011/p19.pdf</u>

http://www.alquds.com/pdfs/pdf-viewer/2012/10/9/#/2/zoomed

http://www.jdeco.ps/Ar/NewsPaper.aspx

http://www.alquds.com/news/article/view/id/382676

http://www.maannews.net/eng/ViewDetails.aspx?ID=513317

http://www.alquds.com/pdfs/pdf-viewer/2012/10/9/#/2/zoomed http://www.maannews.net/arb/ViewDetails.aspx?ID=524891

6. Prices and Purchasing Power

6.1 Consumer prices

Indices of consumer prices in the Palestinian Territory in Q2 of 2012 was down by 0.45% from the previous quarter, but up 2.60% from the corresponding quarter of the previous year. The commodity group which had the strongest

influence on indices was the food and soft drinks group, falling by 1.94% from the previous quarter but hiking by 1.99% compared to the corresponding quarter of 2011 (see Table 6-1).

Table 6-1: Average Change in CPI in the Palestinian Territory by Commodity Group (Base Year: 2004 = 100)

Group	Change in Q2 2012 over Q1, 2012	Change in Q2 2012 over Q2 2011
Food Stuff and soft drinks	(1.94)	1.99
Alcohol beverages and Tobacco	0.91	5.09
Textiles, apparels, and footwear	(0.13)	0.99
Housing and related supplies	0.93	4.64
Furniture & home products and appliances	0.14	0.08
Medical care	0.88	3.01
Transportation & travel	0.97	2.14
Telecommunications	(0.08)	0.46
Recreational & cultural goods & services	0.40	0.34
Educational Services	1.41	6.97
Restaurant, Cafe, and Hotel Services	0.12	4.23
Miscellaneous goods and services	0.65	5.62
General CPI	(0.45)	2.60

Source: PCPD.

Table 6-2: Price movement of main commodity groups— Qs 2 and 1 of 2012

Percentage Change (Q1 2012 – Q2 2012)
3.34
1.21
(7.70)
(1.19)
(4.76)
(2.52)
1.42
(1.81)
(1.03)
(2.48)

Source: PCBS.

Prices of basic consumer commodities had undergone various changes during Q2 of 2012. Table 6-2 tallies the movement of prices of some commodity groups in the Palestinian

Territory during the second quarter of 2012 compared to the previous quarter. The prices of fresh vegetables fell by 7.70%, where as the price of carrots showed a significant increase

^{*} Figures in brackets indicate negative values (decline in prices)

of 33.73% (the price of Israeli carrots was 2.13 shekels / 1 kg during April 2012). Prices of fresh fruit declined by 2.48%. The price of bananas, in particular, dropped by 14.74% (the price of large Israeli bananas was NIS 3.26 / 1 kg during June). Likewise, there was a 9.89% decline in the prices of olive oil (the price of local olive oil was 27.66 shekels / 1 kg during June). By contrast, the price of fresh chicken increased by 1.42% (the price of one kilo of local skinned fresh chicken was 17.10 shekels during May). Similarly, prices of car fuel edged up by 3.34% (the price of unleaded gasoline 95 octane stood at 7.70 Israeli shekels / 1 liter during April) (see table 6.2).

6.2 Producer Prices and Wholesale Prices

The Wholesale Price Index (the sale price to retailers or to producers, including VAT and freight/shipping costs) dropped by 2.45% during Q2 2012 compared to the previous quarter. This resulted from a 8.38% decline in the prices of agricultural commodities (which constitute 29% of the wholesale price index). In contrast, prices of manufactured goods rose by 0.53% (which represent 70% of the wholesale price index). Likewise prices of mining and quarrying increased by 1.32%, and those of fishing saw a 2.82% increase. On the other hand, the index of wholesale prices dropped by 0.20% from the corresponding quarter of the previous year, while the prices of both imported goods and locally produced goods fell by 0.37% and 4.26%, respectively.

The Producer Price Index (prices received by domestic producers for their output after all taxes are deducted, including VAT and freight/shipping costs) posted an increase of 0.40% during Q2 of 2012 compared to the previous quarter. This rise occurred as a result of: 1) a 0.80 hike in the prices of manufactured goods (which represent 61.66% of the producer price basket); and 2) a 6.06% increase in the prices of fish and shrimp (which constitute 0.20% of the producer price basket). Meanwhile, the prices of agricultural commodities (which constitute 36% of the producer price basket) dropped by 0.30%. At the same time, prices of mining and quarrying (which constitute 2.13% of the product price basket) remained unchanged. The increase in producer prices was a result of an increase in both imported and locally produced goods by 2.35% and 0.21%, respectively.

6.3 Construction and Road Costs Index

The construction cost index measures the changes that occur in the prices of construction materials and services. During Q2 of 2012, the construction cost index (for residential and none-residential units) in the West Bank saw a slight increase of 0.06% over the previous quarter. There is no updated data on the Gaza Strip.

The road cost index detects changes in the prices of materials and services used in the construction of roads in the West Bank. This index rose by 0.91% in the second quarter of 2012 over the previous quarter. Again, there is no updated data on the Gaza Strip (see Table 6-3).

Table 6-3: Average monthly and quarterly percentage changes in the Construction and Road Costs Index (CRCI) in the West Bank (Base Month: January 2007 = 100)

(Dust Wolling guilding 2007 - 100)								
	CRCI		Monthly Per	_	Quarterly Percentage Change			
Period			Chang	e	Percentage C	nange		
1 criou	Construction Road		Construction	Road	Construction	Road		
	cost	cost	cost	cost	cost	cost		
January 2012	113.35	111.76	0.34	(0.19)				
February 2012	113.52	113.24	0.15	1.32				
March 2012	113.52	113.79	0.00	0.48				
Q1 average	113.46	112.93			0.26	1.01		
April 2012	113.46	113.85	(0.05)	0.05				
May 2012	113.76	114.02	0.26	0.15				
June 2012	113.39	114.00	(0.33)	(0.02)				
Q2 average	113.54	113.96			0.06	0.91		

Source: PCBS, (2011).

^{*}Figures in brackets indicate negative values.

6.4 Prices and purchasing power⁶²

The index of consumer prices declined by 0.45% in the second quarter of 2012 compared to the previous quarter. At the same time, this quarter saw a growth of 1.31% in the exchange rate of the dollar against the shekel (standing at 3.82 shekels), which improved the purchasing power of the US dollar and the Jordanian dinar. The dollar denominated purchasing power improved by compared to the previous quarter⁶³ (See Table 6-4).

Table 6-4: % Change in Purchasing Power and Exchange Rates of \$ U.S. and JD against NIS

			\$ US /NIS			JD / NIS			
Per	Period I		8 8		Average exchange rate	Change in exchange rate (%)	Change in purchasing power (%)		
	Q1	0.36	3.60	(0.50)	(0.86)	5.09	(0.20)	(0.56)	
2011	Q2	(0.05)	3.44	(4.52)	(4.48)	4.85	(4.81)	(4.76)	
2011	Q3	0.74	3.55	3.23	2.49	5.01	3.23	2.49	
	Q4	1.20	3.65	2.76	1.56	5.14	2.76	1.56	
	Q1	1.10	3.77	3.42	2.32	5.32	3.42	2.32	
	Q2	(0.45)	3.82	1.31	1.77	5.39	1.31	1.76	
2012	April	(0.24)	3.76	0.68	0.92	5.31	0.68	0.92	
	May	(0.20)	3.75	(0.52)	(0.32)	5.28	(0.52)	(0.32)	
	June	(0.86)	3.83	2.25	3.11	5.40	2.22	3.08	

Source: Calculations based on data obtained from the PMA and the PCBS.

Compared to the corresponding quarter of 2011, the exchange rate of the dollar and the dinar against the shekel improved by 11.4%. On the other hand, the inflation rate during 2012's second quarter stood at 2.6%, leading to a growth of 8.5% in the purchasing power (as measured in dollars and dinars) assuming fixed incomes.

Textbox 8: Predicament of the cost of living in the Palestinian Territory

September 2012 saw an upsurge of strikes and protests against the Palestinian National Authority and the policies that have led to the deterioration of living standards. What are the reasons behind this wave of protests? This textbox focuses on the economic factors, though economics and politics in the Palestinian context are interrelated and embedded in one another.

The economic factors can be separated into five broad elements:

First: The chronic high unemployment rates, especially among young people

Stupendously, despite the relatively high growth in gross domestic product, the unemployment rate in the West Bank remained unchanged over the past few years (17.5). A recent MAS study (2012) concluded that despite the fact that 108 thousand new jobs were created in the Palestinian Territory between 2006 and 2010, the unemployment rate (in the West Bank and Gaza Strip) remained constant (23.7%). The study found that (during the study period) manpower in the West Bank increased by 3.7% a year, while employment rate grew by 3.1%, suggesting that the unemployment rate was ever-growing⁶⁴.

^{*} Inflation rate represents the change in the purchasing power of NIS. Figures in brackets indicate negative values.

The purchasing power is defined as the value of a currency expressed in terms of the amount of goods or services that one unit of money can buy. It is directly dependent on the income of the consumer and inversely on the change in the rate of prices (inflation) and currency exchange rate. The change in the purchasing power (assuming constant income) can be measured as: (rate of change in the exchange rate of the currency against the shekel) minus (the rate of change in the index of consumer prices). Because the Jordanian dinar is pegged to the U.S. dollar, the purchasing power in JD posted a growth of 1.77% during the same

period.
Due to the increase in employment in Israel and the settlements, the unemployment rate in the West Bank decreased by one percentage point between 2006-2010. See MAS' study: Who shared the fruits of growth in the Palestinian economy, 2006-2010?

It is also striking that, with 34% in Q2 of 2012 in the OPT, unemployment among young people (15-24 years old) are significantly higher than the general unemployment rate. Unemployment among educated people is also high (25.5% among individuals who have completed 13 years (or more) of schooling).

Despite their indications, these figures do not accurately mirror the status of unemployment and the labor market, due to the definitions of the terms 'unemployed' and 'workforce' as they are narrowand do therefore not account for large numbers of those who are actually unemployed.

Second: Decline in real wages

The term 'real wages' refers to wages that have been adjusted for inflation (i.e. nominal pay increment minus the inflation rate). MAS (ibid) found that the daily average real wage in the Palestinian Territory (excluding those working in Israel and the Settlements) declined by 11.4% between 2006 and 2010. This echoed a 5.7% rise in the nominal wage and a 20% increase in the inflation rate during the same period. However, these average figures conceal considerable disparity between the West Bank and Gaza Strip: the decline in daily wage posted 3.3% in the West Bank compared to 30% in Gaza.

Third: Increase of prices (particularly gasoline prices) and VAT

The Consumer Price Index in the West Bank managed an increase of 12.2 percentage points between January 2010 and August 2012. Additionally, the food price index rose by 9 percentage points during the same period. Though this rise in prices was not offset by raising nominal wages, it didn't trigger the protests that erupted in the West Bank. Indeed, the rise in fuel prices and VAT was the spark that ignited those protests.

Fuel prices

At the end of August 2012, prices of oil products hiked in Israel (and therefore also in the Palestinian territory). The prices increased up to NIS 8.26 per liter, a record and a jump of 56 agora. Meanwhile, the Taub Center for Social Policy Studies published a study on the prices of petroleum in Israel⁶⁵. The study found that "the world price of oil in shekel terms is about the same now as in 2008", yet Israelis pay NIS 1.20 more. The study said most of the increases in gas prices are not due to global petroleum prices, rather, they are due to taxes (88 agora), and high profit margins on transportation, refining and distribution (34 agora per liter). The study estimated that the tax on every liter of gasoline now stands at about 490 agora. This means that more than 50% of the price of gasoline in Israel goes to the government as purchase tax and value-added tax.

Of course, prices of petroleum products in Israel influence the prices in the Palestinian territory. The PNA recovers taxes Israel levies on oil sold to the Palestinian territory. In 2011, the PNA collected \$ 457 million as fuel tax recoverable through the clearing mechanism (an increase of 32% from 2008). The National Authority returns a slight amount of these taxes to the Palestinian consumer, thus the prices of petroleum products in the Palestinian territory are a bit lower than in Israel.

The price of a liter of gasoline (95 octane) in the Palestinian territory in early October was 7.60 shekels. For comparison purposes, the price in Jordan was 1.015 dinars (5.54 shekels). Further, unlike in the West Bank, gasoline 90 octane is available in Jordan (with 700 fils / liter: 3.82 shekels). However, the environmental consequences of the use of this type of gasoline has become controversial in the Jordanian media.

Obviously, the prices of oil products in the Palestinian territory are high; still the debate over this rise should be embedded with the meager revenues of the Palestinian budget, in which the fuel tax revenues account for 20%.

VAT

In 2012, driven by a budget deficit of 30 billion shekels (more than 60% of the budget draft projections), Israel raised the value-added tax from 16% to 17%. An increase of one percentage point would result in an additional NIS 4 billion per year to state coffers⁶⁶.

Raising the value-added tax in Israel entails a similar move in the Palestinian territory since the Paris Protocol states that the difference in VAT between Israel and the Palestinian territory should not be more than two percentage points. Since the current VAT in the Palestinian territory is 14.5%, the proposal to raise VAT in Israel to 17% could have led to increasing this tax in the Palestinian territory to 15% or 15.5%.

However, this move would have led to strong social implications, especially since the VAT system levied in the Palestinian territory is regressive (a larger percentage is paid by low-income people rather than by high-

_

http://www.haaretz.com/business/report-israelis-pay-sixth-highest-gas-tax-in-west-1.461583

See *Economic and Social Monitor*, Volume 29, page 24.

income people as the poor allocate a higher proportion of their income for consumption). Still, raising the tax from 14.5 to 15.5% (an increase of one percentage point) could generate an additional 160 million shekels / year (or 80 million shekels if the increase was only half a percentage point). This important additional revenue could help decrease the budget deficit, however it has exorbitant social consequences. Both fuel tax and VAT represent more than half of the total domestic revenues of the PNA; hence their importance.

Fourth: Uncertainty – the crisis of salaries, pensions and transfers

Public sector employees (154 thousand at the middle of 2012), public sector retirees and those who receive subsidies from the government, are living under uncertainty with respect to receiving their salaries and transfers. Table 2 presents periods of interruptions and late payments of public servants' salaries. 2006 and the first half of 2007 saw an almost ongoing stoppage. However, during the second half of 2007 and throughout 2008, PEGASE contributed to ensuring the flow of salaries- paying the salaries of basic social services employees, including teachers' salaries.

The period between early 2009 and May 2012 enjoyed stability in the flow of salaries as they were paid in due time. However, the crisis re-emerged when the June salaries were due. The crisis then continued throughout the next three months.

Table 2: Periods of interruptions and late payments of public servants' salaries (2006-2012)

Period	Commitment / lack of commitment to pay salaries
January 2006 - May 2007	Paying the salary of January 2006 in due time. Payments then were intermittent with amounts ranging from 1.000 to 1.500 shekels during the entire period.
June 2007 - May 2011	Salaries paid in due time, and dues accumulated in previous periods had also been fully paid by end of 2008
June 2011	Only 50% of the salary disbursed and the remainder paid on August 25
July 2011 - May 2012	Salaries disbursed in due time.
June 2012	Only 60% of the salary disbursed (on July 12) with a minimum payment of 2,000 shekels, and the remainder paid on July 22
July 2012	Only 70% of the salary disbursed (on August 11) with a minimum payment of 4,000 shekels, and the remainder paid on August 27
August 2012	Only 50% of the salary disbursed (on September 9), with a minimum payment of 2,000 shekels, and on September 16, the rest was disbursed (salaries above NIS 4,000 had a 10% cut and then the full amount was paid on October 2).
September 2012	Not disbursed to date (October 15)

Source: Unpublished information obtained directly from the Ministry of Finance. See detailed schedule of salary payment interruptions on MAS' web page www.mas.ps

Undoubtedly, there are many economic, social and psychological implications due to salary interruptions, not only on government employees and their families, but also on businesses, leaseholders and lenders. Especially as the salaries of government employees constitute a major component of effective demand in the Palestinian territory.

The reason behind payment interruptions in 2006 and 2007 was the withholding of clearing revenues by Israel⁶⁷. The recent failure to pay salaries is provoked by the significant decline in international aid. The mere threat to stop transferring clearing revenues or the expectations about cuts in international aid creates an atmosphere of uncertainty and, thus, negative socioeconomic implications.

Fifth: The impact of the Paris Protocol on prices

The Paris Protocol has direct implications on VAT rates (minimum rate in oPt: two points less than the average in Israel) and the prices of gasoline (minimum rate in oPt:15% less than the price in Israel). These prices affect all other prices in the economy.

The Paris Protocol has also indirect implications on prices in the Palestinian territory in the sense that the majority of imports of the West Bank are either from the Israeli market or channeled via the Israeli market. These prices are, thus, influenced by high prices of non-tradable services and goods found in developed economies, let alone the impact of the Palestinian relatively high wages that are directly affected by the Israeli labor market. On the other hand, there is an extraordinary increase in prices as a result of Israel's strict specifications on imported goods (the Palestinian side is bound by these specifications). Finally, there is the impact of the various Israeli procedures that obstruct the free flow of goods, which eventually increases prices.

⁻

⁶⁷ For more details on dates of freezing the transfer of clearing revenues, please see *The Economic and Social Monitor*, Volume 28 (Textbox 2).

Conflicting impacts of these factors

It is important to point out that the inverse proportion between the previously mentioned factors (the rise in fuel prices and VAT, on the one hand, and the interruptions of salaries, on the other hand) was the main reason behind the popular protests. High oil prices and taxes can increase government revenues and provide funds to pay salaries on time; i.e. the distress of rising prices can initially be concurrent with factors that reduce complains about salary interruptions.

PNA reactions to protests

The PA dealt in three ways with the popular protests:

- ♦ It canceled its earlier announced price increases of diesel, kerosene and cooking gas, bringing the price at mid September to their levels in August., and reduced limited the increase in VAT to one-half percentage point, bringing it down from 15.5% to 15%.
- The Ministry of National Economy announced indicative/maximum prices for a number of basic food commodities along with cancelling import contracts and exclusive concessions. The Ministry of National Economy said it has identified prices in consultation with producers, importers, wholesalers and retailers. Some of these, however, strongly protested the prices that have been announced. Nonetheless, the pledge to control prices and the promise to periodically publicize indicative prices has not been achieved.
- ♦ Issuing the minimum wage law: After a thorough examination by a special committee, the minimum wage law fixed the minimum monthly wage at 1,450 shekels a month, 65 shekels a day and 8.5 shekels an hour. However, the Federation of Trade Unions protested, saying that the minimum wage should be set at 1.750 shekels a month.

The steps taken by the PNA couldn't have put an end neither to the hardship nor to future protests that might perilously break out. The ineffectiveness of such strategies may not be an indication of the reluctance of the PNA to solve the problem; rather it signals the inherent inability of the PNA which incontestably lacks the resources to settle this issue once and for all. This inadequacy is a chronic fault primarily engendered by the Israeli occupation and its restrictions, on the one hand, and by the political split between the West Bank and Gaza Strip, on the other.

7. Foreign Trade

7.1 Balance of Trade

The balance of trade is the difference between the monetary value of exports and imports of output in the Palestinian economy. The total value of registered imports during Q2 of 2012 stood at about 1,109 billion dollars. Those coming from Israel comprised 66% of total commodity imports. Table 7-1 shows that the value of registered commodity imports during Q2 of 2012 rose by 8.8% compared to the previous quarter, but fell by 5.3% compared with the corresponding quarter of 2011.

On the other hand, the value of exports totaled about \$185 million. About 88% (\$164 million) had Israel as their destination. During this quarter, exports fell by 8.4% compared to the previous quarter, i.e. the commodity trade deficit, thus, reached \$ 924 million, up by 10.4% from the previous quarter, but down by 4.6% from the corresponding quarter of 2011.

On the other hand, the service imports from Israel totaled \$ 36.4 million, while exports of services to Israel totaled \$ 32.8 million in the second quarter of 2012. As such, the services trade balance with Israel posted a deficit of \$ 3.6 million compared with a deficit of \$ 1.8 million in the previous quarter (see Table 7-1)

7.2 Balance of Payments

According to the PCBS and the PMA, the current account deficit (the balance of trade plus income generated from trade with international markets and offshore current transfers) totaled \$ 793.6 million during Q2 of 2012, up by 14.9% from the previous quarter, and up by 4% from the corresponding quarter of 2011. This deficit represents about 29.5% of GDP at current prices in the same period.

•

Table 7-1: Imports and Exports of registered goods and services - 2011 and Qs 1 & 2 of 2012 **

(million dollars)

						(111111)	m donars)
Period	Q1/2011	Q2/2011	Q3/2011	Q4/2011	2011	Q1/2012	Q2/2012
Commodity imports	1,305.2	1,171.0	1,039.7	975.7	4,491.6	1,019.5	1,109.2
Service imports*	46.7	40.7	33.9	32.0	153.3	33.8	36.4
Commodity exports	191.7	202.2	175.1	189.7	758.7	182.5	185.2
Service exports*	35.6	37.2	31.5	32.2	136.5	32.1	32.8

Source: Registered foreign trade, PCBS (2012).

The deficit in the trade balance of goods and services totaled \$ 1,328.4 billion, a decline of 1.7% from the previous quarter and an increase of 6.2% over the corresponding quarter of 2011. In contrast, Q2 of 2012 posted a surplus of \$278 million in the balance of revenues, up by 15% from the previous quarter and 0.9% from Q2 of 2011. This was mainly

generated from revenues of Palestinian workers employed abroad (\$ 272.8 million). At the same time, the balance of current transfers posted a surplus of \$ 256.8 million (nearly one-third came from donor aid), down by 38.7% from the previous quarter, but up by 21.4% compared to the corresponding quarter of 2011.

Table 7-2: Palestinian Balance of Payments - Q2, 2011 and Qs 1 & 2, 2012 (\$ millions)

Q2 2011	Q1 2012	Q2 2012
1,250.5-	1,351.2-	1,328.4-
1,175.3-	1,255.2-	1,237.5-
75.2-	96.0-	90.9-
275.6	241.7	278.0
266.1	250.6	272.8
14.4	30.7	30.2
4.9	39.6	25.0
211.6	419.0	256.8
106.7	204.3	117.5
170.1	286.1	211.3
65.2	71.4	72.0
763.3-	690.5-	793.6-
785.0	708.8	875.2
61.3	80.3	71.1
723.7	628.5	804.1
61.3	86.0	48.1
66.2	27.5	8.7-
529.7	625.8	784.4
66.5	110.8-	19.7-
21.7-	18.3-	81.5-
	1,250.5- 1,175.3- 75.2- 275.6 266.1 14.4 4.9 211.6 106.7 170.1 65.2 763.3- 785.0 61.3 723.7 61.3 66.2 529.7 66.5 21.7-	1,250.5- 1,351.2- 1,175.3- 1,255.2- 75.2- 96.0- 275.6 241.7 266.1 250.6 14.4 30.7 4.9 39.6 211.6 419.0 106.7 204.3 170.1 286.1 65.2 71.4 763.3- 690.5- 785.0 708.8 61.3 80.3 723.7 628.5 61.3 86.0 66.2 27.5 529.7 625.8 66.5 110.8-

Source: Palestinian Central Bureau of Statistics and the PMA, 2012. Preliminary results of the Palestinian Balance of Payments: Q2 of 2012.

This current account deficit was financed by capital and financial account, which provided \$875.2 million (see Table 7-2). This item (the

capital and financial account) represents a debt on the national economy as long as it has a positive value.

^{*} Exports and imports of goods and services from and into Israel only.

^{*} Data for 2011 and 2012 are obtained from official sources, and they are subject to change.

^{*} Figures of exports and imports of commodities and services in the balance of payments differ from the figures contained in the trade balance because the latter records only exports and imports that are registered (i.e. recorded in the clearing accounts and billing), while the balance of payments records the total expectations of import and export. In addition, import and export of services from Israel were recorded only in the trade balance, while the balance of payments records services from different sources.

Technically speaking, there should be a perfect balance between the current account deficit, on the one hand, and the surplus of capital and financial account, on the other. This implies that the net value of these two items must be zero. However, there is often a slight difference between them. This difference is tallied under 'account errors and omissions', the value of which was 81.6 million dollars.

Textbox 9: Israel's Economy: Key Strengths

The Republican Party's candidate for the U.S. presidential elections, Mitt Romney, stated during his visit to Israel in July that the reason behind the distinctive economic performance in Israel in the past decades is "culture". Mr. Romney, of course, meant the "Jewish culture" that made the Israelis rich, while Palestinians are quite poor. This statement was praised by some circles who advocate stereotypes, inside and outside Israel.

Apart from the invalidity of this description, Mr. Romney's claim provoked the question about the reasons behind the prosperity of the Israeli economy and its strong immunity against the financial crisis sweeping the developed nations. In a recent article in *The Atlantic*, Jordan Weismann, cites at least four reasons behind this success⁶⁸:

First: Israel learned from disaster

Back in 1984, Israel's story had much more in common with modern-day Zimbabwe, at an average inflation rate of 450% (see Figure 1). This hyperinflation was a result of the massive military buildup that followed the 1973 war.

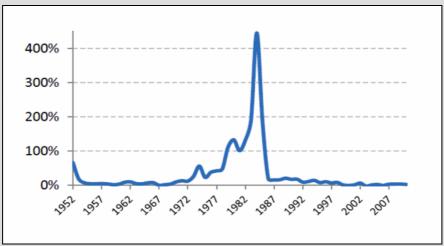


Figure 1: Consumer Price Index (annual rate of change- end of the period)

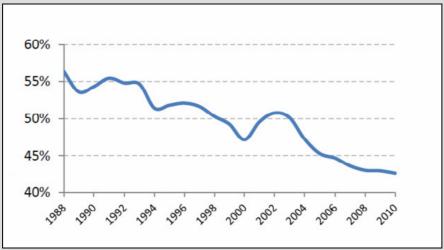
Source: Israel Central Bureau of Statistics

By the end of the 1970s, the government was consuming three quarters of the economy creating huge budget deficits (see Figure 2), which it tried to finance by having the Bank of Israel print money. The fact that Israeli workers' wages rose with the cost of living only made the situation worse, driving an out-of-control inflationary spiral, toppling down competitiveness and forcing investors to evacuate their money from the country.

By then it was unclear if Israel would be able to pay its foreign debts. In 1985, the government crafted a grand bargain that slashed government spending, massively devalued the currency, and severed the tie between wages and prices. It also set new rules for a more independent central bank. This was, in many ways, the beginning of the modern Israeli economy. The government has gradually eased up its role in the economy, while focusing on keeping inflation low and its deficits manageable.

http://www.theatlantic.com/business/archive/2012/08/its-not-just-the-culture-stupid-4-reasons-why-israels-economy-is-so-strong/260610/

Figure 2: Government spending (as % to GDP)



Source: Israel Central Bureau of Statistics

Second: The influx of brilliant immigrants

Israel's economy started getting healthy with the influx of immigrants from the Soviet Union. Between 1990 and 1997, more than 710,000 Russian immigrants landed in the country, boosting the working age population by 15%. Around 60 percent of the new arrivals had a college education, versus 35% of the native Israelis. Immigration and the in-flow of a skilled work force, in general, are good for an economy's growth. Immigration increases domestic demand, improves competitiveness and prepares the economy for efficient future leaps in the digital revolution.

Third: Smart government intervention

Israel's government has played a very important role in encouraging and supporting innovative projects in information and communications technologies (digital industries and services). Israel today is the first country in the world (as % to population) in terms of the number of startups. Israel is sometimes referred to as "the start-up nation." The nickname comes from the title of a book written by Romney adviser Dan Senor.

In 1993, the Israeli government developed the Yozma program, a \$100 million state-owned venture capital fund from which some of the money was invested directly in startups. Besides, military needs contributed to developing markets and providing a qualified population. The amendments in taxation convinced foreign venture capitalists to create funds in Israel, thus creating a thriving, independent venture capital market.

NGDP, Israel Real GDP, Israel GDP Deflator, I...

Real GDP, Israel GDP Deflator, I...

12

8

1/1/2006
1/1/2008
1/1/2009
1/1/2011

Figure 3: Rate of growth in nominal GDP and real GDP

Source: Israel Central Bureau of Statistics

Fourth: Smart monetary policy

The fourth reason behind this success, according to Weismann, is the monetary policy drafted by Stanley Fischer, the head of the Bank of Israel. Fischer is one of the world's most famous economists, former chief economist at the World Bank and deputy managing director at the International Monetary Fund. It is believed that, since Fischer took the helm, the Bank started focusing on a strategy known as "nominal GDP targeting" (versus traditional policies that target the money stock, inflation rates or interest rates), where a central bank picks an annual growth figure, and tries to hit it whether through inflation or real growth (so that the first rises when the second falls and vice versa). Figure 3 shows that

Israel's real GDP and inflation have moved in opposite directions, while its nominal GDP has hovered right around 6.5 percent per year. It is believed that the stability of the nominal growth has ensured stable exchange rates of the shekel against the dollar. This stability has also prevented a rise in the real value of loans and debts, sparing Israel a crash into the financial crises experienced by other developed economies.